Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 43 (149)
25 кастрычніка 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 3000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В КОМИССИЯХ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

О концессиях и доходах

Привлекательное слово "инвестиции" определяет настоящее и будущее нашего государства. Как вкладываем деньги в национальную экономику, так и живем. А пока мы их вкладываем плохо, потому что износ основного капитала на начало 1995 года составил 44%, инвестиции за три года (1992—1994гг.) снизились в два раза. Уровень жизни населения падает. Между приростом национального дохода и инвестициями нарушена связь, нет увязки с совокупным внутренним потребительским и инвестиционным спросом, который является суммой частного потребления, государственного потребления и инвестиций.

В нашей стране сложились такие условия, что улучшить экономическую ситуацию без инвестиций практически невозможно. По проработкам заинтересованных ведомств и предприятий, потребность только в иностранных инвестициях для решения первоочередных задач на основе нормального развития экономики рыночной ориентации составляет 5 млрд. долл.США. Поэтому законы, отражающие юридические нормы регулирования рынка капитала, такие, как "Об инвестиционной деятельности" и "Об иностранных инвестициях", переработаны в Комиссии Верховного Совета по строительству с учетом новых направлений в организации и исполнении инвестиционного процесса. Одновременно правительством разработан проект закона "О концессионных договорах".

Известно, что во многих государствах объектами привлекательного инвестирования для иностранных компаний и коммерческих банков являются концессии. Что же такое концессия — это благо или колониальная зависимость? Об этом сегодня много спорят. Ответ на этот вопрос и прост, и сложен. Поэтому вначале государству нужно определиться: вступим мы в равноправное сотрудничество с иностранным опытом, капиталом и технологиями или будем надеяться на свои собственные силы и разум.

Под концессией следует понимать долгосрочную форму осуществления инвестиций, основанную на разрешении исключительно государством эксплуатации возобновляемых и невозобновляемых ресурсов, а также осуществление иных видов хозяйственной деятельности на условиях долгосрочной аренды. Объектами концессии являются все природные богатства (недра, лес, вода, воздух), а также земля под строительство промышленных, коммунальных, транспортных и других объектов. В концессию сдаются и определенные виды деятельности, монополия на осуществление которых принадлежит только государству.

Разработанный проект закона "О концессионных договорах" устанавливает организационные, экономические и правовые условия сдачи в долгосрочную аренду иностранным и национальным инвесторам природных ресурсов и государственной собственности на основе заключения специальных концессионных договоров и установления механизма их реализации.

Следует отметить, что проектом закона частная собственность на наши недра не допускается. И это правильно, так как природные ресурсы нужно сдавать в аренду, а не продавать.

Важным положением, на котором строятся концессионные отношения, является установление принципа лицензирования, обязательного для всех субъектов права — юридических и физических лиц нашей страны и иностранных государств. Именно лицензия, выдаваемая за определенную плату концессионным органом Республики Беларусь (функции его может выполнять Комитет по инвестициям Министерства экономики Республики Беларусь), является основанием для заключения концессионного договора. Лицензия уравнивает в правах и обязательна для всех без исключения. Выдача лицензий будет осуществляться на конкурсной основе посредством проведения аукционов.

Участие в международном экономическом сотрудничестве обязывает наше государство соблюдать определенные "игровые правила" — проведение в жизнь принципа равенства всех субъектов права в их доступе к природным ресурсам, то есть предоставление иностранному капиталу того же режима, что и национальному — независимо от форм собственности. В этом направлении проект закона "О концессионных договорах" взаимоувязан с предлагаемой корректировкой действующих законов "Об инвестиционной деятельности" и "Об иностранных инвестициях", где определено, что правовой режим иностранных инвестиций, а также деятельность иностранных инвесторов по их осуществлению таковы же, как и для национальных инвестиций. В проекте закона "О концессионных договорах" определены необходимые правовые основы заключения концессионных договоров, соглашений о разделе продукции между национальными и иностранными инвесторами.

Практической реализации закона о концессиях будет способствовать недавно созданный Комитет по инвестициям Министерства экономики республики. Однако, чтобы национальное предпринимательство могло смело опираться на иностранный капитал, нужно иметь в государстве не только грамотное законодательство, но и обеспечить ряд условий политического, социально-экономического, организационно-правового и информационного плана.

В плане политическом — стабильная приверженность нашего государства международным актам в области прав человека, собственности, безопасности. В плане социально-экономическом — последовательное проведение рыночных реформ, создание инфраструктуры в области производства, денежного и товарного обращения. Одновременно нужно оперативно реагировать на экономическую ситуацию в сопредельных государствах.

В организационно-правовом плане — это обеспечение диктатуры закона, сильная судебная защита прав хозяйствующих субъектов — резидентов и нерезидентов, административная и уголовная ответственность государственных чиновников за правильное исполнение законов и всех нормативных актов.

В плане информационном — обеспечение доступа инвесторов к достоверной информации с целью уменьшения риска.

В итоге мы создадим условия для возрождения экономического потенциала нашего государства.

Кстати, не следует с пренебрежением относиться к военным городкам, в которых базировались военно-воздушные силы СССР. Эти городки с их взлетно-посадочными полосами могут использоваться как экономические "анклавы" для перегруппировки, переупаковки товаров, прибывающих как с Востока, так и с Запада, и последующей их транспортировки в другие страны. Теория экономических "анклавов" может существенно изменить наше сотрудничество с мировым сообществом, что даст дополнительный доход в бюджет, и уменьшит безработицу.

Эффективное использование национальных и иностранных инвестиций может дать нам шанс в ближайшие пять лет начать жить по-европейски.

Николай КОСЯКОВ,

кандидат экономических наук

Денежный рынок Беларуси с 16 по 20 октября 1995г.

Прошедшая неделя еще раз убедительно показала отсутствие в РБ действенных финансовых инструментов, способных гибко реагировать на события, происходящие на рынке свободных ресурсов. Падение уровня доходности операций с МБК за эту неделю по наиболее активно работающим однодневным ресурсам составило не менее 40 пунктов. Число банков, желающих продать на короткие сроки свои ресурсы, в эти дни существенно возросло.

Увеличение объемов свободных средств на денежном рынке было вызвано двумя основными причинами. Во-первых, проведение Нацбанком в понедельник очередного аукциона по размещению кредитных ресурсов привело к выбросу на рынок около 200 млрд.руб., резко изменивших ситуацию. Во-вторых, состоявшееся погашение ГКО 12-го выпуска увеличило объемы рынка еще примерно на 110 млрд.руб. В то же время до пятницы с рынка практически не было оттока средств. В результате рынок межбанковских кредитов в очередной раз впал в стопорное состояние.

Снижение уровня доходности рынка межбанковских кредитов, бывшего до недавнего времени главным источником доходов коммерческих банков, привело к "бегству" банков на другие сегменты финансового рынка: валютный и рынок ГКО. Завершение календарного месяца может дать дополнительный стимул к активизации рынка на вторичном рынке, поскольку при недостатке свободных средств, а также при отрицательном сальдо доходов и расходов часть держателей пакетов ГКО постараются решить свои проблемы за счет операций на вторичном рынке ГКО.

На прошлой неделе банки уделили самое пристальное внимание валютному рынку, на котором совершались значительные по объемам сделки. Особенно крупные торги были зафиксированы в начале недели. В последующие дни активность валютной биржи постепенно понижалась, достигнув к концу недели уровня около 13 млрд.руб.

Доллар США является наиболее активно работающей валютой (в начале недели на бирже ежедневно продавалось не менее $4 млн.). Правда, к концу недели объемы торгов упали ниже $1 млн.

Курс немецкой марки в эти дни был крайне неустойчивым. В результате резкого роста спроса на эту валюту, зафиксированного во вторник, курс DM вырос до уровня 8150 BRB/1 DM. После незначительного снижения в четверг курс опять установился в пятницу на уровне 8150 BRB/1 DM. Однако из-за небольших объемов торгов эта валюта не может оказывать значительного влияния на события, происходящие на рынке республики.

В этом отношении большее значение имеет российский рубль, занимающий устойчивое второе место на биржевых торгах по валюте. Однако и по этой валюте к концу недели наметилось резкое снижение объемов торгов (с более 7 млрд.RUR во вторник до менее 1 млрд.RUR в пятницу).

Объемы торгов по украинскому карбованцу на этой неделе были незначительны и не могли вызвать большого оттока рублевых средств с рынка МБК на валютный рынок.

Информация подготовлена аналитическим отделом ИКФ "ФинКонсалт"

"Дукат" — имя нарицательное?

Первые слухи о неблагополучном состоянии дел в банке "Дукат" появились в середине сентября. Фирмы—клиенты банка столкнулись с трудностями в осуществлении своих платежей, которые проводились с задержками и не в полных объемах.

Ныне имя "Дукат" склоняют на всех перекрестках, а новый руководитель банка дает публичные объяснения. Наш корреспондент Максим ТЯГАР встретился по этому поводу с членом совета банка генеральным директором фирмы "Sepal" Сергеем СПИЖУКОМ и задал ему несколько вопросов.

Кор.: В прессе появилась информация о вашем непростом финансовом положении. Это правда?

— Правда.

Кор.: Какова реакция клиентов банка?

— Естественно, отрицательная. Мы ведем разъяснительную работу среди них и говорить о панике клиентов нет оснований. Да, наш банк допускает задержки клиентских платежей, но это временные трудности. Для стабилизации положения необходимо сбить тот ажиотаж, который сейчас наблюдается.

Кор.: Что вы можете сказать частным вкладчикам?

— Оснований для паники нет. При любом исходе кризисной ситуации интересы частных вкладчиков будут соблюдены. По действующему законодательству долги банка частным вкладчикам погашаются в первую очередь и лишь затем осуществляются расчеты с бюджетом и юридическими лицами. На такой случай каждый банк имеет обязательные резервы в Нацбанке. Кроме того, с 1.08.95 г. НБ страхует вклады граждан в коммерческих банках.

Кор.: Как повел себя персонал банка в такой непростой ситуации?

— Вначале наблюдалось замешательство среди некоторой части сотрудников. Но в целом по системе "Дуката" заявления об уходе подали примерно 5—6% персонала.

Кор.: Как вы строите свои отношения с филиалами банка?

— На данный момент можно говорить о том, что 20—35% от общего количества филиалов убыточны. Однако это не значит, что все они будут закрыты. Некоторые из них имеют определенный потенциал, кроме того, за каждым филиалом стоят живые люди.

Да, отдельные филиалы банка проводили завышенную рисковую политику, а со стороны головного банка не был обеспечен надлежащий контроль. Совет не снимает с себя ответственности. Сейчас мы наводим порядок в филиальной сети. Филиалам запрещено проводить активные операции. Сейчас между ними осуществляется пропорциональное распределение ресурсов.

Кор.: Ваше отношение к планам консолидации балансов "Беларусбанка" и "Дуката"?

— План консолидации балансов, если давать общую оценку, неплох. Однако, к сожалению, в полной мере он не заработал.

Кор.: Что вы можете сказать в заключение?

— Мы становимся героями газет, теле- и радиопередач. Неприятно, когда теряется имя. Однако нельзя говорить о патовой ситуации. У нас разработана программа расчетов с кредиторами, находим взаимопонимание и с акционерами, с Национальным банком. В ближайшее время (но не в 1—2 дня) многие проблемы будут разрешены.

* * *

Допустит ли государство банкротство банка, входящего по суммарным активам в число 10 крупнейших в стране? Падение банка такого уровня не может не повлечь за собой потрясений на рынке. Последствия от самоликвидации таких банков, как "Сож" и "Европейский", не идут ни в какое сравнение с возможными последствиями от крушения "Дуката". С этой точки зрения нельзя не вспомнить, что государство обязано заботиться о стабильности своей банковской системы. Это одна из его функций. Нельзя не учитывать и тот факт, что банк "Дукат" активно привлекал на депозиты денежные средства населения. Невозврат частных вкладов наверняка усилит социальную напряженность в обществе. Однако, с другой стороны, если государство в лице Нацбанка предпримет денежные вливания в "Дукат" в форме кредитов, то будет создан прецедент подобный помощи государства банкам.

Официальное заявление НБ еще не прозвучало. Из телефонного разговора с представителем пресс-службы Нацбанка можно предположить, что вопрос о помощи "Дукату" решен. Осталось только решить о форме этой помощи. Но это технические детали.

Максим ТЯГАР

ВЕСТИ

❑ В Лейпциге покажут гостиницу будущего

Это будет специальное шоу, организованное архитекторами и дизайнерами в рамках выставки "Гастрономия-95", участие в которой примут около 600 фирм со всего мира. Посетители этой ярмарки (12—16 ноября 1996г.) смогут увидеть технику и оборудование для малых и больших кухонь, розлива напитков, складских помещений, разделочных цехов, банкетных и конференц-залов, сантехническое оборудование, мебель для открытых террас, самые разнообразные продукты питания, познакомиться с финансированием и страхованием гостиничного дела, опытом организации коллективного питания, новыми европейскими нормами гигиены и многим другим.

Желающие посетить эту ярмарку могут получить справки по телефонам в Минске: **26-55-77, 20-24-00**. Отъезд из Минска 10.11.1995г. Возвращение — 17.11.1995г.

❑ Полвека Объединенным Нациям

Весь мир отметил вчера, 24 октября, юбилей ООН.

Круглый стол по программе "50 лет Объединенным Нациям" состоялся на прошлой неделе в Национальном пресс-центре.

Выступивший на нем представитель ООН в нашей республике Павел Крал раскрыл роль организации в современном мире. За полвека деятельности ООН проявила себя в самых разных сферах: от проведения демократических выборов в разных странах, борьбы за права человека, против ядерной угрозы, загрязнения окружающей среды до заботы о беженцах.

Услуги ООН, подчеркнул Павел Крал, пользуются все большим спросом в мире. Сейчас при ней создано несколько подразделений, занимающихся миротворческими вопросами и гуманитарной помощью. К сожалению, отметил Павел Крал, сегодня ООН испытывает финансовый кризис из-за огромных расходов.

❑ Предприниматели Беларуси "прорубили окно в Европу"

Белорусский союз предпринимателей вошел в состав Европейского союза деловых людей. Договор, подписанный его генеральным директором Дитером Херте и президентом Белорусского союза предпринимателей Владимиром Карягиным, предусматривает координацию действий и соглашений в экономическом сотрудничестве, а также консультации в сфере бизнеса. Сам г-н Херте одновременно является и директором Федерального союза малых и средних предприятий Германии. Он приглашен почетным гостем на 6-ю Ассамблею деловых кругов Беларуси, которая намечена на 1 ноября.

Рынок межбанковских кредитов

До недавнего времени львиную долю прибыли банкам приносило коммерческое кредитование, в результате чего их основное внимание было направлено на расширение сети филиалов и привлечение к обслуживанию новых клиентов. Среди наиболее активных кредиторов выступали АКБ "Промстройбанк", "Агропромбанк", "Белбизнесбанк" и ряд других, проводивших крупное кредитование по большей части государственных предприятий.

Однако негативные изменения в экономике страны поставили большинство банков перед необходимостью выбора дальнейших форм своей деятельности. Для мелких и средних межбанковский кредит стал мощнейшим средством оптимизации своей деятельности на финансовом рынке. Для более крупных банков, формировавших, как правило, солидный кредитный портфель, "межбанк" позволял проводить долгосрочное планирование своих кредитных программ. Те из них, кто активно работал по привлечению средств на межбанковском рынке, получили возможность быстро и эффективно усилить свое влияние, сохранить высокую конкурентоспособность в финансовой системе Беларуси.

Крайне отрицательное влияние на работу банков оказало установление фиксированного по отношению к доллару США курса белорусского рубля. Прежняя практика получения банковских кредитов, которые не имели жесткой увязки с курсом валют, что приводило к возврату гораздо меньшей суммы в валютном выражении, стала невыгодной для клиентов. Объемы кредитования юридических лиц начали резко сокращаться, что привело к потере значительной доли доходов. На фоне этого участились случаи невозвратов банкам кредитов. Объем этих долгов достиг к началу 1995 г. критической отметки в 53 трлн.руб.

Замораживание выданных кредитов в произведенной и не нашедшей спроса продукции достигло огромных размеров (по некоторым оценкам, до 9 трлн. руб. на начало года). В итоге банки все чаще вынуждены были прибегать к услугам рынка межбанковских кредитов для восполнения недостатка средств. В концепции существования многих банков появился признак "пирамиды", когда для возврата уже полученных межбанковских кредитов использовались последующие. Почти все крупнейшие банки стали активными участниками рынка МБК. Ставки росли до заоблачных высот, доход увеличивался, надежность несравненно выше в сравнении с коммерческими кредитами. Естественно, "межбанк" стал самым привлекательным и спекулятивным финансовым инструментом.

Активизации работы рынка МБК способствовало и введение Нацбанком запрета на овердрафт 15 коммерческим банкам, не выполнившим требований по увеличению уставного фонда. Запрет в основном коснулся мелких и средних. Не имея возможности воспользоваться этим режимом работы, эти банки стали высокими темпами наращивать свое присутствие на рынке МБК. Все это привело к снижению надежности возврата размещенных средств, подтверждением чему служат истории с такими банками как "Сож", "Альянс", "Универсал" и "Европейский".

Ажиотаж, охвативший межбанковский рынок, во многом был обусловлен отсутствием информационной поддержки его участников для принятия решения о покупке-продаже свободных средств. Нередки стали случаи, когда при постоянно скачущей процентной ставке неинформированный оператор из регионального банка покупал ресурсы на 60—100% дороже реально действующих ставок.

В то же время в мировой практике давно и активно используются различные системы финансовых индикаторов, позволяющих оперативно анализировать ситуацию на рынке денежных средств. Ныне такие индикаторы появились и у нас. Их поставляет информационно-консалтинговая фирма "ФинКонсалт". Называются они ставки BIBOR (по предоставлению кредитов) и BIBID (по привлечению кредитов). Рассчитываются ставки на основании котировок, выставленных крупнейшими участниками рынка межбанковских кредитов, и формируются ежедневно в стандартном диапазоне сроков кредитования: 1, 3, 7, 14, 21 сутки и 1, 2, 3, 5, 12 месяцев.

Для практической ежедневной работы используются и другие индикаторы: ставки FIXRATE и STAR.

Использование в повседневной оперативной работе системы индикаторов, разработанных ИКФ "ФинКонсалт", позволит банковским дилерам вырабатывать стратегию своего присутствия на рынке МБК, определять базовые ставки, более оперативно реагировать на изменения ситуации и принимать взвешенные решения по размещению или привлечению временно свободных средств.

Олег БОРОДИН, менеджер ИКФ "ФинКонсалт"

Максим ТЯГАР, студент факультета банковского дела БГЭУ

❑ Учетная ставка сохранена

Национальный банк РБ, учитывая уровень инфляции в экономике страны, решил сохранить ставку рефинансирования коммерческих банков с 21 октября на уровне 5,5% в месяц. Данная величина учетной ставки действует с 21 августа с.г.

Дмитрий ЖУК,
пресс-центр Национального банка Беларуси

❑ Помощь малому и среднему бизнесу

19 октября подписано соглашение между Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) и Белвнешэкономбанком о поддержке малого и среднего бизнеса в Республике Беларусь. Соглашение предусматривает предоставление частным предприятиям доступа к финансовым ресурсам в иностранной валюте. Предоставляемая сумма — 30 млн.долл. Кредитная линия сопровождается оказанием технической помощи, финансируемой по линии ТАСИС, предусматривающей содействие банкам-участникам в укреплении их структуры и в осуществлении конкретных проектов.

Соглашение о поддержке малого и среднего бизнеса в Беларуси — не первый проект, совместно осуществляемый ЕБРР и Белвнешэкономбанком. Стороны успешно сотрудничают в финансировании строительства новых систем телекоммуникаций в Беларуси и реконструкции белорусского участка автомагистрали Берлин—Москва.

(Соб.инф.)

❑ Быстрому питанию — концепцию развития

Министерством торговли и Ассоциацией кулинаров республики создается межведомственная рабочая группа для разработки концепции развития предприятий быстрого питания до 2000 года. На основе анализа работы существующих предприятий такого профиля в Беларуси и за рубежом, изучения спроса на их услуги в ближайшие пять лет должен быть составлен прогноз развития в регионах массового питания и активного привлечения отечественных частных и иностранных инвестиций.

Значительное внимание в концепции уделяется развитию пищевой инфраструктуры, обеспечивающей многочисленные точки быстрого питания, — созданию региональных комплексов по выпуску основных полуфабрикатов высокой степени готовности, например, картофеля фри , а также мясных, овощных и молочных заготовок, кулинарных, хлебобулочных изделий, напитков.

В концепции используются современные подходы к разработке технологических схем мобильных и стационарных предприятий быстрого питания на базе выпускаемых отечественной промышленностью киосков, павильонов и других ингредиентов. Также определяются пути финансирования программы по стимулированию развития предприятий быстрого питания, налоговые льготы и др.

Приглашаем к сотрудничеству.
Тел.: (0172) 27-08-80, 27-24-97

МИГРАЦИЯ

Миграционный бум на территории бывшего СССР уже давно из национальных и даже региональных проблем превратился в международную. Поэтому сейчас при участии ООН, других организаций развернута подготовка к проведению конференции по вопросам миграции в СНГ. В рамках этой подготовки уже прошли три субрегиональные конференции. Последняя — 25—28 сентября в Киеве.

Какие вопросы поднимались на встрече в столице Украины? Что тревожит мировую общественность в миграционной ситуации, складывающейся в странах Содружества? Об этом наш обозреватель Александр ТРОПИН беседует с участницей киевской конференции, начальником управления по делам беженцев Министерства труда Людмилой СЕРИКОВОЙ.

За рубежом чужих не ждут

— Людмила Михайловна, люди всегда искали лучшей доли в чужих краях. Почему же в последние годы так заострено внимание на этом явлении?

— Миграция существовала во все времена. И направленность ее, как правило, указывала на высокий уровень жизни в той или иной стране. Сегодня миграционные течения на территории СНГ устремлены в основном с Востока на Запад, где люди живут благополучнее. Чем чревата массовая миграция в такие регионы? Во-первых, социально-экономическими последствиями. Ведь в каждой стране существует часть общества, находящаяся на иждивении государства. Именно ее увеличивает нарастающая миграция, поскольку мигрантам необходимо время для языковой, общественной и социальной адаптации. Во-вторых, приток новых людей создает демографические и жилищно-бытовые проблемы. В-третьих, на волне миграции в благополучные страны проникает немало криминальных элементов, способствующих расширению теневого бизнеса, росту уголовных преступлений.

Поэтому вполне естественно стремление правительств западных стран остановить или хотя бы ослабить миграционный поток еще на подступах к своим границам, взять под контроль этот стихийный процесс. И они готовы финансировать все наши мероприятия, нацеленные на это. Даже далекая Япония выделила для подготовки и проведения конференции по проблемам миграции в СНГ 250 млн.долларов. Стало быть и для "страны восходящего солнца" есть в этом свои резоны.

— А как складывается миграционная ситуация в нашей республике?

— В 90-е годы у нас активизировались миграционные процессы. Отрицательное сальдо международной миграции — 7,7 тыс.чел. в 1990 г., сменилось на положительное — 44,3 тыс. в 1991 г. В 1992 и 1993 гг. оно составило + 64,2 тыс. и 34,6 тыс. человек соответственно, а в 1994 г. приблизилось к нулю.

Количество лиц, претендующих на статус беженца и прибывающих в Беларусь, в 1992—1995 гг. составило 28 тыс. человек. Доля русскоязычного населения в этой массе 83,4%. В том числе белорусского — 45,7%. 6550 человек из этих мигрантов — выходцы из Латвии, 2500 — из Литвы, 1185 — из Эстонии, 4167 — из России, 235 — из Грузии, 2257 — из Казахстана, 2249 — из Таджикистана.

Кроме того, на территории республики оказались граждане Афганистана, Эфиопии, Сомали, Ирана, Вьетнама и ряда других стран, прибывшие в соответствии с межправительственными соглашениями бывшего Союза для работы и учебы, которые по политическим и иным мотивам не пожелали вернуться на родину.

По мере обострения экономических проблем нарастала не регулируемая государством внешняя миграция.

Учитывая низкий уровень жизни собственных граждан, республика имеет весьма ограниченные возможности в предоставлении статуса беженца, который у нас по сути дает лишь право на проживание в Беларуси и незначительную материальную поддержку. Отсутствие средств не позволяет приступить к созданию пунктов временного поселения и начать регистрацию обращений с ходатайством иностранцев о признании их беженцами. По предварительным расчетам, уже изначально процедуру предоставления статуса беженца должны были бы пройти не менее 3 тыс. человек, из которых как минимум 10% необходимо было бы предоставить место для проживания.

Этой проблемы не решить без финансовой помощи из-за рубежа и, в частности, из Фонда оказания помощи беженцам, созданного в рамках Содружества.

Усугубляет ее и запаздывание процесса формирования законодательной и нормативной базы во взаимоотношениях государства и находящихся в нем иностранных граждан, чему не способствует также затянувшийся процесс выборов в Верховный Совет.

Серьезную проблему для республики представляет нелегальный миграционный транзит. По аппроксимированным оценкам МВД, число иностранных граждан, оседающих на территории республики после неудачных попыток пересечь западную границу, составляет 100 тыс. человек. В местах их концентрации заметно обостряется криминальная обстановка.

— Людмила Михайловна, в киевской субрегиональной конференции принимали участие как субъекты обсуждения Беларусь, Россия, Украина, Молдова. Насколько серьезно выглядят наши проблемы на фоне миграционной обстановки в этих странах?

— Кстати, представители еще 36 стран участвовали в ней как наблюдатели. Что касается сравнений в таком аспекте, то они будут некорректны. У каждого государства свое. В России, например, сегодня на статус беженца претендуют 2,5 млн. человек, из них 800 тыс. — выходцы из республик СНГ. Это огромная масса людей, обустроить которую без международной помощи непросто. На Западе же не хотят понимать, что былого СССР уже нет. Поэтому считают всех этих людей внутри перемещенными лицами.

— Намерены ли страны Прибалтийского региона принять участие в конференции по вопросам миграции в СНГ?

— О таких намерениях мне неизвестно. На киевской же субрегиональной конференции в качестве наблюдателя присутствовал лишь представитель Литвы.

— Какие вопросы обсуждались в Киеве? Как вы оцениваете значение субрегиональных конференций вообще?

— В целом задача на данном этапе заключается в том, чтобы унифицировать законодательство о миграции в международном плане, выработать общие подходы к проблеме, правильно оценить ситуацию, наметить программу действий и меры по ее реализации. В основе всего этого — необходимость говорить на едином терминологическом языке, чтобы и хорошо понимать друг друга, и не допускать разночтений в документах. Сегодня на субрегиональных конференциях и идет разговор об этом.

Что касается оценки таких мероприятий, то, безусловно, они очень важны. На них мы имеем возможность получать уникальные материалы информационного и аналитического характера, которые при нашей бедности сами приобрести едва ли смогли бы.

— Уже известно место очередной конференции?

— Этот вопрос обсуждался предварительно. Не исключено, что следующая субрегиональная конференция состоится в нашей столице.

ПРОБЛЕМА

БАРТЕР

(Исследование проблемы меновых операций, бухгалтерский учет)

Часть 1-я

Вместо предисловия

В условиях свободного рынка практикуется множество вариантов договорных правоотношений субъектов хозяйствования, минуя прямые денежные расчеты между ними. Это касается встречных поставок (купли-продажи) товаров и продукции, проведения работ, оказания услуг, включая смешение, комбинирование и многовариантность операций. Торопясь в свой "свободный рынок", мы обгоняем (как всегда) всех, но еще больше — время. В договорных правоотношениях применяются термины, заимствованные от инопартнеров, но отсутствующие в белорусском законодательстве. Поэтому одни и те же понятия очень часто совершенно по-разному воспринимаются и применяются. Это чревато серьезными финансовыми санкциями либо снисходительными улыбками инопартнеров, улавливающих разницу в трактовке тех или иных понятий применительно к тем или иным ситуациям. Можно привести примеры "неувязок" даже с такими простыми понятиями, как "коммерческая, торговая, торгово-закупочная, снабженческо-сбытовая, посредническая" и "предпринимательская" деятельность, не говоря уже о таких терминах, как "маркетинг", "ноу-хау", "франчайзинг", "консигнация", "импортозамещение", "дистрибьютор" и т.д. и т.п.

Мена

Больше всего искажений приходится на долю пресловутого бартера — одной из форм сделок мены. Во внешнеторговой сфере в действующем законодательстве она появилась совсем недавно. Понятие же мены более широкое, которое согласно ст.249 Гражданского кодекса означает, что: "между сторонами производится **обмен одного имущества на другое**". При этом "каждый из участвующих в договоре мены считается продавцом имущества, которое он дает, и покупателем имущества, которое он получает".

Приведем наиболее известные хозяйственные операции этой сферы:

а) **обмен товаром (товарообмен);**

б) **обмен продукцией,**

а также смешение этих вариантов (продукция — товар — сырье и т.п.).

Бартер же — это один из способов встречной торговли в форме товарообменной операции (обмена продукции).

Кроме бартера в сделках мены применяются **операции встречных закупок**, осуществляемые:

а) экспортерами в частичную оплату проданных товаров;

б) **в форме неэквивалентной мены** в силу обстоятельств, вынудивших одну из сторон идти на это (недостаток требуемого имущества у какой-то стороны или спекуляция на безвыходном положении зависимой стороны);

в) с **операцией импортозамещения** (анализируется в книге Г.К.Сусаняна — см.ниже) зарубежного товара отечественным или импортным — во внешнеторговых сделках мены, когда, например, встречный товар не может быть использован для собственных нужд из-за технологической несовместимости или по другим причинам, возникающим вследствие коммерческих интересов.

Обменоподобные операции

Гражданский кодекс Беларуси в главе "Мена" учел лишь случай имущественного характера. Но на практике встречаются и иные операции:

обмен услугами и работами (например, адвокатские — аудиторские или строительные — перевозочные);

обмен работами, выполняемыми в качестве отдельных стадий производственного процесса (но не во исполнение соглашений о совместной деятельности в различных формах промышленно-производственной кооперации);

обмен имущественными и иными правами (например, право на аренду — право на использование торгового знака) и т.д.

Не следует забывать и о возможной многовариантности перечисленного.

(Окончание на 4 стр.)

БАРТЕР

(Окончание.Начало на 3 стр.)

Предприятия согласно статье 70 закона о предприятиях "свободны в выборе предмета договора, определении обязательств, любых других условий хозяйственных взаимоотношений, не противоречащих действующему законодательству".

Кроме этого, в соответствии со ст.4 Гражданского кодекса "гражданские права и обязанности возникают из действий граждан и организаций, которые, хотя и не предусмотрены законом, но в силу общих начал и смысла гражданского законодательства порождают гражданские права и обязанности", в том числе "из сделок, хотя и не предусмотренных законом, но не противоречащих ему".

Бартер

Синтезируя многочисленные определения, встречающиеся в специальной литературе, можно вывести: бартер — это безвалютный, но оцененный и сбалансированный в мировых ценах обмен товарами.

Словарь-справочник под общей редакцией А.В.Шевчука "Рыночная экономика" (Мн.: Выш.шк., 1992) выделяет три вида бартера:

1) частный;

2) многосторонний;

3) госсоглашения — планы товарообмена.

Последний вид, все расширяясь, уже перешел в иную форму обмена и более известен как "клиринг", или форма межгосударственных взаиморасчетов, что не соответствует бартеру как таковому.

Можно было бы подразделить бартер еще и в иной градации:

1) **внешнеторговый;**

2) **внутригосударственный** и

3) **внутрибалансовый** (в "границах" одного юридического лица).

И если внешнеторговая сделка приобретает характер бартерной лишь при условии ее сбалансированности и эквивалентности в мировых ценах, выражаемых в свободноконвертируемой валюте, то внутригосударственные бартерные операции в экономически слаборазвитых странах, применяющих в своем обороте неконвертируемые денежные единицы, также могли бы подразделиться на:

а) оцененные и сбалансированные в мировых ценах;

б) оцененные и сбалансированные в денежных единицах страны сделки.

Последнее практикуется и у нас, поскольку при внутриреспубликанских сделках не происходит ущемления государственных интересов путем "утечки" дешевого на внутреннем рынке сырья и дефицитной продукции за рубеж. Хотя в этом случае может возникнуть "перекачка" республиканской и коммунальной собственности в частную с уже последующим развитием событий: "за рубеж" и соответствующим ущемлением государственных интересов. Но на вполне законной основе!

Может быть, по этой причине уже давно и бьют тревогу (как это ни странно) не ответственные чиновники, а частные предприниматели: "Сейчас все ругают и считают дикостью товарообмен. Но дикостью выступает не сам бартер... Главная ошибка заключается в несбалансированности и в неэквивалентности обмена. Это не выгодно для страны в целом...". Так заботился о тогда еще большой и могучей стране — СССР — генеральный директор московской биржи "Бартер" А.Гребенков в одном из своих выступлений в печати.

Практически все методические источники, определяя что такое "бартер", дополняют, что "оценка товаров производится с целью создания условий для эквивалентности обмена, таможенного учета, определения страховых сумм, оценки претензий, начисления санкций"*. (Заметим: эквивалентность достигается путем баланса не учетной (по данным бухучета), а оценочной (по каталогам мировых цен) стоимости обмениваемых товаров). А также то, что "использование мировых цен при оценке служит гарантией эквивалентности в общегосударственных интересах"**. Т.к. из-за дефицита полученных товаров (дешевого сырья) партнеры могут обеспечить свои хозрасчетные интересы путем повышения договорных цен в рублях. Хотя "стороны договора в коммерческой деятельности могут использовать как цену товара, так и количество в пределах оговоренной суммы"***.

В Методических рекомендациях "Валютно-финансовые условия внешнеторговых контактов" (С.-Петербург. "Финансы и статистика", серия "Валютно-финансовое обеспечение внешнеэкономических связей", 1992 г.) эта особенность излагается более обстоятельно: "В основе товарообменных операций лежат соглашения о взаимной поставке товаров в строго установленном количестве. Причем валюта в бартерных операциях не играет самостоятельной роли, т.к. происходит лишь обмен одного товара на другой без оплаты стоимости обмениваемых товаров. Это является главным отличием бартерных сделок от обычных форм купли-продажи товаров за валюту... В товарообменной сделке цена определяется соотношением количества обмениваемых товаров в натуре, поэтому может в валюте вообще не фиксироваться. Однако в бартерных сделках цены на товары устанавливаются также и в валюте. Но в отличие от обычных сделок купли-продажи товаров за валюту основное значение здесь имеет не абсолютный уровень цены каждого товара, а соотношение цен на те товары, которые являются предметом обмена. Товарообменные сделки выступают в разных формах стоимости: сделки, в которых товарные эквиваленты устанавливаются непосредственно в натуральном выражении без участия валюты...; сделки, в которых используются фиксированные цены на товары в валюте, но сама валюта не применяется для расчетов".

Вышеуказанные формы характеризует в своих работах и горячо любимый всеми нашими правителями К.Маркс: "Простая форма стоимости товара заключается в его стоимостном отношении к неоднородному с ним товару, или в его меновом отношении к этому последнему, — и по второй форме, — теперь товары выражают свои стоимости: 1) просто, т.к. они выражают их в одном-единственном товаре, и 2) единообразно, т.к. они выражают их в одном и том же товаре"****.

О том, что цена не играет самостоятельной роли в сделках мены, гласит и статья 249 Гражданского кодекса: "К договору мены применяются соответственно правила статей 233—235^1 и 237—247 настоящего Кодекса". То есть правила статей, регламентирующие сделку купли-продажи, но за исключением, как это видно, статьи 236 "Цена". В пункте 2 научно-практического комментария к Гражданскому кодексу также замечено, что "договор мены подчиняется правилам о договорах купли-продажи, за исключением тех, которые касаются покупной цены".

Тот факт, что цена бартерного товара не имеет значения, и заключаемые товарообменные (бартерные) контракты балансируются в отношении обмениваемых ценностей не по внутренним учетным ценам (бухгалтерского учета предприятия), а по мировым ценам (каталогов МВЭС) очевиден из принятых в разное время правительственных постановлений .

"Установить, что предприятия при осуществлении товарообменных операций: заключают контракты на товарообменные операции по текущим мировым ценам в свободно конвертируемой валюте...".

(Извлечение из постановления Совмина Беларуси от 6.02.92 г. N 63 "О формировании валютных фондов в 1992 году", п.8).

"Установить, что при товарообменных (бартерных) операциях цены на продукцию должны соответствовать мировому уровню и указываться в контрактах исключительно в свободно конвертируемой валюте".

(Извлечение из постановления Совмина Беларуси от 14.09.92 г. N 556 "О совершенствовании внешнеэкономической деятельности", п.4. утратило силу с 27.01.95 г., ПКМ от 1.12.94 г. N 213).

"Установить, что: ...внешнеторговые товарообменные (бартерные) операции производятся субъектами хозяйствования Республики Беларусь с оценкой товаров в свободно конвертируемой валюте".

(Извлечение из постановления Совмина Беларуси от 28.12.92 г. N 782 "О государственном регулировании и контроле внешнеэкономической деятельности", п.1).

При этом необходимо заметить, что два первых правительственных постановления распространяют свое действие исключительно на внешнеэкономическую деятельность с так называемым дальним зарубежьем, а последнее, 782-е, принималось с целью введения с 1.01.93 г. единого порядка квотирования и лицензирования экспорта и импорта, распространяя свое действие на указанные операции и со странами СНГ. Уместно заметить, что пунктом 5 этого же постановления Минфину поручалось представить в Совмин предложения о порядке взаиморасчетов с государствами — республиками бывшего Союза ССР. И такой порядок был представлен письмом Минфина от 21.02.94г. N 28, которое в связи с введением в действие с 1.01.95 г. Закона "О бухгалтерском учете и отчетности", приравнявшего учет твердых и мягких валют, утратило свою силу. Более того, при бартерных операциях с российскими предприятиями и вообще внутри СНГ, в отличие (или в нарушение?) от постановления N 782 на практике до сей поры обмениваемый товар оценивается в денежных единицах Республики Беларусь. Подтверждением тому служит, например, письмо ГГНИ Минфина по Витебской области "О порядке расчетов с Россией" от 5.01.94 г. N 05-03/9, в котором помимо этого зафиксирован факт, подтверждающий ставшую привычной для налогоплательщиков практику устного нормотворчества этого органа: "... по устным указаниям Главной государственной налоговой инспекции МФ РБ учет бартерных операций ведется в денежных единицах Республики Беларусь без применения существующего курса".

Налоговую инспекцию и предприятия можно понять: постановление N 782 обязывает оценивать любые внешнеторговые бартерные сделки в мировых ценах. Но как это сделать, если не выработан механизм реализации этой нормы в рамках СНГ? Ведь, как известно, Министерство ВЭС не имело практики курирования ближнего зарубежья и не выдавало на бартерные контракты с субъектами хозяйствования СНГ ни лицензии (как это делалось во внешнеэкономической деятельности с дальним зарубежьем), ни сведения по уровню мировых цен для эквивалентности и сбалансированности обмена с ближним зарубежьем (как это делалось, опять же, по сделкам с партнерами из дальнего зарубежья).

О том, что несбалансированный, неэквивалентный **товарообмен** не отождествляется с **бартером**, вытекает из другого правительственного постановления от 26.10.93 г. N 733. В нем говорится, что с субъектов хозяйствования взыскивается штраф "за проведение внешнеторговых товарообменных операций с использованием расчетно-финансовых операций — в размере 20% суммы сделки. Данная штрафная санкция не применяется, если указанные условия товарообмена предусмотрены законодательством". К слову, как быть в этом случае с правом, предоставленным статьей 70 закона о предприятиях и статьей 4 Гражданского кодекса?

Но задел бартерным операциям был положен все же еще союзным правительством, когда постановлением от 2.12.88г. N 1405 "О дальнейшем развитии внешнеэкономической деятельности государственных, кооперативных и иных общественных предприятий, объединений и организаций" было предусмотрено: "В целях развития прогрессивных форм сотрудничества, более полного удовлетворения спроса населения за счет расширения ассортимента потребительских товаров, развития обмена продукцией производственно-технического назначения разрешить осуществлять на сбалансированной основе товарообменные операции с организациями социалистических стран и фирмами капиталистических и развивающихся стран... Для решения вопросов развития производства товаров народного потребления и других социальных задач разрешение на осуществление в исключительных случаях бартерных операций дает Совет Министров СССР" (пп.29,30). Не сложно усмотреть, что впоследствии эволюционно "время исключительных разрешений" успешно облеклось законными рамками столь любимого отечественной бюрократией лицензирования внешнеэкономической посреднической деятельности. Не трудно заметить, что и вышеприведенные нормы постановлений республиканского правительства базировались именно на этих двух пунктах союзного постановления, да еще робко отождествляя операции "товарообменные" и "бартерные", указывая последнее понятие в скобках. Хотя в 63-м постановлении (см.выше) слово "бартерные" почему-то еще отсутствовало. К сожалению, союзное правительство, вводя в своем постановлении этот термин, не предусмотрело тогда его определения и таким образом лишило союзные республики столь привычной им роли переписывания наработанных норм и документов. О том, что определения нет, никто и не задумался. О том, что правильнее употреблять термин "бартер" без скобок и без дублирования более узким понятием "товарообмен" (поскольку может быть и обмен продукцией и т.д.), похоже, также никто не задумывался.

Приходится так подробно на этом останавливаться, потому что последствия нерешенности этих вопросов и, как следствие, отсутствие достаточных знаний у специалистов — разработчиков финансово-налогового права будут со всей очевидностью изложены ниже. Хорошо, если бы республиканские органы при заимствовании норм вышеуказанного союзного постановления обратили внимание и на те моменты, где предписывалось, например, министерствам и ведомствам, осуществляющим внешнеэкономическую деятельность "при разработке систем премирования своих работников исходить из необходимости... обеспечивать экономию валюты" (п.20). Однако мало что делая на этом направлении, изыскали еще один способ штрафовать за бартер с частичной оплатой (см.выше). И уж давно в кабинетах носится идея запрета бартера. Похоже, что это уже и происходит, но постепенно, т.е. как всегда: эволюционно-удушающе. Так, если в 1992 году исходя из 63-го постановления бартерным операциям был положен в республике задел и они получили достаточно широкое распространение, во многом спасая разрушающуюся экономику, то уже в конце года действовали указанные выше новые штрафные санкции, а в следующем году стараниями парламента и правительства был введен порядок, устанавливающий налог на бартер! Но об этом чуть ниже.

А как уже упоминалось выше, в законодательстве не содержится полного толкования понятия "бартер", хотя частичное — в отношении внешнеторговой сферы деятельности (после многих лет понимания: "как хочешь") — появилось:

"Товарообменная (бартерная) операция — операция, предусматривающая натуральный товарообмен на сбалансированной основе. Оформляется единым договором между белорусскими и иностранными субъектами хозяйствования".

(Ссылка по пункту 10 Положения о порядке лицензирования экспорта и импорта товаров в Республике Беларусь, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 1 декабря 1994г. N 213).

Однако в вышеупомянутом Положении допускается мысль, что такой обмен может быть с частичным денежным расчетом, поскольку читаем в указанном 10-м пункте: "Запрещается проведение внешнеторговых товарообменных операций с использованием расчетно-финансовых операций, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь". Хотя автору настоящей публикации такого "иного" законодательства не известно, но если есть "если", то значит может появиться и "иное". Но не является ли этот запрет опять же нарушением прав, предусмотренных в уже дважды упоминавшихся статье 70 закона о предприятиях и статье 4 Гражданского кодекса?

После указанного постановления по поручению Президента, содержавшемуся в его известном 52-м указе от 8.02.95г., еще более подробное толкование "бартера" было издано Министерством внешнеэкономических связей:

"Под товарообменной (бартерной) операцией следует понимать обмен товаров (работ, услуг) на эквивалентное по стоимости количество других товаров (работ, услуг), оформляемый единым договором (контрактом). Условием эквивалентности товарообменной операции является обмен товарами по ценам, в основе которых лежат цены, что установились или складываются на данный товар на рынке экспорта (импорта) на момент заключения или проведения внешнеторговых операций с учетом условий поставки.

При проведении товарообменной (бартерной) операции на комиссионной основе допускается оплата комиссионного вознаграждения не только товарами, но и в валюте, оговоренной при заключении сделки".

(Пункт 2 Положения о проведении внешнеторговых товарообменных операций в Республике Беларусь, утвержденного приказом министра внешних экономических связей Республики Беларусь от 2 марта 1995г. N 97, согласованного с председателем Государственного таможенного комитета и с министром финансов и зарегистрированного в Реестре Госрегистрации 5 мая 1995г., рег.N 865/12).

При этом и из самого определения, и из названия Положения, и из его пункта 1 следует, что "настоящее Положение устанавливает порядок осуществления **внешнеторговых** товарообменных (бартерных) операций...". Тем самым **внутриреспубликанские** товарообменные (бартерные) и прочие меновые операции могут быть истолкованы только безмерно устаревшими нормами Гражданского кодекса. А такие обменоподобные операции, при которых взаимно компенсируются неимущественные ценности или имущественные на неимущественные (услуги адвоката на услуги аудитора или нотариуса, строительные работы на строительные материалы) и иные им подобные варианты меновых сделок не имеют сколько-нибудь четкого регулирования законодательством.

Итак, подведем некоторые итоги. Во времена жесткого централизованного планирования бартеру не было места под солнцем. На это могли пойти лишь отдельные рисковые руководители. О нем вспомнили, когда начала набирать силу перестройка. "В целях развития прогрессивных форм сотрудничества, более полного удовлетворения спроса населения за счет расширения ассортимента потребительских товаров, развития обмена продукцией производственно-технического назначения разрешить осуществлять на сбалансированной основе товарообменные операции с организациями социалистических стран и фирмами капиталистических и развивающихся стран. Для решения вопросов развития производства товаров народного потребления и других социальных задач разрешение на осуществление в исключительных случаях бартерных операций дает Совет Министров СССР". Так было записано в постановлении Совмина N 1405 от 2.12.88 года.

Бартер, естественно, не мог удержать на плаву экономику, ввергнутую в кризис. Тем не менее за него хватаются как за соломинку. Особенно те, кто греет на этом руки.

(Продолжение следует)

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор
г.Витебск

Использован материал К.Г.Сусаняна "Самые выгодные сделки: лизинг, бартер, товарообмен с зарубежными партнерами" (М.:Наука, 1993г).

* Основы внешнеэкономических знаний. Словарь-справочник. С.И.Долгов ,и др.— М.Выс.шк., 1990. Рекомендован ГК СССР по народному образованию.

** Внешнеэкономические операции: организация и техника. Б.И.Синецкий.— М. Международные отношения. 1989. Рекомендовано Минвнешэкономсвязей СССР. Допущено ГК СССР по народному образованию.

*** Работа внешнеторговой фирмы предприятия. В.Н.Огородник.— М. Экономика. 1991. Для практических работников министерств и др.

**** К.Маркс. Капитал. т. 1 кн. 1. — М. Политиздат, 1983, с. 70.

О внесении дополнений в Указ Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. N 350*

Указ Президента Республики Беларусь N 419 от 11 октября 1995 г.

В целях поддержания уровня социальной защиты отдельных категорий граждан **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Абзац пятый пункта 2 Указа Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995 г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 25, ст. 611) после слов: "младшему медицинскому персоналу" дополнить словами: "вспомогательному персоналу аптечных учреждений".

Дополнить указанный пункт абзацами седьмым, восьмым и девятым следующего содержания:

"врачам, провизорам, среднему медицинскому и фармацевтическому персоналу государственных учреждений и подразделений государственных учреждений здравоохранения, образования и социальной защиты, а также аналогичных учреждений и их подразделений, содержащихся за счет средств негосударственных сельскохозяйственных предприятий;

педагогическим работникам, в том числе лицам профессорско-преподавательского состава, имеющим ученые степени, работникам учебно-воспитательных учреждений и их подразделений всех видов и форм обучения, содержащихся за счет средств государственного бюджета, а также аналогичных учреждений и их подразделений, содержащихся за счет средств государственных предприятий и негосударственных сельскохозяйственных предприятий;

получающим пенсию на основании Закона Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел" либо имеющим право на нее, но получающим иную пенсию, лицам офицерского состава, прапорщикам, мичманам и военнослужащим, проходившим службу по контракту, лицам начальствующего и рядового состава органов внутренних дел, уволенным в запас (отставку), если указанные лица (проживающие совместно с ними члены семьи) не имеют жилья в домах государственного или общественного жилищного фонда, жилищно-строительных (жилищных) кооперативов или жилого дома (квартиры), находящихся в частной собственности".

2. Настоящий Указ ввести в действие с 1 ноября 1995 г.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

ОТ РЕДАКЦИИ: *Появление указа Президента N 350 от 1 сентября 1995 г. вызвало эффект разорвавшейся бомбы. Многие в те дни, кто еще недавно безоговорочно поддерживал Александра Григорьевича, вдруг было засомневались в нем. Правда, как и водится у нас, вскоре накал страстей стал спадать. И, возможно, затишье позволило главе государства, еще раз взвесив все за и против, внести определенные коррективы в документ.*

Думается, дополнение к указу N 350 — мера своевременная. Поскольку именно работники здравоохранения, образования и социальной защиты сегодня имеют самый низкий уровень жизни. Справедлива эта льгота и по отношению к военным отставникам, не имеющим собственного жилья. Тем более, что на носу зима.

Одним словом, такую поправку можно только приветствовать.

* См. "НЭГ" N 37 за 13 сентября 1995 г., стр. 16.

По данным Минстата, из 10,6 трлн. руб. подрядных работ, выполненных строительно-монтажными организациями страны, за девять месяцев этого года только 7,7 трлн. руб., или 72,6%, оплачены заказчиками. В связи с таким неудовлетворительным финансированием затягиваются сроки и растет незавершенное строительство, снижается эффективность самих подрядных организаций. Вырос до 13,4% удельный вес убыточных предприятий, в то время как на 1 сентября прошлого года их было 4,3%. Рентабельность в строительстве упала с 18 до 13,4%. Ухудшился ввод в действие объектов социально-культурной сферы, особенно жилых домов — 46,4% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года.

О проблемах строительной отрасли наш корреспондент беседует с главным специалистом отдела экономики строительства Министерства экономики Нелли СИДОРОВИЧ.

Пора определиться...

— При том, что творится в строительстве, напрашивается простой вопрос: не лучше ли навести элементарный порядок, прежде чем говорить о каких-то реформах?

— Нынешнее состояние строительной отрасли один к одному отражает беды экономики всей страны. Ограниченность средств — бюджетных, собственных, частного капитала. Строители загружены от силы наполовину. Положение в этой базовой отрасли очень сложное. Ради выживания здесь заняты поиском работы за границей, участвуют в конкурсах, тендерах, стремясь выиграть заказы. Таковые, и весьма солидные, получены пока в Московской и Смоленской областях.

— Какого рода перемены нужны строительной отрасли?

— Один из путей — реформирование собственности и использование новых форм хозяйствования. Без этого не будет заинтересованности в поиске новых проектных решений, дешевых и современных строительных материалов. Государственные предприятия и организации, как мы видим, недостаточно эффективны, на них зачастую низки производительность труда, качество продукции, высока капиталоемкость и мала прибыльность. Между тем их доля, если посмотреть по объему выполненных работ, составляет три четверти. Ясно, что нельзя в одночасье свернуть все программы, реализуемые этими предприятиями. Но нельзя не видеть и то, что строительный комплекс страны очень громоздок, его содержание в полном объеме не по карману стране. Да и не нужно его содержать, он сам себя прокормит, если ему дать возможность.

— Как конкретно?

— Сегодняшний производственный потенциал включает в себя около 500 субъектов хозяйствования республиканской собственности. Из них только 48 предприятий и организаций Минстройархитектуры и 26 организаций Белсельстроя, а это около 15%, ушли на вольные рыночные хлеба.

Можно привести массу причин, объясняющих этот факт. Например, то, что строительство — очень фондоемкая отрасль. Стоимость основных фондов непомерно велика для того, чтобы труженики могли выкупить ее. На одного работающего здесь приходится порядка 30—40 миллионов рублей основных фондов. Проблему без принятия специальных мер со стороны государства не разрешить.

Тормозит процессы приватизации явная недостаточность правовой базы. Задержки за документами, регламентирующими смену собственника. Разработанная государственная программа приватизации на этот год до сих пор не утверждена. А ведь по Мингосимуществу издан приказ, согласно которому уже нынче было намечено приватизировать более 280 объектов госсобственности, из них 83 — организации Минстройархитектуры и 203 — Белсельстроя. Налицо отсутствие последовательной политики в стране в отношении разгосударствления и приватизации.

Убеждена, что строительная отрасль способна выйти на качественно новый виток своего развития. Она может внести значительный вклад в оздоровление всей экономики, если будут приведены в действие специальные механизмы финансовой поддержки приватизируемых предприятий. Это позволило бы не только достаточно быстро выкупить имущество и обеспечить дальнейшее развитие предприятия на основе акционерной формы собственности, но и стимулировало бы выкуп госимущества трудовыми коллективами, дальнейшую структурную перестройку.

Михаил ФАЩИЛИН

СВЯЗИ

Опыт Польши пригодится

Недавно группа белорусских специалистов, в состав которой входили и работники Инспекции по ценным бумагам, вернулась из Польши, где знакомилась с работой фондового рынка. Поделиться впечатлениями от поездки мы попросили первого заместителя начальника Инспекции по ценным бумагам Валерия КУЛАЖЕНКО.

— Польша и Беларусь — соседи, более того, они схожи по многим социальным и экономическим параметрам. И для нас представляется очень ценным изучение довольно успешного польского опыта в создании рынка ценных бумаг.

Содействие в организации всех институциональных форм фондового рынка Польше оказала Франция. Причем была предоставлена не только финансовая помощь. Свой достаточно богатый опыт Франция адаптировала к внутренним условиям Польши и, как оказалось, очень удачно. В этом мы смогли убедиться, познакомившись с работой Комиссии по ценным бумагам, Варшавской биржи, депозитария и частного маклерского бюро.

Большое впечатление произвело наличие тесного взаимодействия между всеми институциональными формами польского фондового рынка. Как государственные, так и частные структуры работают как бы в "одной упряжке". И это несмотря на то, что каждая из них имеет строго ограниченные полномочия и отвечает только за свой участок.

В этом смысле показательна работа Варшавской биржи, на которой мы провели большую часть времени. Во-первых, в Польше существует только одна такая биржа. В ее состав входят 35 членов, и всего 53 акционерных общества имеют право выставлять на торги свои акции. Во-вторых, на бирже существуют два рынка: основной — для наиболее заслуживающих доверия компаний, их 44, и неосновной или параллельный.

Один из самых важных элементов функционирования биржи — это строгие требования к компаниям, желающим выставлять свои акции на биржевые торги. Вот некоторые из них: наличие разрешения Комиссии по ценным бумагам; стоимость эмиссии должна быть не менее 1,6 млн.ЭКЮ; количество акционеров компании — не менее 500 человек; прибыль за последние три года не менее 1 млн.ЭКЮ, а в предыдущем году вообще не должно быть убытков. Компания также обязана публично объявлять результаты своей финансовой деятельности за последние три года.

Уже эти перечисленные позиции свидетельствуют о том, что если государство в лице Комиссии по ценным бумагам и биржа допускают акции компании к котировке, то инвесторы могут рассчитывать на существенную защиту своих интересов. Может быть,поэтому Польша — одна из немногих стран, где практически отсутствуют случаи построения финансовых пирамид.

Стоит обратить внимание и на то, как осуществляется взаимодействие профессиональных участников рынка и государства. Прежде всего государство устанавливает очень высокие требования финансовой достаточности ко всем профессиональным участникам рынка ценных бумаг и, что особенно важно, к уровню квалификации их сотрудников. Заслуживает внимания и система аттестации, которая проходит в три этапа. Первый этап — система тестов, второй — собственно экзамен, и третий — собеседование с членами комиссии, которые обращают внимание не только на профессиональные знания претендентов, но и на их моральные качества. В результате столь тщательного отбора право работы на рынке ценных бумаг за период с 1992 по 1995 год получили лишь 15% подавших заявки.

Мы очень признательны Центру приватизации Польши за организацию визита. Конечно, нужно время, чтобы более глубоко осмыслить все увиденное. Но уже сейчас участники поездки считают, что опыт Польши приемлем для нашей республики. Польские коллеги обещают нам оказать помощь в совершенствовании белорусского фондового рынка.

Елена БУРМИСТРОВА

Сначала – опубликовать в установленном порядке

В "НЭГ" N 37 за 1995 год опубликован приказ Министерства торговли от 26.07.95 г. N 45 "Об утверждении Положения о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями". После знакомства с этим документом возникает ряд вопросов.

Во-первых, в приказе отмечено, что данное Положение согласовано с Минпромом, Минюстом и Минэкономики. Но как можно было согласовать второй абзац пункта 2, в котором сказано, что лицензия выдается субъектам хозяйствования, осуществляющим посредническую деятельность по оптовой реализации указанных товаров (не осуществляющих функции по хранению указанных товаров)? Ведь нет таких требований в постановлении Кабинета Министров РБ от 17.07.95 г. N 376! Да и вообще, что это за посредник, который хранит или не хранит товар? Посредник никогда не являлся владельцем товара, который он помогает реализовать или приобрести. Он просто оказывает соответствующие услуги. Разве не так? Неужели Минюст не обратил на это внимания.

Второе. Как явствует из текста постановления Кабинета Министров и вышеназванного Положения получить лицензию обязаны также граждане— предприниматели без образования юридического лица. Таким образом, на эту категорию граждан возлагаются дополнительные обязанности.

Вследствие этого Положение может вступить в силу только после его официального опубликования в установленном порядке, то есть в газетах "Рэспубліка", "Советская Белоруссия" и "Белорусская нива".

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
заместитель председателя Белорусского союза налогоплательщиков

? Справочное бюро "НЭГ" !

Как открыть представительство иностранного предприятия

"Иностранный гражданин, имеющий за рубежом фирму, хочет открыть ее представительство на территории Республики Беларусь. Что для этого требуется?"

Игорь КРАСОВСКИЙ, г.Витебск

Ответ подготовлен Министерством внешних экономических связей

Представительством называется обособленное подразделение предприятия, находящееся вне месторасположения и осуществляющее защиту и представительство интересов предприятия, совершающее от его имени сделки и иные правовые действия.

На территории Республики Беларусь представительства, филиалы и другие обособленные подразделения не являются юридическими лицами.

Филиалы и представительства могут создаваться как предприятиями, расположенными за границей, так и находящимися в республике, но в другом населенном пункте.

Вопросы создания представительств и филиалов тех предприятий с иностранными инвестициями, которые действуют на территории Республики Беларусь, в законодательстве не освещены. Определен лишь порядок открытия и деятельности представительств отделений и филиалов иностранных фирм и организаций. Соответствующее Положение утверждено постановлением Совета Министров от 21 июня 1991 года N 242. Из смысла этого Положения вытекает, что оно распространяется лишь на представительства инофирм, расположенных за границей.

Иностранная компания, заинтересованная в открытии своего представительства в Республике Беларусь, подает в Министерство внешних экономических связей письменное заявление с изложением в нем цели открытия представительства, указанием полного наименования компании, даты ее создания, места нахождения главного офиса, даты и места регистрации устава. Отдельно в заявлении даются описание деятельности фирмы, сведения об органах управления и лицах, уполномоченных вести от ее имени дела в Беларуси. Подробно сообщается о деловой активности фирмы в Беларуси и странах СНГ, заключенных ею соглашениях или коммерческих сделках с указанием предмета, суммы и срока действия соглашения или сделки, а также перспективах развития сотрудничества.

К заявлению должны быть приложены официальные документы (устав компании, выписка из торгового реестра) в копиях, заверенных в установленном порядке консульскими учреждениями Республики Беларусь или при их отсутствии Российской Федерации за границей, с переводом на белорусский или русский язык.

В случае, если для открытия представительства по законодательству страны местонахождения компании требуется особое разрешение государственных учреждений этой страны, то копия такого разрешения, заверенная в установленном порядке, также должна быть приложена к заявлению. Компания, помимо указанных сведений и документов, представляет по запросу Министерства внешних экономических связей другие сведения и документы, касающиеся ее деятельности (информацию об уставном капитале, рекомендательное письмо банка, услугами которого она пользуется и т.п.). Заявление и прилагаемые к нему документы представляются на языке заявителя и белорусском или русском языке. За получение разрешения на открытие представительства установлена оплата в размере 2000 долларов США. Представительства компаний могут быть открыты в целях:

— эффективного содействия реализации соглашений о сотрудничестве в области торговли, экономики, финансов, науки и техники, транспорта, туризма и других областях;

— изыскания возможностей для развития инвестиционной деятельности, создания совместных предприятий, более интенсивного обмена экономической, коммерческой, научно-технической и другой информацией, углубления и совершенствования форм этих взаимоотношений;

— обеспечения выполнения коммерческих и иных сделок, а также всемерного содействия организациям республики в развитии экспорта машин, оборудования и других товаров и услуг, в ознакомлении с новейшими достижениями мировой техники, в импорте современных машин и оборудования и осуществлении их технического обслуживания.

Представительства компаний открываются на период, необходимый для осуществления вышеуказанных целей, но, как правило, на срок не свыше трех лет. Имеется возможность последующего продления срока деятельности представительства в Беларуси в случае своевременного обращения в Министерство по внешним экономическим связям (не позднее одного месяца до истечения действия разрешения).

В случае необходимости представительство заключает контракты от имени компании, интересы которой представляет.

СПРАВОЧНИКИ для организации оплаты труда

— Какую роль в оплате труда играет Единый тарифно-квалификационный справочник работ и профессий рабочих?

— Справочник, или сокращенно ЕТКС, необходим для организации оплаты труда различных категорий работников. Он включает в себя перечни работ и профессий по производствам и видам работ в разных отраслях экономики и содержит квалификационные характеристики и требования, предъявляемые к рабочим, выполняющим различные по содержанию и профилю работы, требующие определенных производственных навыков, профессиональных и экономических знаний, приемов труда, умения организовать работу.

ЕТКС используется для проведения тарификации работ, присвоения квалификационных разрядов рабочим. Содержащиеся в нем тарифно-квалификационные характеристики рабочих применимы для предприятий всех отраслей экономики, где имеются соответствующие профессии рабочих и виды работ и предусматривают их тарификацию с 1-го по 8-й разряд, что позволяет оценивать сложность той или иной профессии одним и тем же измерителем — номинальной величиной разряда.

Тарифно-квалификационные характеристики, включенные в ЕТКС, содержат описание основных, наиболее распространенных работ по профессиям рабочих.

Конкретное содержание, объем и порядок выполнения работ по профессиям рабочих на каждом рабочем месте устанавливаются на различных предприятиях исходя из особенностей организации труда и производства в технологических картах, должностных инструкциях или других служебных документах. А поскольку приводимые в ЕТКС примеры не в состоянии исчерпать все виды работ, производимые на предприятиях различных отраслей, министерства и ведомства при необходимости вправе разрабатывать и утверждать дополнительные перечни примерных видов специфичных для этих отраслей и производств работ. При этом такие работы, включенные в дополнительные перечни, по сложности исполнения должны соответствовать описанным в тарифно-квалификационных характеристиках профессиям по указанным разрядам, содержащимся в ЕТКС.

Кроме Единого тарифно-квалификационного справочника работ и профессий рабочих,при организации оплаты труда используется Квалификационный справочник профессий, для которых устанавливаются месячные оклады. Включенные в него квалификационные характеристики обязательны для применения на предприятиях всех отраслей народного хозяйства.

— С помощью каких документов и как определяется квалификационный уровень руководителей, специалистов и служащих?

— Для этой цели используются Квалификационный справочник должностей для таких категорий работников, а также Квалификационный справочник должностей государственных служащих, утвержденный постановлением Госкомтруда N 96 от 21 декабря 1993г. Эти документы устанавливают круг должностных обязанностей и объем квалификационных требований, предъявляемых к руководителям, специалистам и служащим в связи с занятием соответствующей должности.

Конкретный перечень должностных обязанностей работников устанавливается должностными инструкциями, которые разрабатываются на предприятии, в учреждении, организации и утверждаются руководителями или их заместителями. При необходимости обязанности, включенные в характеристику той или иной должности, могут быть распределены между несколькими исполнителями без увеличения численности работников. В процессе совершенствования организации труда, внедрения технических новшеств, проведения мероприятий по повышению эффективности труда служащих им может быть поручено выполнение обязанностей, предусмотренных характеристиками других должностей, родственных по содержанию работ, т.е. относящихся к одной функции управления, равных по сложности, выполнение которых не требует другой специальности, квалификации, изменения должностного наименования.

Соответствие фактически выполняемых обязанностей и квалификации работников требованиям должностных характеристик определяется аттестационной комиссией согласно действующему положению о порядке проведения аттестации руководителей, специалистов и служащих. При этом особое внимание уделяется качеству и эффективному выполнению работ.

Лица, не имеющие специальной подготовки или стажа работы, установленных квалификационными требованиями, но обладающие достаточным практическим опытом и выполняющие качественно и в полном объеме возложенные на них должностные обязанности, по рекомендации аттестационной комиссии в порядке исключения могут быть назначены на соответствующие должности так же, как и те, кто имеет необходимые специальную подготовку и стаж работы.

— Какие нормативные документы регламентируют тарификацию работников?

— Для рабочих — ЕТКС, Справочник по тарификации механизированных и ручных работ в сельском, водном и лесном хозяйстве, а для руководителей, специалистов и служащих — еще Квалификационный справочник должностей государственных служащих. Все эти документы рекомендуются для применения на предприятиях (в том числе совместных), в учреждениях и организациях, общественных объединениях, расположенных на территории Республики Беларусь.

Необходимые изменения и дополнения в квалификационные справочники вносятся Министерством труда по представлению министерств, комитетов и других центральных органов управления.

— Как подтверждается тождественность профессий (выполняемых работ)?

— Необходимость этого обусловлена тем, что ранее действующие наименования профессий или выполняемых работ в ряде случаев не соответствуют применяемым ныне спискам N 1 и N 2 производств, работ, профессий, должностей и показателей, дающих право на пенсию по возрасту за работу с особыми условиями труда.

Подтверждение тождественности профессий проводится Министерством труда по представлению соответствующих материалов другими министерствами и органами государственного управления.

Для подтверждения тождественности (идентичности) профессий (работ) используются перечни наименований профессий рабочих, предусмотренных действовавшими разделами выпусков ЕТКС, с указанием измененных наименований профессий, разделов и номеров выпусков, в которые они включены, а также перечни наименований профессий рабочих, предусмотренных действующим ЕТКС с указанием их наименований по изданиям прошлых лет.

Если необходимо подтвердить тождественность профессий, имевших иные наименования работ и профессий рабочих, чем предусмотрены ЕТКС, то вопрос о принадлежности рабочего в прошлом к определенной профессии необходимо рассматривать через подтверждение его трудового стажа. Основным документом, дающим основание для этого, является трудовая книжка.

В тех случаях, когда в ней содержатся неправильные записи о профессии, работе, для подтверждения трудового стажа в качестве рабочего определенной профессии принимаются данные первичного учета предприятия, справки, выданные на основании приказов, копии лицевых счетов по зарплате, ведомостей на выдачу заработной платы, материалы аттестационных комиссий, тарифно-квалификационные характеристики работ, кооперативные технологические карты трудовых процессов и другие документы, характеризующие условия и особенности труда конкретного работника.

— Для чего применяется категорирование инженеров, техников и других специалистов?

— Для более полного учета в должностных окладах различия в уровнях квалификации, сложности и ответственности выполняемых работ, повышения заинтересованности специалистов в росте профессионального мастерства, повышения качества труда.

Квалификационная категория отражает степень фактической квалификации специалиста, его деловые качества, умение самостоятельно, творчески выполнять порученную работу.

Присвоение категории не требует изменения характера труда или перевода на административную работу. Например, в машиностроении на предприятиях, изготовляющих особо сложную продукцию, технолог или конструктор могут в зависимости от своей квалификации добиваться последовательного присвоения III, II, I и категории ведущего специалиста. Таким образом создаются лучшие возможности для роста профессионального мастерства в пределах своей квалификации.

Квалификационную категорию специалистам и оклад устанавливает наниматель на основе рекомендаций аттестационной комиссии и всесторонней оценки его деловых качеств. Присвоение очередной квалификационной категории производится при условии профессионального роста и способности выполнять работу более высокой степени сложности.

В случае ухудшения показателей в работе, нарушения трудовой и производственной дисциплины специалистом, имеющим квалификационную категорию, она может быть понижена с соответствующим уменьшением оплаты труда. Решение об этом принимается нанимателем с учетом мнения аттестационной комиссии.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Министерства труда, кандидат экономических наук

Письма ГТНИ при Кабинете Министров РБ N 02-03/6133 от 5.10.95г.

* * *

Министерство социальной защиты населения Республики Беларусь
220010, г.Минск, ул.Советская, 9
Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь
220029, г.Минск, ул.Чичерина, 21
Государственные налоговые инспекции по областям и г.Минску

Об уплате в бюджет налогов и сборов организациями Фонда социальной защиты населения

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь рассмотрела письмо Министерства социальной защиты Республики Беларусь и в очередной раз разъясняет порядок налогообложения Фонда социальной защиты населения и его органов на местах.

Согласно статье 4 Закона Республики Беларусь от 31 января 1995г. N 3563-XII "Об основах государственного социального страхования" средства государственного социального страхования, в том числе и средства Фонда социальной защиты населения с 1 апреля 1995 года не подлежат обложению налогами. Данная льгота распространяется с 1 апреля 1995 года на налог на недвижимость и на сбор на содержание государственной пожарной службы.

Таким образом, до 1 апреля 1995 года Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь и его структурные подразделения в соответствии с законами Республики Беларусь "О налоге на недвижимость" и "О сборе на содержание государственной пожарной службы" являлись плательщиками налога на недвижимость и сбора на содержание государственной пожарной службы.

В соответствии с законами Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" и "О налоге на добавленную стоимость" плательщиками налогов на доходы и прибыль и налога на добавленную стоимость являются юридические лица, включая предприятия с иностранными инвестициями и иностранные юридические лица, осуществляющие хозяйственную деятельность на территории Республики Беларусь. В связи с этим, Фонд социальной защиты населения и его структурные подразделения являются плательщиками налогов на прибыль, доходы и добавленную стоимость только в части средств, полученных ими от занятия хозяйственной деятельностью, т.е. деятельностью, направленной на извлечение прибыли (дохода).

Средства Фонда социальной защиты населения, образованные в соответствии с разделом 3 (Средства Фонда) Положения о Фонде социальной защиты населения Республики Беларусь, утвержденного постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 10 июня 1993г. N 2367-XII "О Фонде социальной защиты населения Республики Беларусь", не облагаются налогами на прибыль, доходы и добавленную стоимость.

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

* * *

Государственные налоговые инспекции по областям и г.Минску
Областные и Минское городское финансовые управления
Высшие учебные заведения и научные учреждения

В связи с поступающими запросами Министерство финансов Республики Беларусь и Министерство образования и науки Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь разъясняют, что в соответствии с методическими указаниями Министерства финансов и Главной государственной налоговой инспекции "О порядке исчисления и уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС" от 22.05.95г. N 15 (зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации под N 974/12) установлена льгота на 1995г. по указанному налогу бюджетным учреждениям и организациям в части объемов работ, выполняемых ими за счет средств бюджета Республики Беларусь.

На бюджетные научные учреждения и организации (составляющие смету доходов и расходов, имеющие бюджетный счет в учреждениях банка и использующие систему учета для бюджетных организаций) указанная льгота распространяется в части объемов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, выполняемых ими на основании заключенных договоров с организациями, которым на эти цели выделено бюджетное финансирование. При этом в договорах на создание (передачу) научно-технической продукции в разделе 5 (пункт 5.2) "Другие условия по усмотрению сторон" должно быть указано, что НИОКР финансируется за счет бюджетных средств, со ссылкой на решение (дата, номер) соответствующего органа, утвердившего республиканскую научно-техническую программу или отдельный научно-технический проект.

Заместитель министра финансов И.С.ШУНЬКО
7.08.95г. N 05-11/867

Заместитель министра образования и науки А.В.КОЗУЛИН
8.08.95г. N 21-02/135

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь А.А.ДОРОШЕНКО
9.08.95г. N 02/139

Письмо Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 03/163 от 4 октября 1995 г. и Белкоопсоюза N 11-1-18/33 от 5 октября 1995 г.

Проверками, производимыми налоговыми инспекциями, установлены случаи, когда под видом сдачи продукции личного подсобного хозяйства доход получают граждане (зачастую городские жители), не имеющие такого хозяйства и занимающиеся скупкой и перепродажей указанной продукции, т.е. не обоснованно пользуются льготой по налогообложению.

Учитывая изложенное, с момента подписания настоящего письма указанные доходы не подлежат налогообложению только при наличии справки исполнительного органа местного Совета народных депутатов, подтверждающей наличие у физического лица личного подсобного хозяйства на территории Республики Беларусь.

При сдаче сельхозпродукции гражданами, постоянно проживающими в сельской местности Республики Беларусь, представление справок местных Советов не требуется.

В любом случае субъекты хозяйствования обязаны представлять по установленной форме налоговым органам по месту своего нахождения сведения о выплатах гражданам и удержанных с них суммах налога или причинах неудержания.

Совместное письмо Министерства финансов N 13-06-9/1602 и Белкоопсоюза N 04-01/76 от 2.07.92 г. считать утратившим силу.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции А.А.ДОРОШЕНКО

Заместитель председателя Правления Белкоопсоюза М.В.КОСТЫРИНА

* * *

N 02-03/5973 от 28.09.95г.

Государственная налоговая инспекция по Гомельской области

Об уплате чрезвычайного налога в 1995 году объединениями

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь рассмотрела ваше письмо и по согласованию с Управлением методологии бухгалтерского учета и отчетности Министерства финансов Республики Беларусь разъясняет следующее.

Статьей 10 Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" установлено, что в 1995 году чрезвычайный налог в размере 12 процентов от фонда оплаты труда уплачивают все юридические лица независимо от форм собственности, а также объединения, содержащиеся за счет средств входящих в них предприятий и организаций.

Таким образом, если в состав управлений, концернов, ассоциаций и других объединений входят предприятия и организации, которые производят отчисления на содержание таких объединений, то в 1995 году они являются плательщиками чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС. Суммы начисленного к уплате за отчетный период чрезвычайного налога объединения, не занимающиеся хозяйственной деятельностью, отражают в бухгалтерском учете по дебету счета 96 "Целевые финансирование и поступления" и кредиту счета 68 "Расчеты с бюджетом", а уплату — по дебету счета 68 и кредиту счета 51 "Расчетный счет".

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

О предоставлении отсрочки по уплате налога на добавленную стоимость

Указание Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 58 от 12 октября 1995 г.

В связи с изданием Постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 5.10.95 г. N 547 "О некоторых вопросах взимания налога на добавленную стоимость" до внесения изменений в Методические указания о порядке исчисления, уплаты и контроля за уплатой налога на добавленную стоимость и акцизов по возимым товарам предлагаю:

1. При ввозе на таможенную территорию Республики Беларусь сырья, комплектующих изделий и узлов, полуфабрикатов, вспомогательных материалов, инструментов и топливно-энергетических ресурсов, подлежащих обложению налогом на добавленную стоимость, производить начисление и взимание данного вида налога в соответствии с установленным порядком.

2. В случае отсутствия денежных средств на счетах плательщика во избежание простоя транспортных средств и производственных мощностей начальникам таможен предоставлять товаропроизводителям отсрочку до 2-х месяцев по уплате налога на добавленную стоимость в отношении ввозимых для производственных целей товаров, указанных в п. 1, при предоставлении гарантийного обязательства банка (приложение 1) либо гарантийного обязательства предприятия (приложение 2).

3. При предоставлении отсрочки применять порядок уплаты налога на добавленную стоимость, аналогичный порядку, установленному для уплаты таможенной пошлины.

За пользование отсрочкой плательщиком уплачиваются проценты в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, действующей на дату погашения.

4. В случае несвоевременной уплаты налог на добавленную стоимость взыскивать в бесспорном порядке с применением финансовых санкций.

5. Таможенным органам еженедельно, не позже понедельника, информировать ГТК РБ о наименованиях предприятий и суммах предоставленных отсрочек за предыдущую неделю.

Первый заместитель председателя Комитета В.В.МАКАРЕВИЧ

СОГЛАСОВАНО:

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

Заместитель Министра финансов Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1
к указанию ГТК РБ N 58 от 12 октября 1995 г.

ОБРАЗЕЦ ГАРАНТИЙНОГО ОБЯЗАТЕЛЬСТВА УПОЛНОМОЧЕННОГО БАНКА

ГАРАНТИЙНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

____

____
(Полное наименование банка, код МФО, адрес, телефон)

настоящим подтверждает, что ______________
(полное название организации,

____
банковские реквизиты)

перечислит налог на добавленную стоимость в размере ________________
(сумма НДС прописью)

до ________ на счет таможни ____________
(срок уплаты) (номер депозитного счета таможни)

в ______________________________
(наименование банка, код МФО, адрес)

В случае недостатка средств на счетах плательщика банк уплачивает необходимую сумму в указанные сроки за счет собственных средств банка.

Управляющий банка ______________
(подпись)

Главный бухгалтер ______________
(подпись)

Печать банка

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2
к указанию ГТК РБ N 58 от 12 октября 1995 г.

ГАРАНТИЙНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО

____
(Полное наименование предприятия,

____
адрес, телефон, банковские реквизиты)

настоящим гарантирует, что перечислит сумму налога на добавленную стоимость в размере __________

____
(Сумма налога на добавленную стоимость)

и проценты за пользование отсрочкой в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь до "___" ____________ 199 __ г. на счет таможни N ________ в ______________
(номер счета таможни) (наименование банка, МФО)

в случае несвоевременной уплаты причитающихся по данной гарантии денежных средств предприятие разрешает таможенным органам списать их с расчетного счета N ________ в ______________
(номер счета предприятия) (наименование банка, МФО)

в бесспорном порядке, включая штрафные санкции.

Руководитель предприятия ______________
(подпись)

Главный бухгалтер ______________
(подпись)

Печать предприятия

Письма ГТНИ при Кабинете Министров РБ N 02-03/5942 от 27.09.95г.

* * *

Государственная налоговая инспекция по Гомельской области

О сборе на содержание государственной пожарной службы

Главная государственная налоговая инспекция по согласованию с Управлением методологии бухгалтерского учета и отчетности Минфина рассмотрела ваше письмо по вопросу уплаты сбора на содержание государственной пожарной службы со стоимости малоценных и быстроизнашивающихся предметов и сообщает.

Пунктом 9 Методических указаний Минфина и МВД от 14 марта 1995 года N 11,1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы" установлено, что сбор со стоимости товарно-материальных ценностей определяется по их фактической стоимости, за исключением негорючих, которые хранятся на открытых площадках.

Следовательно, сбор со стоимости малоценных и быстроизнашивающихся предметов, находящихся на складе и в эксплуатации до полного их списания на затраты производства, определяется плательщиком сбора по их фактической стоимости, отражаемой в бухгалтерском учете на счете 12 "малоценные и быстроизнашивающиеся предметы" (без учета износа по МБП).

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

* * *

N 02-03/5830 от 21.09.95г.

Акционерный коммерческий банк "Приорбанк"
220002, г.Минск, ул.В.Хоружей, 31а
Государственная налоговая инспекция по г.Минску

Об исчислении сбора на содержание государственной пожарной службы

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь рассмотрела ваше письмо по вопросу уплаты сбора на содержание государственной пожарной службы со стоимости малоценных и быстроизнашивающихся предметов и разъясняет следующее.

В соответствии с пунктом 9 Методических указаний Минфина и МВД от 14.03.95г. NN 11,1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы", сбор со стоимости товарно-материальных ценностей определяется по их фактической стоимости.

Следовательно, сбор со стоимости запасов товарно-материальных ценностей, в том числе и со стоимости малоценных и быстроизнашивающихся предметов, учитываемых в банках, соответственно на счетах 940 "Хозяйственные материалы" и 942 "Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы", взимается по их фактической стоимости (без учета износа по МБП).

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции Н.К.ВОРОБЕЙ

Об уплате сбора на содержание государственной пожарной службы жилищно-строительными кооперативами

Разъяснение Министерства финансов Республики Беларусь (N 33 от 27.09.95г.) и ГТНИ (N 02/156 от 21.09.95г.).

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 4.10.1995г., рег.N 1096/12

Министерство финансов Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь рассмотрели письмо жилищно-строительных кооперативов 17, 46, 49 и 57 города Пинска по вопросу освобождения ЖСК от уплаты сбора на содержание государственной пожарной службы и сообщают следующее.

Примерным уставом жилищно-строительного кооператива, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 15.11.84г. N 400 (Сборник Законов БССР, 1984г., N 34, ст.500) установлено, что жилищно-строительный кооператив со дня регистрации устава приобретает права юридического лица, который и осуществляет эксплуатацию принадлежащего ему дома.

В соответствии со статьей 1 Закона Республики Беларусь от 19 октября 1994 года "О сборе на содержание государственной пожарной службы" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1994г., N 35, ст.568) и Методическими указаниями Минфина и МВД от 14 марта 1995г. NN 11, 1/198 "О порядке исчисления сбора на содержание государственной пожарной службы" (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 21.03.95г., рег. N 792/12), жилищно-строительные кооперативы как юридические лица, которым на праве собственности принадлежит жилищный фонд, являются плательщиками сбора на содержание государственной пожарной службы.

Статьей 27 Закона Республики Беларусь от 16.04.92г. "О приватизации жилищного фонда в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992г., N 15, ст.247) установлено, что жилые помещения, приобретенные гражданами в собственность в установленном порядке, исключаются из государственного или общественного жилищного фонда и включаются в состав индивидуального жилищного фонда.

Следовательно, при исчислении суммы сбора на содержание государственной пожарной службы с общей стоимости дома, принадлежащего жилищно-строительному кооперативу, исключается стоимость приватизированных квартир, принадлежащих физическим лицам.

Одновременно сообщаем, что статьей 4 Закона Республики Беларусь от 20 декабря 1991г. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" определено, что льготы по налогам и сборам устанавливаются Верховным Советом Республики Беларусь или по его поручению Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Государственной налоговой инспекции по городу Пинску довести настоящее сообщение до сведения вышеуказанных ЖСК.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

О порядке таможенного оформления плодоовощной продукции урожая 1995г., ввозимой в Республику Беларусь из Республики Молдова

УКАЗАНИЕ
Государственного таможенного комитета Республики Беларусь
N 51 от 22 сентября 1995г.

В целях исключения простоя транспортных средств и упрощения порядка таможенного оформления

ПРЕДЛАГАЮ:

1. Освободить от сборов за таможенное оформление ввозимую из Республики Молдова в Республику Беларусь плодоовощную продукцию урожая 1995г.

2. Выдавать разрешения на использование ввозимой из Республики Молдова плодоовощной продукции в таможенном режиме свободного обращения в пограничных пунктах таможенного оформления на основании товаротранспортных документов путем проставления в них штампа "Выпуск дазволены", личной номерной печати и записи в отдельном журнале сведений из товаротранспортных документов: наименования получателя, наименования товара, количества и стоимости товара для целей внешнеторговой статистики.

3. Начальникам Гомельской, Мозырской, Пинской таможен и таможни Западный Буг под личную ответственность обеспечить беспрепятственный пропуск и внеочередное таможенное оформление грузовых автотранспортных средств, следующих из Республики Молдова в Республику Беларусь с плодоовощной продукцией урожая 1995г.

И.о. председателя Комитета
В.В.МАКАРЕВИЧ

О временном порядке вывоза тары в Республику Молдова

УКАЗАНИЕ
Государственного таможенного комитета Республики Беларусь
N 49 от 19 сентября 1995г.

В целях выполнения положений Протокола N 1 заседания постоянно действующего штаба по выполнению межправительственного Соглашения между Республикой Беларусь и Республикой Молдова от 13 сентября 1995г.

ПРЕДЛАГАЮ:

1. Установить, что временно, до особого распоряжения, вывоз тары для винограда и другой плодоовощной продукции субъектами хозяйствования — резидентами Республики Беларусь в режиме временного пользования осуществляется без представления таможенному органу декларации-обязательства, а таможенное оформление производится в пункте вывоза.

Обязательство об обратном ввозе тары дается субъектом хозяйствования — стороной внешнеторговой сделки письмом и представляется таможенному органу в пункте вывоза. Письмо должно быть подписано руководителем и заверено печатью.

Обязательство остается в делах таможни на контроле. Должностное лицо таможенного органа на всех экземплярах товаротранспортной накладной проставляет штамп "Выпуск дазволены" и делает отметку о том, что тара вывозится под обязательство об обратном ввозе. Запись заверяется личной номерной печатью. Один экземпляр товаротранспортной накладной остается в делах таможни вместе с обязательством об обратном ввозе.

При обратном ввозе тары должностное лицо таможенного органа в товаротранспортной накладной делает отметку о возврате тары. Отметка заверяется личной номерной печатью должностного лица таможенного органа. Один экземпляр товаротранспортной накладной остается в делах таможни, а тара снимается с контроля.

Если пункты вывоза и ввоза тары не совпадают, то таможня, зафиксировавшая обратный ввоз тары, высылает экземпляр товаротранспортной накладной с отметками о ввозе тары в таможню, где находится обязательство об обратном ввозе.

2. Распространить данный порядок на субъектов хозяйствования, осуществляющих вывоз тары с целью последующего ввоза винограда и другой плодоовощной продукции из Республики Молдова в Республику Беларусь.

3. Довести содержание настоящего указания до личного состава таможен и заинтересованных субъектов хозяйствования, расположенных в зонах деятельности таможен.

И.о.председателя Комитета
В.В.МАКАРЕВИЧ

О порядке декларирования плодоовощной продукции урожая 1995 года, вывозимой в Республику Молдова

УКАЗАНИЕ
Государственного таможенного комитета Республики Беларусь
N 50 от 20 сентября 1995г.

В целях исключения простоя транспортных средств и упрощения порядка декларирования

ПРЕДЛАГАЮ:

1. Принимать к таможенному оформлению плодоовощную продукцию урожая 1995 года, вывозимую в Республику Молдова с целью реализации, без представления контракта и с представлением экспортной декларации для получения разрешения таможенных органов на размещение такой продукции за пределами Республики Беларусь в таможенном режиме экспортной поставки.

При этом в экспортной декларации:

графа 8 не заполняется,

в 1-м подразделе графы 24 указывается код внешнеэкономической операции — "123",

в графах 9 и 28 производится запись "Без поступления платежей".

2. В качестве грузовой декларации принимать товаротранспортные документы со ссылкой на номер экспортного разрешения.

После завершения таможенного оформления в товаротранспортных документах указывать номер разрешения на перевозку груза, заверять его личной номер печатью должностного лица, производившего таможенное оформление, и проставлять направляющий штамп в установленном порядке.

И.о. председателя Комитета
В.В.МАКАРЕВИЧ

Об условиях установления режима экспортной поставки в отношении вывозимых из Республики Беларусь нефтепродуктов

УКАЗАНИЕ
Государственного таможенного комитета Республики Беларусь
N 55 от 29 сентября 1995г.

Во исполнение Соглашения между Правительством Республики Беларусь и Правительством Российской Федерации о порядке распределения и зачисления в соответствующие бюджеты Российской Федерации и Республики Беларусь вывозных таможенных пошлин на экспортируемую белорусскими предприятиями продукцию, изготовленную из российского сырья от 12 мая 1995г.

ПРЕДЛАГАЮ:

1. Выдавать разрешения на безлицензионный вывоз нефтепродуктов в таможенном режиме экспортной поставки при условиях:

распределения уплаченной экспортной пошлины в соответствии с приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 20 июля 1995г. N 210-ОД;

документального подтверждения в протоколах, выданных концерном "Белнефтепродукт" с 01.10.95г., страны происхождения сырья, из которого получены вывозимые нефтепродукты.

По протоколам, выданным концерном "Белнефтепродукт" до 01.10.95г., страной происхождения сырья, из которого изготовлены вывозимые нефтепродукты, считать Российскую Федерацию.

2. Начальникам таможен усилить контроль за уплатой и распределением экспортной пошлины за нефтепродукты, полученные из российского сырья.

И.о.председателя Комитета
В.В.МАКАРЕВИЧ

Об отдельных вопросах налогообложения доходов предпринимателей без образования юридического лица

РАЗЪЯСНЕНИЕ
Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь
N 03/162 от 29.09.95г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 17.10.95г., рег.N 1115/12

1. Предприниматели или граждане, работающие у них по договорам, при реализации продукции (товаров, работ, услуг) должны хранить личные деньги отдельно от принятой выручки. При проведении налоговыми органами проверки денежная наличность, принятая за реализованную продукцию (товары), выполненные работы, оказанные услуги, предъявляется одновременно с выписанными корешками отрывных талонов. В случае расхождения денежной наличности с выписанными корешками отрывных талонов в выручку включаются все наличные денежные средства, предъявленные лицом, осуществляющим деятельность.

Если предъявленная во время проверки выручка ниже определенной на основании корешков отрывных талонов, тетради учета ежедневной реализации товаров (продукции), накладных, сопоставленных с фактическим остатком товара, либо информации покупателей (клиентов), то фактической выручкой считается выручка, определенная с помощью указанных документов.

2. Для сопровождения и хранения товарно-материальных ценностей в соответствии с п.8 разъяснения Главной государственной налоговой инспекции от 26 мая 1995г. N 05/91 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 12 июня 1995г. N 940/12) до утверждения документов единого образца предприниматели без образования юридического лица используют тетрадь учета ежедневной реализации товаров, зарегистрированную в налоговом органе.

При выходе предпринимателя на торговое место товар должен быть оприходован в данной тетради и при соблюдении предпринимателем указанного требования, отсутствие других сопроводительных документов на товар не является основанием для его конфискации.

При реализации товаров продавцом, заключившим договор с предпринимателем на использование его труда, для сопровождения и хранения товарно-материальных ценностей применяются накладные установленного образца.

Заместитель председателя
А.А.ДОРОШЕНКО

Вместо комментария

Появление этого документа вызвано тем, что на предпринимателей не распространяется закон о бухгалтерском учете. Конечно, это серьезное упущение. В правовом государстве такого быть не должно. Ведь слой предпринимателей крепнет год от года, набирает силу. В Беларуси их уже 169 тысяч. Предпринимательский оборот в общем товарообороте республики равен примерно 25%. В то время как доля налоговых поступлений от них не превышает 10%. Как говорится, дальше ехать некуда. Тем более, что и виды деятельности расширяются. Хотя, надо сказать, все еще преобладает торгово-закупочная. На ее долю приходится без малого 68%. До сих пор многих прельщает возможность делать деньги из воздуха. Не останавливаются порой ни перед чем, в ход идут все уловки. Получаешь доход — будь честным перед государством: внеси положенный налог в бюджет. Как видим, не все к этому морально готовы. Поэтому приходится прибегать к принудительным мерам. В идеале рабочие места предпринимателей без образования юридического лица должны быть оснащены кассовыми аппаратами. Тогда выручку не скроешь, она видна, как на ладони.

Надо думать, со временем к этому придем. Уже сегодня в стационарных торговых точках можно без особых проблем установить кассовые аппараты. Труднее это сделать, скажем, на стадионе "Динамо", где по выходным разворачивается вещевой рынок. Известно, что тут ворочают миллиардами. И лишь незначительная часть их попадает в казну, остальное оседает в кошельках "челноков" да посредников. А еще потому, что далеко не у всех есть расчетные счета. Не хотят мелкие бизнесмены проводить операции через банки, зато кровно заинтересованы в наличке. Знают, конечно, что добраться до нее не так-то просто. К каждому предпринимателю не приставишь налогового инспектора. Этот пробел и должны восполнить отрывные талоны, тетради, учитывающие движение товара. Талоны надлежит обязательно зарегистрировать в налоговой инспекции по местожительству предпринимателя или там, где он состоит на учете.

Приобретая товар на рынке, в лотке, не торопитесь выбрасывать талон. Помните, он имеет статус чека, который выдают в магазине вместе с покупкой. Предъявив его, можно вернуть бракованную вещь, обменять ее. Закон здесь на стороне покупателя. К тем, кто забывает выписать талоны, применяются крутые меры. Вплоть до того, что изымается вся выручка, ибо налицо ничто иное, как попытка утаить, скрыть доход, уклониться от уплаты налога. И товар может быть конфискован, естественно, через суд, если нет документа, подтверждающего, где он приобретен. Это должно пресечь появление на рынке "левых", краденых изделий. Кроме того, поможет навести порядок как в сфере торговли, так и других работ, услуг, куда пришел мелкий бизнес. И, само собой, наиболее полно обложить налогами доходы предпринимателей без образования юридического лица.

Закон Республики Беларусь

Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью

(Закон принят Верховным Советом Республики Беларусь 9 декабря 1992 года. Текст дается с изменениями и дополнениями, внесенными на основании законов Республики Беларусь от 18 января 1994 г. N2711-XII и от 11 апреля 1995 г. N3704-XII.)

Настоящий Закон определяет правовые и экономические основы создания, деятельности, реорганизации и ликвидации акционерных обществ, обществ с ограниченной и обществ с дополнительной ответственностью, права и обязанности их участников.

РАЗДЕЛ I
Общие положения

Статья 1. Понятие общества

Акционерным обществом, обществом с ограниченной и обществом с дополнительной ответственностью* признается юридическое лицо, созданное по соглашению юридическими лицами и (или) гражданами путем объединения их имущества с целью осуществления хозяйственной деятельности.

Статья 2. Наименование общества

Общество имеет наименование (в том числе сокращенное) с указанием вида общества, специального наименования, позволяющего отличить одно общество от другого, а также местонахождения общества.

Названия государств или общественных объединений не могут быть использованы в качестве наименования общества.

Статья 3. Виды хозяйственной деятельности общества

Общество может осуществлять любые виды хозяйственной деятельности, если они не запрещены законодательными актами Республики Беларусь и отвечают целям, предусмотренным в уставе общества.

Отдельными видами деятельности, определяемыми законодательством Республики Беларусь, общество может заниматься только на основании специального разрешения (лицензии).

Статья 4. Участники общества

Участниками общества могут быть граждане Республики Беларусь и других государств, лица без гражданства, юридические лица, в том числе иностранные, в пределах прав и обязанностей, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Право участия в обществах должностных лиц органов государственной власти и управления может быть ограничено по закону.

Общество должно состоять не менее чем из двух участников.

Общество может быть участником другого общества.

Статья 5. Предприятия, филиалы и представительства общества

Общество имеет право создавать на территории Республики Беларусь и за ее пределами предприятия с правами юридического лица путем передачи им части своего имущества во владение, пользование и распоряжение в пределах, установленных обществом и законодательными актами Республики Беларусь.

Общество не несет ответственности по обязательствам предприятий, а предприятия не несут ответственности по обязательствам общества, если иное не предусмотрено учредительными документами предприятия. При ликвидации общества его предприятия подлежат ликвидации или продаже.

Общество имеет право создавать филиалы и представительства. Филиалы и представительства действуют на основании положений о них, утверждаемых обществом.

Статья 6. Законодательство об обществах

Общество в своей деятельности руководствуется настоящим Законом и другим законодательством Республики Беларусь.

Правовое положение предприятий общества определяется законодательством Республики Беларусь о предприятиях.

Порядок регистрации, выпуска и обращения ценных бумаг общества определяется законодательством о ценных бумагах, за исключением особенностей, установленных настоящим Законом.

Статья 7. Ответственность общества

Общество несет ответственность по своим обязательствам любым принадлежащим ему имуществом.

Общество не несет ответственности по обязательствам участников, а участники — по обязательствам общества, кроме случаев, предусмотренных настоящим Законом.

Статья 8. Учредительные документы общества

Общество создается и действует на основе устава. Взаимоотношения между участниками общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью, а также обязательства участников перед этими обществами определяются в договоре.

Устав должен содержать следующие сведения: вид общества; цели его деятельности; наименование и местонахождение; состав участников для общества с ограниченной и общества с дополнительной ответственностью; размер уставного фонда общества; порядок образования имущества и распределения прибыли; структуру и компетенцию органов управления и контроля общества; права и обязанности участников общества; порядок принятия решений, в том числе перечень вопросов, по которым необходимо единогласие или квалифицированное большинство голосов; порядок ликвидации и реорганизации общества.

Список участников закрытого акционерного общества прилагается к уставу.

Устав также должен содержать сведения, предусмотренные статьями 32, 44 и 55 настоящего Закона.

В устав могут быть включены иные положения, не противоречащие законодательству Республики Беларусь.

Если в уставе общества не указан срок его деятельности, оно признается созданным на неопределенный срок.

Статья 9. Государственная регистрация общества

Общество считается созданным и приобретает права юридического лица с момента его государственной регистрации.

Для государственной регистрации представляются заявление о регистрации и нотариально заверенные копии учредительных документов общества, а также другие документы, перечень которых определяется законодательством Республики Беларусь. Требовать предоставления документов, не предусмотренных законодательством, запрещается.

Государственная регистрация общества осуществляется в исполнительном комитете районного, городского, районного в городе Совета народных депутатов по местонахождению общества, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Беларусь.

Государственная регистрация общества должна быть произведена не позднее 30 дней с момента подачи учредительных документов. О принятом решении регистрирующий орган сообщает учредителям в пятидневный срок в письменной форме. Зарегистрированному обществу выдается свидетельство о государственной регистрации.

Регистрирующий орган в десятидневный срок сообщает данные государственной регистрации в Министерство финансов Республики Беларусь и Государственный комитет Республики Беларусь по статистике и анализу для включения их соответственно в государственные реестр и регистр Республики Беларусь.

Деятельность незарегистрированного общества запрещается.

Доходы, полученные от деятельности незарегистрированного общества, взыскиваются через суд и направляются в местный бюджет.

Изменения или дополнения, вносимые в устав общества, подлежат регистрации.

За государственную регистрацию общества взимается плата в размерах, устанавливаемых законодательством Республики Беларусь. Полученные средства зачисляются в бюджет района, города, района в городе по месту регистрации общества, если иное не предусмотрено законодательными актами Республики Беларусь.

Учредители несут ответственность за соблюдение законодательства при создании общества.

Статья 10. Отказ в государственной регистрации общества

Отказ в государственной регистрации общества следует в случаях нарушения установленного законодательными актами Республики Беларусь порядка создания общества или несоответствия учредительных документов общества требованиям законодательства, а также по иным основаниям, предусмотренным законодательством.

Отказ в государственной регистрации общества по мотивам нецелесообразности его создания не допускается.

Если государственная регистрация общества в установленный срок не произведена либо в ней отказано по мотивам, которые учредители общества считают необоснованными, они могут обратиться в суд. Регистрирующий орган, принявший неправомерное решение об отказе в регистрации, несет ответственность за последствия такого решения.

Статья 11. Права участников общества

Участники общества имеют право:

участвовать в управлении делами общества в порядке, определяемом уставом;

распоряжаться принадлежащими им акциями в порядке, предусмотренном уставом и законодательством о ценных бумагах;

получать часть прибыли от деятельности общества;

получать часть имущества при его ликвидации;

получать информацию о деятельности общества, в том числе знакомиться с данными бухгалтерского учета и отчетности и другой документацией, в порядке, определяемом уставом.

Участники общества могут иметь и другие права, предусмотренные настоящим Законом, иным законодательством Республики Беларусь и учредительными документами, в том числе преимущественное право на получение продукции (услуг), производимой обществом. В открытом акционерном обществе различия в правах акционеров по отношению к обществу могут быть основаны только на количестве и категории принадлежащих им акций этого общества.

Статья 12. Обязанности участников общества

Участники общества обязаны:

соблюдать требования устава общества и исполнять решения его высшего органа;

вносить вклады в порядке, размере и способами, предусмотренными учредительными документами;

не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности общества.

Участники общества могут нести и другие обязанности, если это предусмотрено настоящим Законом, иным законодательством Республики Беларусь или уставом.

Статья 13. Собственность общества

Общество является собственником:

имущества и денежных взносов, переданных ему участниками;

продукции, произведенной обществом в результате хозяйственной деятельности;

полученных доходов, а также иного имущества, приобретенного им по другим основаниям, допускаемым законодательством.

Статья 14. Создание уставного фонда и вклад участника общества

Размер минимального уставного фонда общества определяется Кабинетом Министров Республики Беларусь. Вкладом участника в уставный фонд общества могут быть денежный и имущественный вклады, находящиеся в собственности лица, вносящего вклад.

Размер вклада участника путем передачи его имущества обществу во владение и пользование на определенный срок определяется по соглашению между участниками исходя из арендной платы, исчисленной за весь этот срок.

В случаях ликвидации общества или выхода участника из общества ранее указанного срока вклад участника признается не внесенным на сумму арендной платы за оставшийся период.

Риск случайной гибели или повреждения имущества, переданного во владение и пользование обществу, возлагается на участника, передавшего это имущество, если иное не предусмотрено договором.

Вклад не может быть представлен в виде имущества, если право распоряжения им ограничено в соответствии с законодательством Республики Беларусь или заключенными ранее договорами. Вкладом не могут быть привлеченные или одолженные средства, кредиты.

Стоимость вносимого имущества определяется совместным решением участников общества.

Порядок внесения вклада в общество определяется в уставе либо договоре.

Достоверность оценки неденежных вкладов в уставный фонд акционерных обществ по требованию органов, регистрирующих общество и ценные бумаги, может быть подвергнута экспертизе в порядке, установленном Кабинетом Министров Республики Беларусь. При установлении факта явного необоснованного завышения или занижения неденежных вкладов уставный фонд считается несформированным.

Интеллектуальный капитал не может быть обеспечен акциями.

Статья 15. Доля участника в имуществе общества

Доля участника в имуществе акционерного общества определяется количеством принадлежащих ему акций, а в остальных обществах — по соглашению между участниками.

Статья 16. Хозяйственная и социальная деятельность общества

Хозяйственная и социальная деятельность общества осуществляется в соответствии с порядком, определенным Законом Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" и другим законодательством, за исключением особенностей, установленных настоящим Законом.

Статья 17. Органы управления общества

Управление обществом осуществляют собрание участников общества и дирекция (директор) общества, а в случаях, предусмотренных законодательством или уставом общества, правление и другие органы, создаваемые обществом.

Наименование, компетенция органов управления, их количественный состав и порядок формирования определяются уставом общества.

Статья 18. Собрание участников общества

Высшим органом управления обществом является собрание участников общества. К компетенции собрания относятся:

изменение и дополнение устава общества;

изменение уставного фонда общества;

определение организационной структуры и правил процедуры общества;

ежегодное избрание и отзыв членов выборных органов общества;

определение основных направлений деятельности общества, утверждение его планов и отчетов об их выполнении;

оценка вкладов, внесенных в неденежной форме;

решение вопроса о приобретении обществом ценных бумаг, им выпущенных;

утверждение годовых отчетов о деятельности общества, утверждение отчетов и заключений контрольных органов, порядка распределения прибыли, в том числе выплаты ее части участникам, определение порядка покрытия убытков;

создание, реорганизация и ликвидация предприятий с правами юридического лица;

определение условий оплаты труда должностных лиц общества;

решение вопросов о благотворительной деятельности общества и оказании безвозмездной помощи;

принятие решения о прекращении деятельности общества и его реорганизации, назначение ликвидационной комиссии, утверждение ее отчета и ликвидационного баланса;

принятие других решений в соответствии с уставом общества.

Собрание вправе наделить выборные органы управления полномочиями, отнесенными к компетенции собрания участников, за исключением изменения и дополнения устава общества, избрания и отзыва членов выборных органов общества и принятия решения о прекращении деятельности общества и его реорганизации.

Очередные собрания участников общества проводятся не реже одного раза в год, а внеочередные собрания — в случаях, если этого требуют интересы общества. Порядок созыва собраний определяется законодательством и уставом общества.

Статья 19. Порядок работы собрания участников общества

Собрание участников общества признается правомочным, если на нем присутствуют участники (их представители), обладающие в совокупности не менее чем 70 процентами голосов, если иное не установлено настоящим Законом.

Участники обладают количеством голосов, пропорциональным размеру их долей в уставном фонде, если иное не установлено настоящим Законом или уставом.

О предстоящем проведении собрания участники извещаются предусмотренным в уставе способом с указанием времени и места проведения собрания и предполагаемой повестки дня. Извещение должно быть сделано не менее чем за 30 дней до созыва собрания участников, за исключением случаев созыва внеочередных собраний.

Участники общества могут на основании доверенности поручать осуществление их прав на собрании своим представителям: участникам или третьим лицам. Представители могут быть постоянными либо назначенными на определенный срок. Участник вправе в любое время заменить своего представителя, поставив в известность правление или председателя собрания.

Участники, обладающие в совокупности 20 процентами голосов, если в уставе не определена меньшая величина, вправе потребовать созыва внеочередного собрания. Если в течение 35 дней собрание не

---

* В дальнейшем — общество.

созвано, они вправе сами его созвать.

Решения принимаются простым большинством голосов участников (их представителей), присутствующих на собрании, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Законом и уставом.

Участник общества вправе обратиться в суд с заявлением о признании недействительным решения собрания участников общества, вынесенного в нарушение законодательства или устава.

Собрание участников общества избирает председателя собрания участников на срок и в порядке, определенных уставом.

Решение, отнесенное к компетенции собрания, может быть принято путем опроса участников в порядке и на условиях, определенных уставом.

Статья 20. Правление общества

Руководство деятельностью общества в период между собраниями участников может осуществляться правлением, которое избирается из числа участников общества и их представителей на срок и в порядке, определенных уставом общества. Полномочия правления, порядок принятия им решений, права и обязанности его членов определяются уставом общества. Члены дирекции (директор) или заменяющего ее органа не могут входить в состав правления. Не определенные уставом особенности работы правления регламентируются положением о правлении, утверждаемым собранием участников.

Правление общества:

организует выполнение решений собрания участников;

в определенном уставом общества порядке нанимает директора;

утверждает договоры на сумму свыше указанной в уставе общества;

выносит решения о привлечении к имущественной ответственности директора общества, руководителей предприятий, филиалов и представительств общества;

осуществляет контроль за деятельностью директора общества, не вмешиваясь при этом в его оперативно-распорядительную деятельность;

привлекает аудиторов для проверки деятельности общества;

представляет собранию участников общества предложения и отзывы о годовом балансе общества и проект решения о распределении прибыли и порядке покрытия убытков общества;

осуществляет иные полномочия, определенные уставом общества.

Правление не вправе поручать или передавать исполнение своих функций другим органам управления обществом.

Решения по вопросам, отнесенным к компетенции правления, могут приниматься методом опроса членов правления в порядке и на условиях, определяемых уставом.

Статья 21. Директор общества

Директор общества:

осуществляет текущее руководство деятельностью общества, обеспечивает выполнение решений собраний участников общества, правления и других органов, несет ответственность за деятельность общества;

без доверенности действует от имени общества, представляет его интересы, в пределах его компетенции распоряжается имуществом общества в соответствии с его уставом, заключает договоры, выдает доверенности, открывает в банках расчетный и другие счета, пользуется правом распоряжения средствами, утверждает штаты исполнительного аппарата общества, принимает на работу и увольняет работников, применяет меры поощрения и налагает дисциплинарные взыскания, издает приказы и дает указания, обязательные для исполнения всеми подчиненными ему работниками;

решает другие вопросы, связанные с хозяйственной деятельностью общества и не отнесенные законодательством или уставом к компетенции правления, собрания участников и других органов.

Директор действует на основании контракта, заключенного в порядке, установленном уставом, и подотчетен по всем вопросам своей деятельности собранию участников и органам, уполномоченным собранием.

Статья 22. Контрольные органы общества

Контроль за хозяйственной деятельностью общества, его предприятий, филиалов и представительств, а также директора и должностных лиц общества осуществляет избираемая собранием ревизионная комиссия. Наряду с ревизионной комиссией в случаях, предусмотренных уставом, собранием участников могут быть созданы иные органы контроля, подотчетные собранию участников и обладающие полномочиями, которыми их наделило собрание.

В состав контрольных органов общества наряду с участниками общества могут быть избраны иные лица. Директор не может быть членом ревизионной комиссии. Лица, деятельность которых проверяется контрольным органом, не принимают участия в соответствующих проверках.

Количественный состав контрольных органов определяется уставом. Порядок их деятельности и расходования для этого средств общества утверждает собрание участников.

Проверки хозяйственной деятельности проводятся контрольными органами общества по поручению собрания участников, правления, их собственной инициативе, а в предусмотренных уставом случаях — по требованию участников общества. Контрольным органам общества должны быть предоставлены по их требованию для проведения проверок хозяйственной деятельности все материалы, бухгалтерские или иные документы и личные объяснения работников общества, его филиалов, представительств и предприятий.

Ревизионная комиссия составляет заключение по годовым отчетам и балансам. Без ее заключения собрание участников не вправе утверждать баланс.

Ревизионная комиссия обязана потребовать созыва внеочередного собрания участников, если по выявленным ею фактам решение может быть принято только собранием участников.

Вопросы, внесенные ревизионной комиссией в правление, должны быть рассмотрены в двухнедельный срок.

Уставом общества полномочия ревизионной комиссии могут быть возложены на ревизора, избираемого из числа участников, или иных лиц.

Контрольные органы осуществляют свою деятельность на основании устава и соответствующих положений, утверждаемых собранием.

Статья 23. Прекращение деятельности общества

Прекращение деятельности общества происходит путем его реорганизации (слияния, присоединения, разделения, выделения, преобразования) или ликвидации.

Статья 24. Реорганизация общества

Решение о реорганизации общества принимается собранием участников общества или в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь, судом и доводится до сведения всех участников общества и лиц, состоящих в договорных отношениях с обществом.

Реорганизация общества влечет переход прав и обязанностей, принадлежавших обществу, к его правопреемникам. Реорганизация общества производится с согласия кредиторов.

При слиянии общества с другим юридическим лицом все имущественные права и обязанности переходят к юридическому лицу, возникшему в результате слияния.

При присоединении общества к другому юридическому лицу к последнему переходят все имущественные права и обязанности присоединенного общества.

При разделении общества к созданным в результате этого новым юридическим лицам переходят по разделительному балансу в соответствующих частях имущественные права и обязанности реорганизуемого общества.

При выделении из общества одного или нескольких новых юридических лиц к каждому их них переходят по разделительному балансу имущественные права и обязанности реорганизуемого общества.

При преобразовании, осуществляющемся путем реорганизации общества в юридическое лицо иного вида, к вновь возникшему юридическому лицу переходят все имущественные права и обязанности прежнего общества.

При реорганизации общества вносятся необходимые изменения в устав, государственные регистр и реестр.

Статья 25. Ликвидация общества

Общество ликвидируется:

по истечении срока, на который оно создавалось, или после достижения целей, для реализации которых оно создавалось;

по решению высшего органа общества;

по решению суда в случае признания недействительными регистрационных документов общества, в случае банкротства либо систематического осуществления действий, противоречащих целям деятельности общества, или без надлежащего разрешения (лицензии), или деятел ьности, запрещенной законодательными актами Республики Беларусь, либо с неоднократным или грубым нарушением законодательства;

в других случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

После принятия решения о ликвидации общества состав участников общества не может быть изменен иначе, как по решению суда.

В месячный срок после принятия решения о ликвидации общества участники обязаны внести не внесенную ранее часть вкладов в уставный фонд и погасить задолженность по другим обязательствам.

Общество считается ликвидированным с момента исключения его из реестра государственной регистрации Республики Беларусь.

Статья 26. Ликвидационная комиссия

Ликвидация общества производится ликвидационной комиссией, назначаемой органом, принявшим решение о ликвидации. Этот орган осуществляет контроль за деятельностью комиссии, устанавливает порядок и регламент ее работы.

С момента назначения ликвидационной комиссии к ней переходят полномочия по управлению обществом.

Ликвидационная комиссия помещает в официальной печати по месту нахождения общества публикацию о его ликвидации и о порядке и сроке подачи кредиторами заявления о претензиях.

Срок для подачи заявления о претензиях не может быть меньше двух месяцев с момента объявления о ликвидации.

Ликвидационная комиссия оценивает наличное имущество общества, сообщает его дебиторам, кредиторам и органу, его зарегистрировавшему, о ликвидации, принимает меры по расчетам с ними, составляет отчет и ликвидационный баланс и представляет его органу, принявшему решение о ликвидации.

Должностные лица ликвидационной комиссии несут имущественную ответственность за ущерб, причиненный по их вине обществу, его участникам, а также третьим лицам, в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

Статья 27. Распределение имущества ликвидируемого общества

При ликвидации общества имущество, переданное обществу во владение и пользование, возвращается собственнику в натуральной форме. Расчеты с кредиторами осуществляются в следующей очередности:

производятся расчеты по долговым обязательствам под залог имущества;

осуществляется капитализация повременных платежей, причитающихся с этого общества в связи с его ответственностью за причинение вреда жизни или здоровью гражданина;

производятся расчеты по оплате с лицами, работающими по трудовому договору;

вносятся платежи в бюджет и на цели социального страхования и социального обеспечения;

производятся расчеты с другими кредиторами в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

При недостаточности имущества ликвидируемого общества это имущество распределяется между кредиторами соответствующей очереди пропорционально суммам требований, подлежащих удовлетворению.

Оставшееся после удовлетворения требований кредиторов имущество общества распределяется ликвидационной комиссией между участниками общества в порядке, предусмотренном законодательством и учредительными документами.

Статья 28. Гарантии прав и интересов общества

Гарантии прав и интересов общества со стороны государства обеспечиваются в соответствии с Законом Республики Беларусь "О предприятиях в Республике Беларусь" и иным законодательством.

РАЗДЕЛ II
Акционерное общество

Статья 29. Понятие акционерного общества

Акционерным признается общество, имеющее уставный фонд, раделенный на определенное число акций равной номинальной стоимости, и несущее ответственность по обязательствам только своим имуществом. Акционерное общество может быть открытым или закрытым.

Минимальная величина уставного фонда закрытого и открытого акционерного общества определяется законодательством Республики Беларусь.

Порядок выпуска, движение и учет акций определяются законодательством Республики Беларусь.

Статья 30. Открытое акционерное общество

Акционерное общество является открытым, если его акции распространяются путем открытой продажи или подписки и их свободное хождение на рынке ценных бумаг не ограничено иначе, чем по закону.

Открытое акционерное общество не может быть преобразовано в другие формы обществ.

Статья 31. Закрытое акционерное общество

Акционерное общество является закрытым, если хождение его акций на рынке ценных бумаг запрещено или ограничено его уставом.

Закрытое акционерное общество может выпускать только именные акции. Закрытое акционерное общество может быть преобразовано в открытое акционерное общество.

Статья 32. Особенности учредительных документов акционерного общества

Учредительные документы акционерного общества помимо сведений, предусмотренных в статье 8 настоящего Закона, должны содержать сведения о видах и категориях выпускаемых акций, их количестве и номинальной стоимости, соотношении акций различных видов и категорий, полный перечень ограничений хождения акций для закрытого акционерного общества. Акционерное общество вправе выпустить привилегированные акции на сумму не более 10 процентов уставного фонда.

Статья 33. Создание закрытого акционерного общества

Создание закрытого акционерного общества включает в себя заключение договора о совместной деятельности по созданию общества, утверждение устава, государственную регистрацию общества и регистрацию акций в порядке, установленном законодательством о ценных бумагах.

Акции закрытого акционерного общества при его создании распространяются среди лиц, подписавших договор о совместной деятельности по созданию общества.

В течение двух месяцев с момента государственной регистрации учредители обязаны внести вклады в уставный фонд общества в полном размере.

Статья 34. Создание открытого акционерного общества

Открытое акционерное общество создается путем открытой подписки на акции или преобразования закрытого акционерного общества либо иного хозяйственного общества или товарищества.

К дате проведения учредительной конференции открытого акционерного общества его уставный фонд должен быть полностью внесен.

Если размер уставного фонда открытого акционерного общества превышает балансовую стоимость имущества преобразуемого субъекта, то в проспекте эмиссии должен быть указан источник средств для оплаты этой разницы.

Создание открытого акционерного общества в процессе приватизации государственной собственности регулируется специальным законодательством.

Статья 35. Порядок создания открытого акционерного общества путем открытой подписки на акции

Создание открытого акционерного общества путем открытой подписки на акции включает в себя заключение договора о совместной деятельности по созданию общества, проведение подписки на акции, проведение учредительной конференции, государственную регистрацию общества и его акций в порядке, установленном законодательством. Договором о совместной деятельности по созданию общества уполномачивается одно или несколько лиц вести необходимую работу по созданию общества.

Лица, подписавшие договор, несут расходы по созданию общества и солидарную ответственность по обязательствам, возникшим при создании общества, если иная форма ответственности не предусмотрена договором.

Статья 36. Сообщение о проведении открытой подписки на акции

Сообщение о проведении открытой подписки на акции публикуется в средствах массовой информации Республики Беларусь.

Сообщение должно содержать все условия подписки, в том числе:

предлагаемое наименование общества;

перечень учредителей с указанием их местонахождения;

размер объявленного уставного фонда общества, цель деятельности;

количество акций, в том числе привилегированных, и их номинальную стоимость;

сроки подписки и условия ее досрочного прекращения;

место и порядок заключения договоров о подписке;

срок и условия возвращения средств, собранных при подписке;

направления использования уставного фонда;

права владельцев привилегированных акций;

количество и категории акций, приобретаемых учредителями;

действия, совершаемые в случаях превышения или недостижения подпиской размера уставного фонда;

информацию об условиях хранения в банке собираемых по подписке средств;

условия отказа в подписке;

иные сведения.

Статья 37. Проведение открытой подписки на акции

Подписка на приобретаемые акции учредителями производится на условиях, указанных в сообщении о ее проведении, путем внесения взноса на открытый в учреждении банка временный счет в трехдневный срок с момента его открытия в размере номинальной стоимости акции.

Подписка на акции производится на условиях, указанных в зарегистрированном Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь сообщении, путем заключения договора между подписчиком и лицом, уполномоченным учредителями.

Обязательства подписчика признаются выполненными после внесения им или от его имени на открытый в учреждении банка временный счет номинальной стоимости приобретаемых им акций.

Продолжительность подписки и срок проведения учредительной конференции не должны превышать шести месяцев со дня опубликования сообщения.

Подписка не может быть признана состоявшейся, если сумма собранных по подписке средств не достигла величины уставного фонда открытого акционерного общества, определенного законодательством.

В подписке на акции может быть отказано в случаях нарушения условий подписки, а также в иных случаях, установленных законодательством.

Учредители информируют подписчиков о результатах подписки.

Статья 38. Договор о подписке

Основным документом, определяющим отношения подписчика с учредителями, является договор подписки на акции. Содержание договора не может противоречить условиям подписки. В договоре подписки на акции предусмат-

(Окончание на 12 стр.)

Закон Республики Беларусь

Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью

(Окончание. Начало на 10 стр.)

риваются количество, категории и номинальная стоимость приобретаемых по подписке акций, сроки и порядок взаимных расчетов, права и обязанности учредителей и подписчиков, ответственность сторон за нарушение условий договора и другие положения.

Статья 39. Учредительная конференция открытого акционерного общества

Учредительная конференция акционерного общества собирается не позднее одного месяца после окончания подписки.

Учредительная конференция признается правомочной, если в ней участвуют лица (либо их представители), подписавшиеся не менее чем на 70 процентов распространенных по подписке простых акций. Если из-за неучастия подписчиков учредительная конференция не состоялась или признана неправомочной, она должна быть созвана повторно, в срок не более трех недель. В случае неправомочности повторно собранной учредительной конференции общество признается несостоявшимся, а взносы подлежат возврату подписчикам в месячный срок с выплатой предусмотренных обязательствами платежей. Интересы подписчиков на учредительной конференции могут представлять другие лица по доверенности.

Если подписка осуществлена на количество акций менее указанного в сообщении о подписке, любой подписчик, кроме учредителя, вправе заявить на учредительной конференции о выходе из общества до признания конференцией общества состоявшимся. В этом случае сделанный вышедшим из общества подписчиком взнос подлежит возврату с выплатой предусмотренных обязательствами платежей.

Учредительная конференция, признанная правомочной с учетом заявлений о выходе из общества, принимает решение о создании общества, избирает руководящий орган конференции, заслушивает и утверждает финансовый отчет учредителей, утверждает устав общества, избирает органы управления и контроля общества в соответствии с принятым уставом, принимает решение о полном или частичном возмещении расходов по созданию общества.

Учредители обязаны в срок и в форме, предусмотренных договором, сообщить подписчикам дату и место проведения учредительной конференции, передать им проект устава общества и другие документы.

Учредительная конференция принимает решения большинством голосов, подписка на одну простую акцию дает право на один голос. Подписчики на привилегированные акции имеют на учредительной конференции право совещательного голоса.

Учредительная конференция не проводится, общество признается несостоявшимся в случаях, предусмотренных законодательством и условиями подписки.

Статья 40. Изменение уставного фонда акционерного общества

Акционерное общество вправе увеличивать или уменьшать размер уставного фонда.

Уменьшение уставного фонда допускается с письменного согласия кредиторов.

Увеличение уставного фонда осуществляется посредством выпуска новых акций, обмена облигаций на акции, увеличения номинальной стоимости акций.

Увеличение уставного фонда закрытого акционерного общества посредством выпуска новых акций осуществляется путем распространения их между участниками.

Размещение дополнительно выпускаемых акций открытого акционерного общества осуществляется в порядке, предусмотренном законодательством о ценных бумагах. Уставом открытого акционерного общества может быть предусмотрено преимущественное право на приобретение дополнительно выпущенных акций его акционерами.

В сообщении о предстоящем созыве собрания акционеров для решения вопроса об увеличении уставного фонда общества должны содержаться:

мотивы, способ и планируемый размер увеличения уставного фонда;

проект изменения устава акционерного общества, связанного с увеличением уставного фонда;

данные о количестве дополнительных акций, их виде, категориях и общей стоимости;

предполагаемые права акционеров в отношении дополнительно выпускаемых акций;

планируемая дата начала продажи дополнительно выпускаемых акций;

другие сведения.

Изменения устава, вызванные увеличением уставного фонда, подлежат регистрации органом, зарегистрировавшим акционерное общество.

Решение об уменьшении уставного фонда акционерного общества принимается в том же порядке, что и решение об увеличении уставного фонда.

Уменьшение уставного фонда осуществляется путем уменьшения номинальной стоимости или сокращения количества акций посредством выкупа части акций у их держателей в целях аннулирования.

Акционерному обществу запрещается выпуск акций для покрытия убытков, связанных с его хозяйственной деятельностью.

Статья 41. Реализация акций

Участник закрытого акционерного общества вправе свободно реализовать свои акции его участникам или в порядке, определяемом уставом, — третьим лицам.

Участник может потребовать от закрытого акционерного общества приобретения его акций либо части акций по цене балансовой стоимости имущества, приходящегося на его акции, часть акций.

Порядок и условия приобретения закрытым акционерным обществом акций участника определяются в уставе.

Акции открытого акционерного общества могут быть свободно реализованы их держателями.

Статья 42. Особенности работы собрания акционеров

Изменение устава акционерного общества и решение о прекращении его деятельности или изменении уставного фонда принимается не менее чем тремя четвертями голосов лиц, участвующих в собрании акционеров.

Голосование на собрании акционеров проводится по принципу: одна акция — один голос. Владельцы привилегированных акций не имеют права голоса. Решение о выкупе обществом акций, им выпущенных, вступает в силу с письменного согласия кредиторов общества.

РАЗДЕЛ III
Общество с ограниченной ответственностью

Статья 43. Понятие общества с ограниченной ответственностью

Обществом с ограниченной ответственностью признается общество, имеющее уставный фонд, разделенный на доли, размер которых определяется учредительными документами, право владения которыми не подтверждается акциями, и несущее ответственность по обязательствам только в пределах своего имущества. Участнику общества, внесшему свой вклад, выдается свидетельство, которое не относится к категории ценных бумаг.

Статья 44. Особенности учредительных документов общества с ограниченной ответственностью

Учредительные документы общества с ограниченной ответственностью помимо сведений, предусмотренных в статье 8 настоящего Закона, должны содержать сведения о размере долей каждого из участников, о размере, составе и порядке внесения ими вкладов.

Статья 45. Создание общества с ограниченной ответственностью

Создание общества с ограниченной ответственностью включает в себя заключение договора между участниками о совместной деятельности по созданию общества, утверждение устава общества всеми участниками и государственную регистрацию общества.

Статья 46. Размер уставного фонда общества с ограниченной ответственностью

В обществе с ограниченной ответственностью создается уставный фонд, минимальный размер которого определяется законодательством Республики Беларусь.

Увеличение или уменьшение уставного фонда производится по решению собрания участников, при этом уменьшение уставного фонда производится с письменного согласия кредиторов общества.

Статья 47. Обязанности учредителей общества с ограниченной ответственностью по внесению вкладов в уставный фонд общества

В течение двух месяцев с момента государственной регистрации общества с ограниченной ответственностью учредители обязаны внести вклад в уставный фонд общества в полном размере.

Статья 48. Доля участника общества с ограниченной ответственностью

Участник общества с ограниченной ответственностью может уступить свою долю или ее часть одному или нескольким участникам этого общества, а при отказе остальных участников от покупки доли (части доли) — третьим лицам, если иное не предусмотрено учредительными документами.

Участники общества пользуются преимущественным правом приобретения доли (части доли) участника, уступающего ее, пропорционально их долям в уставном фонде общества или в ином согласованном между ними порядке.

При передаче доли или ее части третьему лицу происходит одновременный переход к нему прав и обязанностей, принадлежавших участнику, уступающему ее полностью или частично.

Доля участника может быть приобретена самим обществом, если стоимость имущества, остающегося в обществе после выкупа доли, не ниже уставного фонда общества. В случае выкупа доли общество обязано передать ее другим участникам или третьим лицам в срок не более одного года либо внести изменения в устав. В течение этого периода распределение прибыли, а также голосование и определение кворума в высшем органе общества производятся без учета приобретенной обществом доли.

Обращение взыскания на долю участника в обществе с ограниченной ответственностью по его собственным обязательствам не допускается. При недостаточности имущества участника для покрытия его долгов кредиторы вправе потребовать выделения доли участника-должника в порядке, предусмотренном статьей 49 настоящего Закона.

В случаях, определенных учредительными документами общества, по решению его высшего органа может быть предусмотрено внесение участниками дополнительных вкладов.

Изменение стоимости имущества, внесенного в качестве вклада, и дополнительные вклады участников не влияют на размер их доли в уставном фонде, указанный в учредительных документах общества, если иное не предусмотрено учредительными документами.

Статья 49. Выход участника из общества с ограниченной ответственностью

Выход участника из общества с ограниченной ответственностью производится по его заявлению на основании решения собрания участников. К моменту выхода участник общества обязан выполнить обязательства, срок исполнения которых наступил. При выходе участника из общества ему выплачивается стоимость части имущества общества пропорционально его доле в уставном фонде, при этом производится уменьшение величины уставного фонда, если выплаченная участнику доля не возмещается остальными участниками.

Выплата производится после утверждения отчета за год, в котором участник вышел из общества, и в срок до 12 месяцев со дня выхода, если иное не предусмотрено в учредительных документах. По требованию участника и с согласия общества вклад может быть возвращен полностью или частично в натуральной форме. Выбывшему участнику выплачивается причитающаяся ему на момент расчета часть прибыли. Имущество, переданное участником обществу во владение, пользование, возвращается в натуральной форме.

При реорганизации юридического лица — участника общества с ограниченной ответственностью или смерти гражданина-участника правопреемники (наследники) могут вступить в общество с его согласия.

При отказе правопреемника (наследника) от вступления в общество, а также при ликвидации юридического лица либо отказе общества от приема в него правопреемника (наследника) производится выделение доли, принадлежащей реорганизованному или ликвидированному юридическому лицу, наследнику с выплатой причитающейся им на этот момент части прибыли.

Статья 50. Исключение участника из общества с ограниченной ответственностью

Участник общества с ограниченной ответственностью, систематически не выполняющий или ненадлежащим образом исполняющий обязанности либо препятствующий своими действиями достижению целей общества, может быть исключен из общества на основании единогласно принятого решения собрания участников общества. Исключенному участнику выплачивается его доля в имуществе общества в соответствии со статьей 49 настоящего Закона.

Статья 51. Собрание участников общества с ограниченной ответственностью

Полномочия собрания участников общества с ограниченной ответственностью регулируются статьей 18 настоящего Закона.

К исключительной компетенции собрания участников общества с ограниченной ответственностью также относятся:

установление размера, формы и порядка внесения участниками дополнительных вкладов;

решение вопроса о приобретении обществом доли участника;

исключение участника из общества.

Статья 52. Порядок работы собрания участников общества с ограниченной ответственностью

Порядок работы собрания участников общества с ограниченной ответственностью регулируется статьей 19 настоящего Закона.

Вопросы изменения устава общества, принятия решения о прекращении его деятельности, а также исключение участника из общества принимаются при единогласии всех участников общества.

При рассмотрении вопроса об исключении участника из общества этот участник или его представитель в голосовании не участвуют.

РАЗДЕЛ IV
Общество с дополнительной ответственностью

Статья 53. Общество с дополнительной ответственностью

Обществом с дополнительной ответственностью признается общество, уставный фонд которого разделен на доли определенных учредительными документами размеров, а уставом определен размер имущественной ответственности участников при недостаточности имущества общества для обеспечения его ответственности.

К обществу с дополнительной ответственностью применяются нормы, регулирующие создание и деятельность общества с ограниченной ответственностью, с учетом особенностей, предусмотренных настоящим Законом.

Статья 54. Дополнительная ответственность участников общества с дополнительной ответственностью

При недостаточности имущества общества участники отвечают по его обязательствам в пределах, определенных уставом пропорционально их долям в имуществе общества. Договором между участниками общества с дополнительной ответственностью может быть предусмотрен иной порядок распределения дополнительной ответственности.

При недостаточности имущества одного или нескольких участников общества для обеспечения причитающейся с них доли дополнительной ответственности ответственность по недостающей сумме несут остальные участники общества пропорционально их долям в имуществе этого общества.

Статья 55. Учредительные документы общества с дополнительной ответственностью

Учредительные документы общества с дополнительной ответственностью должны наряду с положениями, установленными для общества с ограниченной ответственностью, содержать размер и порядок обеспечения дополнительной ответственности участниками общества. Для регистрации общества с дополнительной ответственностью его участники предоставляют наряду с учредительными документы согласно перечню, утвержденному Кабинетом Министров Республики Беларусь, подтверждающие их возможности обеспечить дополнительную ответственность.

Статья 56. Изменение размера дополнительной ответственности

Общество с дополнительной ответственностью вправе уменьшить с согласия кредиторов или увеличить при отсутствии возражений участников размер дополнительной ответственности.

При изменении размера дополнительной ответственности в устав общества вносятся изменения. При увеличении дополнительной ответственности участники представляют документы, подтверждающие их возможность обеспечить ее в новом размере.

Итоги работы народного хозяйства Республики Беларусь в январе—сентябре 1995г.

Из всех пор года осенне-зимний период безусловно самый трудный и ответственный. С наступлением холодов значительно возрастают расходы на обеспечение жизнедеятельности как производственного, так и социально-бытового секторов народнохозяйственного комплекса, растут издержки при транспортировке и хранении сырья и продукции, из-за ухудшения условий труда снижается его производительность в сфере материального производства и так далее.

Рубеж III—IV кварталов в этом смысле — своеобразная точка отсчета готовности страны к предстоящей "зимовке". Речь, разумеется, должна идти не только о количестве заложенных в хранилища тонн продовольственных или топливно-энергетических припасов, хотя и это важно. Для успешного проведения осенне-зимнего периода важен тот общий задел, общий потенциал, с которым мы вступаем в завершающий квартал текущего года и будем жить три—четыре месяца года будущего. И надо ли говорить о том, что чем этот потенциал выше, тем легче противостоять невзгодам?

Увы, ситуация в народном хозяйстве республики продолжает ухудшаться, хотя и не такими темпами, как, скажем, год назад. Тогда добавленная стоимость в **промышленности** по отношению к январю—сентябрю 1993г. сократилась на 28%, нынче (по отношению к первым девяти месяцам 1994г.) — на 15%. В сельском хозяйстве эти показатели соответственно 14 и 6%, в строительстве — 32 и 26%. В целом объем валового внутреннего продукта за отчетный период по сравнению с январем—сентябрем 1994г. снизился в сопоставимых ценах на 11%, на столько же меньше произведено промышленной продукции. Увеличили ее выпуск 565 предприятий, или 33,5% от их общего количества. На 1121 предприятии (66,5%) производство товаров и изделий снизилось. Сокращение объемов производства в основном произошло за счет снижения выпуска продукции в машиностроении (77,3% к уровню января—сентября 1994г.), в легкой (67,5%) и пищевой (84,7%) промышленности и промышленности строительных материалов (78,8%). Из 430 важнейших видов продукции, учитываемых в срочной отчетности, увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года выпуск 90 изделий, производство остальных снизилось.

В **топливно-энергетических** отраслях промышленности объем производства продукции в сопоставимых ценах в январе—сентябре сохранился на уровне прошлого года, причем на предприятиях концерна "Белнефтепродукт" ее выпуск возрос на 19,4%. Производство электроэнергии сократилось на 18,4%, однако связано оно в основном с уменьшением ее потребления на промышленных предприятиях республики из-за их простоев. Во всяком случае перебоев в работе промпредприятий по причине отсутствия электроэнергии не наблюдалось.

Химическая и нефтехимическая промышленность республики увеличила (по сравнению с первыми девятью месяцами 1994г.) производство минеральных удобрений, синтетических смол и пластических масс, а также лакокрасочных материалов. А вот в **машиностроении и металлообработке** объем производства продукции, в основном за счет предприятий тракторного и сельскохозяйственного машиностроения, автомобильной, станкостроительной и инструментальной промышленности, снизился на 22,7%. Грузовых автомобилей, скажем, выпущено лишь 58,9% к уровню января—сентября 1994г., тракторов — 62,6, кормоуборочных комбайнов — 68,6%, лифтов — 74,9%. И лишь электродвигателей переменного тока произведено на 18,2% больше.

На 11,8% снизилось производство продукции **лесной, деревообрабатывающей** и **целлюлозно-бумажной** промышленности, на 21,2% — **промышленности строительных материалов**. Выпуск **товаров народного потребления** в январе—сентябре 1995г. уменьшился по сравнению с тем же периодом года прошлого на 24,9%, в том числе непродовольственных товаров — на 30,6% и продовольственных — на 22,8%. Публикуемая ниже таблица дает наглядное представление о производстве основных потребительских товаров длительного пользования.

	Произведено в январе—сентябре 1995г. (тыс.шт.)	В % к январю—сентябрю 1994г.
Телевизоры цветного изображения	119,4	44,2
Холодильники и морозильники	557,0	101,0
Радиоприемные устройства	225,6	54,5
Электросоковыжималки	60,7	36,7
Стиральные машины	28,8	52,6
Магнитофоны	28,7	54,5
Электромиксеры	57,3	46,1
Мотоциклы	33,4	77,2
Велосипеды (без детских)	215,1	70,5

В **пищевой промышленности** объем производства в январе—сентябре 1995г. по сравнению с аналогичным периодом 1994г. снизился на 15,3%. Лишь на 59,5% к уровню прошлого года произведено цельномолочной продукции в пересчете на молоко, на 50,8% выпущено мясных консервов, 55,5% — сахара-песка. Плодоовощных консервов произведено 69,8% от прошлогоднего, сыров — 70,2, мяса, включая субпродукты I категории — 77,5, кондитерских изделий — 78,3, хлеба и хлебобулочных изделий — 74,5, муки — 79, крупы — 88,1, колбасных изделий — 87,6, масла животного — 88,7%. И лишь масла растительного, водки и шампанского выпущено больше прошлогоднего соответственно на 15,1, 0,4 и 6,3 процента.

Целодневные **потери рабочего времени** в промышленности за январь—сентябрь составили 23,1 млн.человеко-дней и увеличились по сравнению с первыми девятью месяцами 1994г. на 14,7%. В общем календарном фонде рабочего времени они заняли 8,2%. Около 26% потерь времени связано с отсутствием сырья, материалов и комплектующих изделий, 23% — с затруднениями в сбыте продукции, 42% — с недостатком средств для приобретения материальных ресурсов.

В **сельском хозяйстве** республики завершены или завершаются основные полевые работы. Его валовая продукция во всех категориях хозяйств сократилась против января—сентября 1994г. на 4,7%, в том числе продукция животноводства — на 8,8%, а вот в растениеводстве она осталась на прошлогоднем уровне. Намолочено (в первоначально оприходованном весе) 5676 тыс.т зерна, что составляет 90% к 1994г., по состоянию на 9 октября заготовлено 1178 тыс.т картофеля (106%), 82 тыс.т овощей и 641 тыс.т сахарной свеклы (соответственно 134 и 185%). В государственные закрома по состоянию на 16 октября поступило 1668,9 тыс.т зерна при задании 2200 тыс.т. Картофеля закуплено 138 тыс.т. На льнозаводы поступило 36,3 тыс.т льнопродукции (в пересчете на волокно), что составляет 73% к заданию. Кормов в целом по республике заготовлено (в пересчете на кормовые единицы) 6429 тыс.т, что составляет 97% к 1994г., однако в связи с сокращением поголовья скота (коров и лошадей — на 3%, свиней — 11%, овец — 37% и птицы — на 22%) на каждую его условную голову нынче припадает по 13,64 ц кормовых единиц против 12,83 ц в прошлом году.

Производство основных видов продукции животноводства в январе—сентябре характеризуется следующими данными: скота и птицы (в живом весе) реализовано 542,7 тыс.т, что составило 81% к 1994г., яиц произведено 1467,8 млн.шт. (101%), молока — 2539,4 тыс.т (86%). Его средний удой от коровы составил 1783 кг (89%). Закуплено скота и птицы за 9 месяцев нынешнего года в объеме 68% к соответствующему периоду прошлого года, молока — 77% и яиц — 95%. На 32% возросла реализация мяса и молока колхозами и совхозами на городских рынках; хозяйства вынуждены идти на это, чтобы хоть частично решить весьма актуальную для них проблему неплатежей.

Предприятиями и организациями всех форм собственности в январе—сентябре текущего года освоено 12501 млрд.руб. **капитальных вложений**, что составляет 75% к уровню 9 месяцев 1994г., в том числе выполнено строительно-монтажных работ на 7811 млрд.руб., или 74%. На строительстве объектов производственного назначения освоено 56% капвложений. Наибольший объем инвестиций (соответственно 9 и 7%) направлен на развитие машиностроения и энергетики, а также пищевой, химической и нефтехимической промышленности. На важнейших стройках и объектах для республиканских государственных нужд, намечаемых к вводу в действие в 1995г., в январе—сентябре освоено 68% от предусмотренного на эти цели годового объема капитальных вложений.

На строительстве объектов непроизводственной сферы освоено 5487 млрд.руб. 52% этой суммы составили инвестиции в жилищное строительство, 20% — коммунальное хозяйство, 11% — здравоохранение, физическую культуру и социальное обеспечение.

В последнее время несколько улучшилась работа **транспорта**. Речники, например, перевезли грузов в сентябре в объеме 211,2% по отношению к августу. И все же общие показатели работы отрасли за 9 месяцев нынешнего года скромнее прошлогодних. Так, отправление грузов на том же речном транспорте составило лишь 33,8% к уровню 1994г., автомобильном — 68,4%, железнодорожном — 96,4%.

Ухудшилось использование подвижного состава. Оборот грузового вагона, например, замедлился по сравнению с январем—сентябрем прошлого года на 10 часов, или на 15%, его простои под грузовыми операциями возросли на 6%. Порожний пробег в общем пробеге грузового железнодорожного транспорта составил 42,6% против 41,6% в прошлом году.

За январь—август магистральными трубопроводами перекачано 45,9 млн.т нефти, что несколько меньше прошлогоднего, и 22,4 млрд.куб.м газа, или на 8% меньше. Для потребителей Беларуси транспортировано нефти 7,3 млн.т, или на 14% больше, газа — 8,2 млрд.куб.м (на 15% меньше).

Тарифы на перевозку грузов всеми видами транспорта в сентябре 1995г. по сравнению с декабрем 1994г. увеличились в 2,8 раза.

На пассажирском транспорте также наблюдается ухудшение основных показателей. Перевозки пассажиров, например, снизились по сравнению с январем—сентябрем 1994г. на: железнодорожным транспортом — 16,5%, автомобильным — 24%, авиационным — 7,3%, речным — 24,8%. Объемы пассажирооборота составили соответственно 73,9, 82,7, 88,8 и 67,3% к прошлогоднему уровню.

В сентябре в республике резко возросла нагрузка на городской транспорт, вызванная 5-процентным (в Минске — 10-процентным) сокращением количества автобусных рейсов при практически сохранившейся маршрутной сети.

С начала года тарифы на перевозку пассажиров возросли в целом по всем видам транспорта в 3,4 раза.

Общий объем **внешней торговли** за январь—август 1995г. составил 61 трлн.белорусских рублей, в том числе экспорт — 28,6 трлн., импорт — 32,7 трлн.руб. По сравнению с соответствущим периодом прошлого года общий объем товарооборота (в сопоставимых ценах) увеличился на 0,7%, в том числе объем экспорта снизился на 0,2%, импорта — увеличился на 1,1%.

Общий объем внешней торговли составил $5,4 млрд., в том числе экспорт — $2,6 млрд., импорт — $2,8 млрд., что соответственно на 74,7 и 43,8% (по обменному курсу Национального банка) больше аналогичного периода прошлого года.

В отношениях со странами дальнего зарубежья за январь—август 1995г. сальдо торгового баланса положительное в размере $221,7 млн. Основными торговыми партнерами Беларуси из них являются Германия (22,2% общего товарооборота), Польша (11,9%), Литва (5,8%), США (4,6%), Нидерланды (4,5%) и Италия (3,5%).

Со странами ближнего зарубежья сальдо внешней торговли отрицательное в размере 5,5 трлн.белорусских рублей, или $472,6 млн. Основная его доля (7,4 трлн.бел.руб., или $643,3 млн.) приходится на Российскую Федерацию — основного торгового партнера Республики Беларусь (85,3% в общем объеме товарооборота). На долю Украины, кстати, приходится 10,9% товарооборота, Казахстана — 1,5, Молдовы — 1 и Узбекистана — 0,9%.

Изменения в экспорте важнейших видов продукции представлены следующими данными:

	В страны Содружества Независимых Государств		В государства дальнего зарубежья		Общий объем поставок в % к производству	
	январь—август 1995г.	в % к январю—августу 1994г.	январь—август 1995г.	в % к январю—августу 1994г.	январь—август 1994г.	январь—август 1995г.
Калийные удобрения (в пересчете на 100% K_2O), тыс.т	201,5	110,1	1487,8	128,3	91,0	92,1
Химические волокна, тыс.т	14,8	54,8	46,6	81,6	71,9	59,4
Тракторы, штук	3619	30,4	16095	158,8	71,4	101,9
Грузовые автомобили, штук	4658	57,4	477	88,8	62,7	63,7
Металлорежущие станки, штук	1936	153,5	127	85,8	37,7	65,1
Шины для грузовых автомобилей, тыс.шт.	36,9	123,7	8,8	32,9	29,7	48,5
Шины для легковых автомобилей, тыс.шт.	213	43	1,9	13,5	83,6	42,6
Льноволокно, тыс.т	5,7	102,6	9,3	82,9	52,8	46,4
Хлопчатобумажные ткани, тыс.м	757,2	39,6	6020,5	168,8	24,1	45,6
Холодильники и морозильники бытовые, тыс.шт.	254,3	88,3	84,9	140,3	71,6	69,1
Телевизоры, тыс.шт.	114,1	59,9	0,1	1,5	58,8	71,4
Мотоциклы, тыс.шт.	3,6	22,9	16,2	165,3	65,3	66,8
Велосипеды, тыс.шт.	87,2	64,8	3,7	60,8	52,4	48,3
Бытовые часы, тыс.шт.	828,2	32,5	1676	33,4	78,7	56,8

За январь—сентябрь 1995г. в **бюджет** государства поступило 25,2 трлн.руб.доходов, или в 9,1 раза больше, чем за январь—сентябрь 1994г. при росте потребительских цен в 13,3 раза, причем на долю налоговых поступлений пришлось 83,2%. Прибыли получено 15,5 трлн.руб. По состоянию на 1 сентября в республике было 1658 убыточных предприятий (по состоянию на 1 декабря прошлого года — 537, месяц назад — 1745), или 19,2% от их учтенного числа, сумма убытков составила 1,8 трлн.руб. В промышленности убытки допустили 12% предприятий, сельском хозяйстве — 10, строительстве — 13,4, торговле и общественном питании — 52, жилищно-коммунальном хозяйстве — 45,8, бытовом обслуживании населения — 48%. Наиболее рентабельной отраслью оказался транспорт (22,1%), за ним следуют заготовительные организации (17,7%) и связь (14,4%), наименее прибыльные сферы хозяйствования — это торговля и общественное питание (рентабельность -3%) и снабжение и сбыт (7,4%).

Выше, чем в среднем по промышленности (10,4%), рентабельность на предприятиях швейной промышленности (21%), электротехнической (17,3%), деревообрабатывающей (13,7%) и химической (15,6%).

Дебиторская задолженность в целом по республике составила на 1 сентября 1995г. 40,1 трлн.руб. и увеличилась за август на 8,1%. На просроченную дебиторскую задолженность пришлось 13,1 трлн.руб., или 32,7% всего объема дебиторской задолженности, в том числе свыше трех месяцев — 9,2 трлн.руб., или 70,1% от общей суммы просроченной задолженности. Задолженность покупателей за товары, работы и услуги составила 32 трлн.руб., или 80% от общей суммы дебиторской задолженности. На долю промышленности по состоянию на 1 сентября пришлось 50,7% дебиторской задолженности, транспорта — 17,9%, жилищно-коммунального хозяйства — 13,6%.

Кредиторская задолженность предприятий и организаций достигла 48,7 трлн.руб. и увеличилась за август 1995г. на 3,3%. В общем ее объеме на долю предприятий промышленности на 1 сентября приходилось 50,3%, транспорта — 13,8%, жилищно-коммунального хозяйства — 14,5%. Задолженность поставщикам за товары, работы, услуги составила 34,2 трлн.руб., или 70,2% от общей суммы кредиторской задолженности.

Неплатежи за энергоресурсы возросли с 15,7 трлн.руб. на 1 августа до 16,4 трлн.руб. на 1 сентября текущего года и составили 33,6% от общей суммы кредиторской задолженности.

Просроченная кредиторская задолженность выросла за август текущего года на 10,3% и составила на 1 сентября 17,7 трлн.руб., или 36,3% всего ее объема. На просроченную задолженность свыше 3-х месяцев приходилось 12,8 трлн.руб., или 72,4% от общей суммы. На промышленность приходилось 32,5% просроченной кредиторской задолженности, на транспорт — 29,8% и жилищно-коммунальное хозяйство — 26%.

Собственные денежные средства предприятий и организаций покрывают кредиторскую задолженность всего на 5,5%, в том числе в жилищно-коммунальном хозяйстве — на 2,5%, в промышленности — на 4,9%, на транспорте — на 6,3%.

Состояние платежно-расчетных отношений предприятий Республики Беларусь с предприятиями стран — членов СНГ и государств Балтии за товары, работы и услуги по состоянию на 1 сентября характеризуется следующими данными (млрд.руб.):

	Задолженность предприятиям Республики Беларусь предприятиями других государств	Задолженность предприятий Республики Беларусь предприятиям других государств
Всего	3133,9	7404,0
в том числе:		
Азербайджан	2,1	3,0
Армения	1,9	1,0
Грузия	1,8	1,1
Казахстан	22,5	10,7
Кыргызстан	1,0	2,0
Молдова	19,7	7,1
Россия	2410,5	6922,3
Таджикистан	1,3	6,8
Туркменистан	2,8	10,7
Узбекистан	19,5	119,7
Украина	368,4	124,2
Латвия	124,4	17,3
Литва	150,6	171,2
Эстония	7,4	6,9

В общей сумме задолженности России на долю задолженности за газ приходится 75,5%.

* * *

Вывод, который можно сделать после знакомства с приведенными данными, таков: спад в экономике республики, к сожалению, продолжается, а посему зима легкой и комфортной быть не обещает.

К публикации
отчет Минстата подготовил
Федор ЗАЯЦ

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.
Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
MAS486SX33	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K8int, UMC Super33, MPR II	18	940	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
MAS486SX33	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256, MPR II	18	1030		
MAS486DX40	4	420	3.5"	SVGA.28	512		K256,VLB/ISA Green, MPR II	18	1110		
MAS486DX2-66	4	420	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, VLB/ISA, MPR II	18	1120		
MAS486DX4-100	4	420	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, VLB/ISA, MPR II	18	1150		
MAS486DX4-100	16	850	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, ISA/VLB, MPR II	18	1740		
MAS Pentium60	8	540	3.5"	SVGA.28	1	+	K256,PCI/VLB/ISA,MPR II	18	1930		
MAS Pentium90	8	540	//	SVGA.28	1	+	K512,PCI/VLB/ISA,MPR II	18	2210		
HiTech UMC486SX2-80	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1190	Высокие Технологии	20-70-29 20-79-11 20-63-23
HiTech Cx486DX2-66	4	210	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1245		
HiTech i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	24	1556		
HiTech P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, PCI	24	1764		
HiTech P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	24	2967		
DTK Cx486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, VLB	30	1727		
DTK i486DX2-66	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, VLB	30	1958		
DTK i486DX4-100	8	540	//	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2108		
DTK P5-66	8	540	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	2027		
DTK P5-90	16	1080	3.5"	SVGA.28	1		K256, NI LR, SCSI-2, PCI	30	3408		
NTT 486SX33	2	210	3.5"	mSVGA	256	+	K8int, ISA/VLB	12	622	Информатика	37-06-62 37-45-19
NTT 486SX40	2	270	3.5"	SVGA.39	256	+	K8int, ISA/VLB	12	767		
NTT 486SX40	4	635	//	SVGA.28	512	+	K8int, ISA/VLB	12	995		
NTT 486DX2-66	4	270	3.5"	SVGA.39	512	+	K128, ISA/VLB, AMD	24	976		
NTT 486DX2-66	8	850	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/VLB, NI, AMD	24	1391		
NTT 486DX2-66	4	635	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, AMD	24	1181		
NTT 486DX2-80	4	635	3.5"	SVGA.39	512	+	K256, ISA/VLB, AMD	24	1036		
NTT 486DX2-80	4	635	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, AMD	24	1188		
NTT 486DX4-100	4	270	3.5"	SVGA.39	512	+	K128, ISA/VLB, AMD	24	1024		
NTT 486DX4-100	4	635	3.5"	SVGA.39	512	+	K128, ISA/VLB, AMD	24	1072		
NTT 486DX4-100	8	850	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/VLB, NI, AMD	24	1434		
NTT 486DX4-120	4	635	3.5"	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, AMD	24	1215		
NTT 486DX4-120	8	850	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, AMD	24	1484		
NTT Pentium 90	8	635	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, Intel	30	1764		
NTT Pentium 100	16	850	//	SVGA.28	1	+	K256, ISA/PCI, NI, Intel	30	2246		
BOOKSIZE											
MicroQ 486DX33	4	540		mVGA9"	1		K256, VESA, 22x28x6 см		1280	Datastream	20-30-95 20-38-42 26-54-47
MicroQ 486DX33	4	540		SVGA14"	1		K256, VESA, 22x28x6.8 см		1415		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA9"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1320		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1310		
MicroQ 486DX2-66	4	540		mSVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см		1460		
MicroQ 486DX2-66	8	540		SVGA14"	1		K256,Green VESA,22x28x6.8см,bag		1640		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
ИЗДАТЕЛЬСКИЕ СИСТЕМЫ				
Настольные издательские системы "под ключ"			БОФФ	39-59-24
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ				
MS OFFICE4.3 PROF	рус., Excel5, Word6.0, Access2.0-рус., Power Point4.0	245/345	МиСофт	49-34-21 49-83-39
Windows for Workgroups3.11 — русская сетевая версия Windows		37/105		
FoxPro2.6 PRO for Win	русская версия, склад	198/392		
SCO UNIX 3.2.4.2	операционная система	call	Datastream	20-30-95 20-38-42
SCO Open DeskTop3.0CD	операционная система	call		
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
БД по законодательству РБ, более 4000 документов, актуал. ежедн.			Актив	20-35-81
ЮСИАС 3.0	законодат.РБ с еженедельной актуализацией	195	РЕГИСТР	49-41-28
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, СНГ, Европы, "Товар.номенкл.ВЭД"			ЧП Комлев	43-42-77

Информация ? Информация...Информация !!! 263-324, 711-996

Производители на территории бывшего СССР. 75000 предприятий.	90		263-324 711-996
Поиск партнеров по " купле - продаже " (страны СНГ, Европы).			

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
МОНИТОРЫ				
SAMPO KDM-2077 E	20",.28,1600x1280,50-120Hz,135MHz,MPR II Rower Save,1г.г.	1490	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SAMPO KDM-2055	20",.31,1024x768,50-90Hz,110MHz,MPR II,1г.г.	1150		
Smile CA2011 20"	1280x1024,64kHz/100Hz,NI,.31,MPR II,1г.г.	1390		
Smile CA1706 17"	1600x1280,80kHz/100Hz,NI,.26,Green,LCD,MPR II,1г.г.	940		
Smile CA1718 17"	1280x1024,65kHz/100Hz,NI,.26,Green,LCD,MPR II,1г.г.	870		
Smile CA1506 15"	1280x1024,50kHz/100Hz,NI,.28,Green,LCD,MPR II,1г.г.	450		
Smile CA1515 15"	1024x768,50kHz/100Hz,NI,.28,MPR II,1г.г.	420		
Smile CA1414 14"	1024x768,50/90Hz,NI,.28,MPR II,1г.г.	290		
ПРИНТЕРЫ				
Матричные				
Epson LX-300	A4, 240cps, рус., 1г.г.	195	Котбис	36-03-12 36-29-25
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240cps, 1г.г.	220		
SEIKOSHA 2415	A3, 9pin, 300cps, рус., 17.5Kb, 1г.г.	380	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA MP-5460	A3, 9pin, 300cps, рус., 4 вида закладки, 8Kb, 1г.г.	395		
SEIKOSHA 1900	A4, 9pin, 192cps, рус., 1Kb, 1г.г.	210		
Epson LQ-100	A4, 24pin, 240 cps, 1г.г.	232	Информатика	37-06-62 37-45-19
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 240cps, 1г.г.	340		
Epson FX-1170	A3, 9pin, 380cps, 1г.г.	561		
Струйные				
SEIKOSHA SJ330	A4, 300dpi, 3ppm, черно-белый, 24Kb, 1г.г.	390	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA SJ360 Color	A4, 300dpi, 3ppm, цветной, 128Kb, 1г.г.	510		
Лазерные				
Epson EPL-3000	A4, 300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	742	Информатика	37-06-62
OKI 400ex	A4, 300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	790	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
SEIKOSHA OP400	A4, 300dpi, 4ppm, 1Mb, 1г.г.	630		
Банковские				
SEIKOSHA BP-5780	A3, 18pin, 780cps, рус., 60Kb,1г.г.	1950	MAC Элек.	35-12-01
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Тонер	для HP LJ, заправка		Р.Т.С.	35-59-73
Картриджи	для всех типов матричных принтеров, "Promotex" США	от 3.1	СП Ласер	26-74-56 23-68-11
Красящие ленты	25.4, 12.7, 10, 8, 6.35 мм HD, четырехцветная, "Promotex" США	от 0.9		
Чернила	для струйных принтеров HP, заправка в картридж	7		
Картридж	для лаз.,струйн.принт. HP LJ,HP DJ,Canon,Epson,чернила,заправка		ЭЛПАЙ Химремонт	33-02-18
Картридж	для матр.принтеров Epson, Canon, OKI, Olivetti и др.			
Картриджи LAMBDA	для матр.принтеров Epson, OKI, Star	3.1	МЕДХОР	20-19-32 20-23-56
Картридж	для струйных/лазерных принтеров HP DJ/HP LJ	от 36/104		
Pelikan	расходные материалы для струйных принтеров		Оптитек	63-82-74
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Digi PC/4e LAN	ISA, DB25 Cable, 5л.г.	635	Datastream	20-30-95 20-38-42 26-54-47
Digi PC/8e LAN	ISA, DB25 Cable, 5 л.г.	830		
Digi SyncPort/x.25	V.11, V.24, V.35, V.36, 5л.г.	1855		
MicroQ NE2000	ISA, BNC	35		
MicroQ NE2000	ISA, BNC&TP	38		
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60		
СКАНЕРЫ				
TwainScan Gray400 (Mustek)	400dpi, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	130	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
TwainScan Color400 (Mustek)	400dpi,16M color,256gray,ручной,Twain,1г.г.	270		
TwainScan Gray800 (Mustek)	800dpi, 256gray, ручной, Twain, 1г.г.	145		
TwainScan Color800 (Mustek)	800dpi,16M color,256gray,ручной,Twain,1г.г.	335		
PrinScan 105 (Mustek)	400dpi,256gray,ручной для Notebook/LPT,Twain,1г.г.	240		
Plug-N-Scan (Mustek)	400dpi,256gray,ручной для Notebook PCMCI,Twain,1г.г.	310		
PrinScan Color (Mustek)	400dpi,262144 color,ручной для Notebook/LPT,Twain,1г.г.	330		
Scan FX(сканер,факс,копир.)	600dpi, 16M color, 256 gray, листовой, 1г.г.	550		
Page Peader (portabl)	400—800dpi, 256 gray, листовой, 1г.г.	320		
ScanPlus Color (Mustek)	600/1200dpi,16M color,листовой,Twain,1г.г.	510		
Paragon Sheetfed 630	300/600dpi,256gray,листовой,Twain,1г.г.	300		
Paragon 600 (Mustek)	600/1200dpi,16M color,256gray,планшетный,Twain,1г.г.	815		
Paragon 800 (Single) (Mustek)	800/1200dpi,30-bit,156gray,планшетный,Twain,1г.г.	995		
Paragon 1200 (Mustek)	1200/2400dpi,16M color,256gray,планшетный,Twain,1г.г.	1120		
Paragon 1200 Combo	1200/2400dpi,16M color,156gray,планшетный,Twain,1г.г.	1395		
ДИСКЕТЫ				
POLAROID	5.25", 1,2Mb, 2HD, FROM DOS PQ, гарантия	7	Polaroid RB	64-55-84 (0172)100-107
POLAROID	3.5", 1.44Mb, 2HD FROM DOS PQ, гарантия	8.7		
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, HD, гарантия, 11 шт./110 шт., гарантия	9.3/88	Элемед	20-69-64
СТРИМЕРЫ				
Conner 51250	250Mb, внутренний, IDE, 1г.г.	197	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Conner TSM420R	420Mb,внутренний/внешний,IDE,w/Data Cartr.,1г.г.	230		

Модель	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
EXIDE ONE UPS	250VA, off-line, США, 1г.г.	155	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
	400VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	220		
	600VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	378		
	900—1200VA, off-line, LAN, США, 1г.г.	635—817		
EXIDE Prestige	600VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	894		
	800VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	999		
	1000—6000VA, on-line, LAN, модульный, США, 1г.г.	1040—5550		
EXIDE Plus	8000—80000VA,3 фазы,on-line,LAN,модульный,США,1г.г.	4125—60076		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
VISION	ISA contr.,TWO 16550 UARTs,ONE SPP/ESP/EPP PARALLEL,1г.г.	28	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
GALAXY 600CF	cashe-contr.,ISA/IDE,до 16Mb,5Mb/s,1г.г.	126		
GALAXY 680C	cashe-contr.,VLB/IDE,до 16Mb,20Mb/s,1г.г.	160		
GALAXY DC 690B	cashe-contr.,PCI/IDE,до 16Mb,18Mb/s,1г.г.	220		
GALAXY DC 800B	cashe-contr.,ISA/SCSI-2,до 16Mb,10Mb/s,1г.г.	215		
GALAXY DC 380	cashe-contr.,VLB/SCSI-2, 512Kb on board,25Mb/s,1г.г.	227		
GALAXY DC 880	cashe-contr.,VLB/SCSI-2,до 16Mb,25Mb/s, 1г.г.	416		
Принтерные переключатели	2x1, 2x2, 4x1, ручные и автоматич.	18—132		
АКСЕССУАРЫ				
Защитный экран POLAROID	CP-Universal I,13—15",антиблик,полный комплекс защиты	105	Polaroid RB	64-55-84 (0172) 100-107
	CP-Universal II,13—15",антиблик,полный комплекс защиты	70		
	CP-Universal Workstation,19—21",антиблик,полн.защ.	200		
МУЛЬТИМЕДИА				
CD-ROM drive Chinon	ATAPI-IDE, Doudle speed, 300Kb/s, 1г.г.	150	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
CD-ROM drive Chinon	ATAPI-IDE, Quad speed, 620Kb/s, 1г.г.	295		
Speakers	2x60 Watt, Active, 20Hz-20кHz, 1г.г.	52—62		
Gravis	Ultrasound Max 16 bit зв.плата 512Kb ОЗУ	220	Datastream	26-54-47
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
MultiTech MT 1932/2834ZDX	19200bps, внешний, V32ter., 1г.г.	247/450	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
28800 BTZ 1428VQE	28800,внешний,V32bis,MNP2-5,V42bis,fax14400,1г.г.	271		
1414 BOCA	14400,внутр./внеш.,V32bis,MNP2-5,V42bis,fax14400,1г.г.	150		
US Robotics	14400, int, V32bis, V42bis	125	Информатика	37-06-62 37-45-19
US Robotics	14400, ext, V32bis, V42bis	160		
US Robotics	в ассортименте, 1г.г.	180—675	В.Технол.	20-70-29
US Robotics Sportster	14.4ext,V32bis,V42bis,220V,кабель,2г.г.	175	Datastream	26-54-47 23-24-76 26-54-47
US Robotics Sportster	14.4int, V32bis, V42bis, 2г.г.	150		
US Robotics Sportster	28.8ext,V34,220V,кабель,V42bis,2г.г.	350		
US Robotics WoldPort DS	PCMCIA 16.8bps,V32terbo/HST,V42bis	380		
US Robotics Courier	V.Everything,28.8bps,V42bis,220V,кабель,2г.г.	660		
ZyXEL U1496B int	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	315		
ZyXEL U1496B+ int	19800bps,voice,ZyCELL,V42bis,2г.г.	410		
ZyXEL U1496E ext	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	330		
ZyXEL U1496E+ ext	19200bps,voice,ZyCELL,V42bis,220V,кабель,2г.г.	425		
ZyXEL U1496S+ ext	19200bps,voice,4wire,ЖКИ,V42bis,кабель,2г.г.	630		
ZyXEL U1496P портат.	16800bps,voice,ZyCELL,V42bis,кабель,2г.г.	430		
ZyXEL U1496R+	карта для RS1602,19200bps,voice,V42bis,4 wire	650		
ZyXEL U1496RE	карта для RS1602E,16.8bps,voice,V42bis,2 wire	350		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Картридж	Canon E-16 тыс.BRB	1275	Электрон	26-46-07
Тонер	Canon NP 1215, Япония	22	Джанина	21-84-58
Тонер	для Canon,XEROX,MITA,Sharp,заправка		Р.Т.С.	35-59-73
Тонер, девелопер, барабаны к копирам RICOH, Canon			БИС	26-38-58
Тонер, девелопер	пр-во Япония, для MITA, заправка, доставка тыс.BRB	от 230	Дисанс	63-11-26
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для HP LJ,RICOH,MITA,SHARP,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
A30, A15, E30, E16	для Canon FC/PC 1,2,300,310,330,доставка,заправка	от 60		
Копировальные аппараты	RICOH, Canon		БИС	26-38-58
Полноцветные копировальные аппараты RICOH, Canon				
Canon FC-330	A4, 6ppm, 1г.г.	850	MAC Электроник	35-12-01 35-12-00
Canon FC-230	A4, 6ppm, 1г.г.	785		
Canon FC-230	A4, автоподача, картридж, E-16, модель 95г. тыс.BRB	8000	Электрон	26-46-07
Canon PC-320	A4, картридж, а/подача инстр.рус.яз., 1г.г. тыс.BRB	7985	ВКЛ	39-52-89
Canon PC-300/320	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	600/700	КМТ-сервис	21-62-07
Canon NP-1550,NP-6010, FC-330, FC-310 и др. расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		*ИГЕЛЛА* г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59,	т.29-38-05, 27-85-36
Canon NP-1215	A3—A4, масшт.	965	Диалог	(0222) 25-35-19
РИЗОГРАФЫ				
RICOH Priport	1г.г.		БИС	26-38-58
RISO	A4, A3, доп. оборудование, расх. материалы, 1г.г.		RISOLA	34-52-48
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ дистрибьютор в РБ	20-14-94 20-01-09
AGFA	фотолаборатории AGFA (возможен лизинг)		NORVO	36-85-27
AGFA	фотоматериалы AGFA			
Lotmar	фотоальбомы, фоторамки			
UNOMAT	фото-, видеоосветительное оборудование			
ТЕЛЕФОНЫ				
TA-202, SIMENS			V&K	78-24-10
Panasonic 2365	ЖКИ,автодозвон,пам.28,гр.связь,1г.г. тыс.BRB	800	Алина	76-87-55 37-26-21
Panasonic 3861/3911	радиотел., ЖКИ, гр.связь/дв.набора 1 г.г.	148/140		
Panasonic KX-T365B	сертификат РБ,инстр.рус.яз.,1г.г.,система скидок тыс.BRB	877	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-T9080B	радиотел.,инстр.рус.яз.,1г.г.,система скидок тыс.BRB	4685		
Nokia, Beneton, Maxon	радиотел.,сотовой мобильной связи,1г.г.,система скидок			
Panasonic KX-T2365		64	Белинтер-стандарт	36-93-54
Panasonic KX-T3721B	радиотел.	120		
Panasonic KX-T3861B	радиотел.	160		
Panasonic	10 моделей		Электрон	26-46-07
МИНИ-АТС				
GoldStar, Nitsuko, Panasonic		от 460	Белинтер-стандарт	36-93-54
GoldStar GHX-104	1 гор./4 внутр., сертификат, гарантия	268		
GoldStar GHX-512	3—5 гор./8—12 внутр., сертификат, гарантия	от 678		
GoldStar GHX-820	4—9 гор./4—20 внутр., сертификат, гарантия	768		
GoldStar GHX-1232	6—12 гор./8—32 внутр., сертификат, гарантия	от 1198		
GoldStar GHX/E	систем.тел.аппараты,консоли,домофон,для офисн.АТС	от 155		
SIEMENS	в ассортименте, от 1/2 до 16/80, сертификат, 1г.г.		СЭНТЭКС	75-63-34
ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., сертификат РБ,1г.г. тыс.BRB	4773	Белтрансфер	29-54-12
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз., ЖКИ, 1г.г. тыс.BRB	5923		
Panasonic KX-F850	а.о.,ЖКИ, 22 стр.памяти, сертификат РБ, 1г.г. тыс.BRB	6958		
Panasonic KX-F130BX	а.о.,спикерф.,пам.12+20,ЖКИ, 16 полутонов, 1г.г. тыс.BRB	5080	Электрон	26-46-07 26-45-55
Panasonic KX-F550	спикер ф.,пам.12+28,ЖКИ,автообрезка,220В,1г.г. тыс.BRB	4646		
Panasonic KX-F750	а.о.,спикерф.,пам.12+28ном.,ЖКИ, 64 полут.,220В,1г.г. тыс.BRB	5590		
Panasonic KX-F 130BX	ЖКИ,а.о.,16 уровней разреш.,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г. тыс.BRB	5000	Алина	76-87-55
Panasonic KX-F130BX	сертификат РБ, инстр.рус.яз., 1 г.г.,система скидок тыс.BRB	4995	ВКЛ	39-52-89
Panasonic KX-F750	сертификат РБ, инстр.рус.яз., 1г.г.,система скидок тыс.BRB	5485		
Samsung SF505	ЖКИ, автодозвон, а/обр., 30 н.п., 1г.г.,система скидок			
Samsung SF30	компакт. факс для руководителя, 1г.г.,система скидок			
Panasonic 130/550/700	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	от 410	КМТ-сервис	21-62-07 26-37-97
Panafax UF-V60	инстр.рус.яз., доставка по Минску, 1г.г.	500		
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ				
Ромашка	A4, рус./лат./бел. тыс.BRB	2750	V&K	78-24-10 25-45-21
OPTIMA SP50	A4, рус., ФРГ	240		
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррек., опт.скидки, 1г.г.	150	РАСЕАНД	25-85-11
Samsung SQ 1000		180	Белинтер-стандарт	36-93-54
Картридж	к п/м Samsung (многораз.)	7		
МЕБЕЛЬ				
Журнальные столы, угловые стойки			ТЕОКС	98-20-73
Мебель офисная	адрес: Выставочный комплекс Машерова,14		Евромебель	23-23-05
Шкафы с передвижными дверями под любой размер, по заказу			организ.	20-90-02

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан. (Код Минска — 8-0172);

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Электронные кассовые аппараты	МИКРО 101,2 ленты,аккум.,компакт.,гос.реестр	тыс.BRB	6160	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511	
	XCEL-260,для обмен.пунктов,рус.,VGA,386проц.,гос.реестр	тыс.BRB	27772.5		
	ЭКР2101,10отд.,3.5кг,аккум.,госреестр	тыс.BRB	7018		
	CRF1000,2ленты,8отд.,9разр.,соотв.треб. Госреестра	тыс.BRB	6640		
	ЭРА 101, 2 ленты, 9 отд., 9 разр., 1 г.г.	тыс.BRB	4840		
Упаковочный пистолет UT-503 для заклеивания ящиков, коробок			20		
Этикет-пистолет	MX-5500		45		
Бумага	для факса, этикет-пистолета, кассов.аппаратов		0.36—2.7		
Устройство определения подлинности ценных бумаг	CASH SCAN, для опред.долл. США		140		
	REGULA 4003, линза магний, подсветка, ультрафиолет		280		
Аккумулятор для видеокамер PANASONIC VW-VBS2E, 6В, 2.4А			72		
Термоструйная печат.головка для касс.аппаратов, принтеров ТСПГ-412			8		
Вентилятор	EVERNAL S40NL-RX, напольный, 3 скорости, Китай		65		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП 250, аналог Back-UPS, пр-во РБ, сертификат, 2 г.г.		143		
	АИП 400А,авт.регул.напряж.,аналог Back-UPS Pro,пр-во РБ,2 г.г.		233		
	АИП 650А,авт.регул.напряж.,аналог Back-UPS Pro,пр-во РБ,2 г.г.		296		
	АИП 1200А,авт.регул.напряж.,аналог Back-UPS Pro,пр-во РБ,2г.г.		580		
	АИП 600У, унифицированный, аналог Start UPS, пр-во РБ, 2 г.г.		413		
	АИП 1000У,унифицированный, аналог Start UPS, пр-во РБ, 2 г.г.		651		
	АИП 1250У,унифицированный, аналог Start UPS, пр-во РБ, 2 г.г.		695		
	БИП 3000, on-line, модульная структура, пр-во РБ, 2 г.г.		3420		
	БИП У 6250, on-line, унифиц., модульный, пр-во РБ, 2 г.г.		5320		
ПО для БАРС	SateWare 2.2, MS-DOS, Windows, сеть Windows, Novell		60		
Бензиновые генераторы					
SDMO	0,7-10 кВт,1 и 3-фазные,двигатели Suzuki,Honda, Vanquard, 1 г.г.		от 1270		
BIMEX Technic	1-8 кВт,1 и 3-фазные,4-тактные дв. B&S, Honda, Ruggerini, 1 г.г.		от 1440		
Дизель-генераторы					
SDMO	2-1000 кВт,1 и 3-фазные,двигатели Suzuki,Honda,Vanquard, 1 г.г.		от 3310		
BIMEX Technic	2,8-880 кВт,1 и 3-фазные,4-тактные дв. B&S,Honda,Ruggerini		от 3400		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
Компьютерные кассовые аппараты ВДМ-261, вошедшие в Госреестр (обмен валюты, продажа и учет товаров, рестораны и пр.)				Авто-Комби	43-32-83
БелОКА-500.0		тыс.BRB	7500	V&K	78-24-10 25-45-21
МИКРО-101		тыс.BRB	6500		
МИКРО-101	2 ленты, 2 дисп., порт., 220/12В		450	К.И.Э.	33-91-32
МИКРО-101	портативный, 2 ленты, 220/12В		450	Импульс-А	60-57-16
МИКРО-101			460	Белинтерстандарт	36-93-54
CRF-1000	портативный, включен в Госреестр, 1 г.г.		580	Саби-Пурта	31-09-84
Royal CMS480Plus	18 отд., 2 ленты, гарантия		340	Техзаказ	46-69-14
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат				Конверсум	64-33-50
МСК-3	машина счета купюр, 1г.г.	тыс.BRB	4360	Дисанс	63-11-26
МСК-3	машина счета денег, предторг.обслуж.	тыс.BRB	4370	V&K	78-24-10 25-45-21
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс. BRB	4850		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг	тыс BRB	4450		
Весы электронные	пр-во Корея, 220/12В, до 15 кг		от 320	Техзаказ	46-69-14
Кондиционеры	бытовые импортные		от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные импортные		от 3000		
Лари морозильные			от 670		
Промышленные морозильные камеры			от 3000		
Стеллажи, прилавки, горки, витрины				ТЭОКС	98-20-73
Торгово-экспозиционное оборудование для магазинов, выставок, в ассортименте				Бонк	76-92-68
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия			РУССА	62-12-79
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"					
Торговые прилавки			от 60	КОМАНДОР тел./факс (0172) 65-61-68	
Витрины, стеллажи			от 50		
Пристенные горки			от 100		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			233		
Подвесной потолок для освещения			89/кв.м		
Примерочные кабины, трубчатый металл, каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещения рекламы			от 200		
ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ И ОХРАНЫ					
Системы индивидуального пользования.(для коттеджей, офисов)			от 299	Техноцентр	71-97-03
Системы промышленного телевидения (для крупных объектов)			от 1540		
Видеодомофоны и миниатюрные видеокамеры			от 170		
Охранные датчики дымовые, движения, инфракрасные и т.д.			от 39		
СИСТЕМЫ ЗАЩИТЫ И КОНТРОЛЯ ИНФОРМАЦИИ					
Техника защиты от прослушивания для телефонной, факсимильной и радиосвязи, шумогенераторы, приборы поиска и локализации подслушивающих устройств				КРУГОЗОР (02251) 7-39-57	
Средства аудиоконтроля					
Системы видеонаблюдения					
Связная техника					
Услуги, гарантия, сертификат					
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г.	тыс.BRB	206	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-435	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.BRB	312		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	тыс.BRB	208	Белинтерстандарт	36-52-34
CITIZEN SDC-411	14-разр., дв.питание	тыс.BRB	259		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	тыс.BRB	315		
CITIZEN	8—14-разр.,бухгалтерские, карманные			Айза	63-61-88
ВИДЕО-, АУДИОАППАРАТУРА					
Системы спутникового ТВ, установка, консульт., гарантия				НОВА	76-90-50
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл.	тыс.BRB	48	V&K	78-24-10
Кондиционеры	бытовые импортные		от 1500	Холодон	25-05-99
	промышленные импортные		от 3000		
Холодильники/морозильники бытовые (Германия)			от 560		
Холодильники "Атлант"					
Пылесос "VAX"	моющий, 450—1200Вт, выводит пятна, 99,9% пыли, 1г.г.		440/530	Альмар	36-36-43
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ОБОРУДОВАНИЕ					
Стекло	тониров. полиров. зеркальное 1.6х1.2м,толщ 4 мм			БелАДС	33-14-21
Эмаль	ПФ-266, 115; soltalux		догов.	организ.	25-11-79
БУМАГА					
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.6	МЕДХОР	20-19-32 20-23-56
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.8/11.6		
KYMCOPY COPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		6.0		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа		18/36		
DRESCEP 240x12"	перфорация, стопа, самокопир.		от 32		

Для оргтехники, А4, 80 г/м2, 500 л., белая, цветная, Швеция				ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Термобумага	215 мм х 30 м, "Labelon", США	тыс.BRB	30	Белтрансфер	29-54-12
Термобумага	210 мм х 30 м, Германия, доставка		2.5	Айза	63-61-88
Лента бумажная компьютерная в стопе				 г. БРЕСТ г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (0172) 30-78-15 г.Могилев (0222) 234438	
ЛБК-1-130 х 12"	2000 листов		12.5		
ЛБК-1-210 х 12"	2000 листов		14.5		
ЛБК-1-240 х 12"	2000 листов		16.5		
ЛБК-2-240 х 12"	2 слоя, самокоп., 900 комплектов		53.0		
ЛБК-4-240 х 12"	4 слоя, самокоп., 400 комплектов		47.5		
ЛБК-1-375 х 12"	2000 листов		28.5		
ЛБК-1-390 х 12"	2000 листов		29.3		
ЛБК-3-380 х 11"	3 слоя, с копир., 940 комплектов		47.5		
ЛБК-1-420 х 12"	200 листов		31.5		
ЛБК-2-420 х 12"	2 слоя, самокоп., 1000 комплектов		93.9		
ЛБК-2-420 х 12"	2 слоя, с копир., 860 комплектов		26.2		
ЛБК-4-240 х 12"	4 слоя, с копир., 450 комплектов		44.5		
ЛБК-4-420 х 12"	4 слоя, самокоп., 500 комплектов		93.5		
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	с/без перфорации, 120 м		2.63		
Рулон 420	с/без перфорации, 120 м		5.15		
Лента кассовая для калькуляторов					
ЛК-38-60-12 мм	1 слой		0.38		
ЛК-45-60-12 мм	1 слой		0.4		
ЛК-56-70-12 мм	1 слой		0.44		
ЛК-69-70-12 мм	1 слой		0.61		
ЛК-78-70-12 мм	1 слой		0.67		
Бумага писчая и для множительной техники					
Формат А4	65 г/м2, коробка 2000 листов		14.89		
Формат А3	70 г/м2, пачка 12 кг		12.36		
Бумага для телефаксов					
Термобумага	Германия, 210 мм х 30 м		3.9		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Грузоперевозки по СНГ, 20т				БелОст	36-53-16
Восстановление и заправка картриджей HP LJ, Canon, XEROX, Mita, Sharp				Р.Т.С.	35-59-73
Ремонт и модернизация компьютеров				Мед.системы	32-31-74
Ремонт принтеров, мониторов, FDD, HDD, БП, счетчиков банкнот				БЕЛХАНТ	26-95-08
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники и лазерных принтеров, восстановление картриджей				ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Изготовление визиток, бланков, бэджей, наклеек, этикеток, ярлыков				БИС	26-25-60
Изготовление буклетов, проспектов, календарей, плакатов, рекламных листовок					
Проведение рекламных кампаний, размещ.рекл.					
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники				БОФФ	39-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах					
Типографские услуги					
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ					
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 16 докум., Windows		20	GoldenSoft	64-99-74
Бухучет совместной деятельности (простых товариществ), 24 стр.			0.9	Консар	68-66-44
Бухгалтерское обслуживание предприятий				Геосистема	26-54-05
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий			от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва		150	ОРГ СЕРВИС	25-32-22 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета		500		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли		900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")			дог.		
Вся бухгалтерия	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое		300	TiCOM	63-52-58
Ведение и восстановление бухгалтерского учета				Финлайт	23-13-01
Зарплата	призер республ.конкурса, поставка "под ключ"			НИИЭВМ-сервис	36-12-05 36-00-45
Путевой лист	обработка пут.листов авто- и маш.-тракторного парка				
Основные	учет, движение, переоценка, запросная система				
Обучение ведению бухгалтерии и склада с помощью программ "1С бухгалтерия" и "1С зарплата". Постоянное обслуживание и консультации по компьютерам				САНТКОМ	58-60-72
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS		95	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия		995		
1С:Бухгалтерия 5.0	синт. и аналит.учет, оборот. -сальд.вед-ть, баланс, плат.док.		40	МиСофт	49-34-21 49-83-39
1С:Бухгалтерия-ПРОФ 2.0	профессиональная, сетевая		125/250		
1С:Зарплата 3.0	компл.с-ма расчета зарплаты, консульт.,гарантия		90		

НОВЕЙШИЕ ДОСТИЖЕНИЯ В ОБЛАСТИ АВТОМАТИЗАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ И ФИРМ

ГАЛАКТИКА

КОНТУР АДМИНИСТРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ	550
Финансовый анализ	150
Планирование и управление ресурсами	200
Управление маркетингом и рекламой	200
Управление и учет кадров	звоните
Управление делопроизводством	звоните
КОНТУР ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ	700
Управление складскими операциями	150
Управление закупками	100
Управление продажами	150
Управление операциями с консигнационным товаром	200
Управление терминальными (транзитными) операциями	звоните
Управление отпуском в производство	100
Управление продажами через торговый зал (сканирование бар-кодов, безналичные расчеты с использованием кредитных картоек)	200
Обмен валюты	100
КОНТУР БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	600
Управление кассовыми операциями	500
Управление финансово-расчетными операциями	
Учет движения и наличия МБП	
Учет основных средств и нематериальных активов	
Валютные операции, мультивалютный учет	
Расчет заработной платы	
Формирование сводной бухгалтерской отчетности	
Учет кредиторской и дебиторской задолженности	100
Консолидированная бухгалтерия	звоните
Бухгалтерская отчетность в международных стандартах	звоните

TOP SOFT®

отдел демонстрации систем работает с 9.00 до 18.00 Тел./0172/ 202-985, 209-207

РАЗНОЕ			
Обивочная ткань	30-40 видов (под заказ 200), Германия	Комкон	50-24-09
Перекидные календари	на 1996г.	Оптитек	63-82-74



Адрес: *220088, г.Минск, ул.Захарова, 76, комната 105.*
Телефон: *8-0172-10-00-65 (набор номера осуществляется полностью с кодом как для иногородних, так и для минчан).*
Реквизиты: *расчетный счет 3468892 в КБ "Профбанк" г.Минска, код 725, МФО 153001. Получатель — ООО "Рек-Би".*

Название	Автор (издатель)	Цена
Бухгалтерская, экономическая и юридическая литература		
Бухучет амортизационных отчислений (с нормами амортизации)	Филипенко Л.Н., 1995 г.	140000 руб.
Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности	Филипенко Л.Н., 1995 г.	200000 руб.
Бухучет внешнеэкономической деятельности	Филипенко Л.Н., 1995 г.	115000 руб.
Бухучет по лизинговым операциям: Практическое пособие	Филипенко Л.Н., 1995 г.	60000 руб.
Налоги. Методика исчисления. Пути оптимизации.	Василевская Т.И. (ООО "Скарына"),1995г.	70000 руб.
Практическое пособие по бухгалтерскому учету расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам	Аудиторская палата РБ и АО "Международный центр аудита и экономики", 1995 г.	71000 руб.
Журнал ИВЦ Министерства финансов РБ "Нормативные документы по финансам, налогам и бухгалтерскому учету". N 1—11, 1995 г.		Стоимость одного номера — 30000 руб.
Образцы договоров, используемых в хозяйственной деятельности	Минск, "Амалфея", 1995г.	100000 руб.
Расчеты в иностранной валюте на территории РБ	Минск, "Амалфея", 1995г.	75000 руб.

При необходимости пересылки книг или бланков почтой сумма оплаты увеличивается на 5000 рублей за каждое издание (в п/п укажите свой точный почтовый адрес и телефон). Получение товаров — через день после оплаты по предъявлении копии платежного поручения и доверенности.

ООО "Рек-Би"

Время работы: с 10.00 до 17.00 (кроме пятницы, субботы, воскресенья).

Все для вашего бухгалтера
по безналичному расчету

Наименование		Цена
БЛАНКИ		
Книга регистрации платежных поручений (перфопереплет, твердая обложка)		40000 руб.
Книга регистрации счетов-фактур (перфопереплет, твердая обложка)		40000 руб.
Книга лицевых счетов по зарплате		100000 руб.
Оборотная ведомость		50000 руб./50 шт.
Группировочная ведомость		50000 руб./50 шт.
Книга кассира-операциониста торгового предприятия		20000 руб.
Кассовая книга		20000 руб.
Бланки расчетов по налогам		1000руб./1 шт.
Отрывные талоны		15000 руб./100 шт.
Изучаем спрос на ленту для кассовых аппаратов.		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ БУХГАЛТЕРСКИЕ		
Citizen-435	16-разр., дв.питание, 1г.г.	370000 руб.
Casio DM-1400	14-разр., дв.питание, 1г.г.	300000 руб.
Citizen-411	14-разр., дв.питание, 1г.г.	320000 руб.
Citizen-878	12-разр., 1г.г..	280000 руб.
Citizen FT-240	10-разр., ф.А4, в наборе папка и ручка 1г.г.	270000 руб.
Citizen EC-120	10-разр., в наборе с ручками, 1г.г.	200000 руб.

Порядок проведения факторинговых операций в Республике Беларусь

Утвержден Правлением Национального банка Республики Беларусь 7 сентября 1995 года

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 29.09.95г., рег. № 1088/12

Настоящий Порядок регулирует проведение факторинговых операций между банками и субъектами хозяйствования в Республике Беларусь и разработан в соответствии с законами Республики Беларусь "О Национальном банке Республики Беларусь", "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь", "О залоге", Гражданским кодексом республики Беларусь, а также Положением о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.94г. N 256 и Положением о банковском кредите от 7.04.95г. N 519.

РАЗДЕЛ I
Общие положения

1. **Факторинг** — кредитование оборотного капитала предприятия-поставщика (в дальнейшем — "поставщик"), связанное с уступкой другому лицу (фактору) неоплаченных плательщиком (покупателем) долговых требований (платежных документов за поставленные товары, выполненные работы, оказанные услуги) и передачей фактору права получения платежа по ним.

В роли факторов выступают банки, кредитные, финансовые и другие учреждения, которые занимаются банковскими операциями. Для занятия факторинговой деятельностью фактор должен письменно обратиться в Национальный банк Республики Беларусь и получить его согласие.

2. Основным принципом факторинга является возмещение фактором поставщику части суммы платежа по долговым требованиям к плательщикам. Перечисление остальной части платежа за поставленные товары осуществляется фактором после поступления средств от плательщика. однако может иметь место незамедлительное возмещение поставщику полной суммы долга (за вычетом комиссионного вознаграждения и процентов за кредит).

3. Факторинговому обслуживанию не подлежат поставщики:

— работающие убыточно и объявленные неплатежеспособными, а также бюджетные организации;

— реализующие свою продукцию на условиях бартерных сделок;

— заключающие со своими клиентами долгосрочные договоры и выставляющие счета по завершении определенных этапов работ или до осуществления поставок (авансовые платежи).

Факторинговые операции также не производятся по долговым обязательствам физических лиц, не занимающихся деятельностью по производству продукции (работ, услуг), а также филиалов и отделений субъектов хозяйствования, не имеющих статуса юридического лица.

4. Факторинговые операции в Республике Беларусь классифицируются по следующим признакам:

а) по форме заключения договора:

— открытые (конвенционные), если плательщик уведомлен об участии в сделке фактора;

— закрытые (конфиденциальные);

б) по условиям платежа:

— без права регресса — когда фактор оплачивает долговые требования поставщика (за минусом издержек) независимо от того, оплатит ли свои долги покупатель;

— с правом регресса — когда фактор имеет право вернуть поставщику долговые требования, не оплаченные в течение определенного срока в случае, когда первоначальный кредитор принял на себя поручительство за должника перед новым кредитором.

В случаях, когда долговое требование признано недействительным (например, если поставщик отгрузил покупателю незаказанный им товар), фактор имеет право регресса к поставщику.

в) по объему услуг, оказываемых фактором:

— полное факторинговое обслуживание — когда фактор инкассирует и ведет учет дебиторской задолженности поставщика по всем плательщикам; кредитует в форме предварительной оплаты или производит оплату суммы уступленных долговых требований поставщика к определенной дате, оказывает другие услуги;

— частичный факторинг — когда поставщик уступает фактору право на проведение отдельных операций в соответствии с договором.

РАЗДЕЛ II
Порядок проведения и учета факторинговых операций в банках

5. Проведение факторинговых операций осуществляется только на договорной основе. В договоре на факторинговое обслуживание предусматриваются права и обязанности каждой из сторон, размер оплаты счетов поставщика, выставленных на покупателя, порядок оплаты этих счетов, комиссионное вознаграждение, условия предоставления и погашения кредита, право регресса и другие необходимые условия, связанные с уступкой права требования фактору.

Фактор не несет ответственности за невыполнение условий договоров на поставку товаров (выполнение работ, оказание услуг), заключаемых между поставщиком и плательщиком.

6. Учитывая риск при проведении этих операций, фактор (при факторинговом обслуживании с правом регресса) вправе требовать от поставщика документы, подтверждающие залоговые обязательства перед фактором, а также представление баланса и другой необходимой информации, характеризующей финансовое состояние поставщика.

При открытом факторинге фактор может запросить плательщика представить сведения о его платежеспособности.

7. Плата за услуги фактору со стороны поставщика выступает в форме комиссионного вознаграждения за обслуживание и процента за кредит. Комиссионные суммы рассчитываются в процентах от суммы платежных требований поставщика и зависят от степени риска и объема необходимой экономической и контрольной работы фактора. Плата за кредит определяется за период между получением платежа поставщиком от фактора и датой поступления платежа от плательщика фактору.

8. При открытом факторинге поставщик, заключивший договор на факторинговое обслуживание, сдает на инкассо фактору платежное требование в 4-х экземплярах от имени этого фактора при реестрах (в соответствии с п.11 главы II-а Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь N 256 в редакции письма Национального банка от 01.07.94г. N 353). В платежных требованиях должны быть указаны реквизиты фактора как получателя денежных средств. Представляются также товарно-транспортные документы, подтверждающие факт отгрузки товара (оказания услуг, выполнения работ), договоры, заключенные с покупателями на поставку товаров (оказание услуг, выполнение работ), где оговаривается форма расчетов платежными требованиями с видом акцепта.

9. При уступке фактору права получения платежа по акцептованным плательщиком требованиям поставщик представляет фактору следующие документы:

— копии реестров и платежных требований, выставленных на покупателя;

— извещение банка плательщика о неоплате требования и помещении его в картотеку N 2;

— копия извещения (телеграмма, факс), посланная банком поставщика в адрес банка плательщика и самого плательщика, содержащая информацию о совершении торгово-комиссионной операции с указанием заменить в платежном требовании наименование банка и номер счета поставщика на реквизиты фактора. Извещение посылается самим фактором в случае, когда он является банком, обслуживающим поставщика. Извещение не посылается при совершении закрытых (конфиденциальных) факторинговых операций.

10. Банк плательщика по получении от банка поставщика или фактора извещения о совершении факторинговой операции исправляет на всех экземплярах платежных требований, находящихся в картотеке N 2, реквизиты поставщика на наименование и номер счета фактора. При этом платежное требование с измененными реквизитами оплачивается в общеустановленном порядке.

Извещение банка поставщика или фактора подкладывается к первому экземпляру платежного требования и хранится в документах дня в банке плательщика.

11. Для отражения в учете факторинговых операций фактором открывается балансовый счет N 907 "Расчеты банка по факторинговым операциям". По дебету счета проводятся суммы, перечисленные фактором на расчетный счет поставщика, по кредиту счета учитываются суммы оплаченных покупателями платежных требований. Если условиями договора предусмотрено первоначальное возмещение поставщику фактором менее 100 процентов от суммы платежа, причитающаяся поставщику оставшаяся сумма не позднее следующего дня после зачисления полученных от плательщика средств на счет N 907 перечисляется на расчетный счет поставщика.

В аналитическом учете ведутся лицевые счета по поставщикам.

Фактор перечисляет средства поставщику мемориальным ордером, который выписывается в двух экземплярах. Первый экземпляр после совершения бухгалтерских операций по счетам помещается в документы дня, второй экземпляр в установленном порядке направляется поставщику.

12. Для учета сумм платежных требований фактором открывается внебалансовый счет N 9928 "Расчетные документы по факторинговым операциям". По приходу счета проводятся суммы платежных требований, подлежащих оплате поставщику, в расход списываются суммы, полностью оплаченные плательщиками по платежным требованиям. При поступлении частичных платежей на обороте платежных требований делаются отметки о поступивших суммах.

В аналитическом учете ведутся картотеки расчетных документов и лицевые счета на каждого поставщика.

13. Фактор вправе получить сумму комиссионного вознаграждения с расчетного счета поставщика сразу после заключения договора на факторинговое обслуживание и представления копий платежных требований, реестров, выставленных на плательщика, либо после окончания сделки фактор списывает сумму комиссионного вознаграждения со счета N 907.

Проценты за кредит, начисленные фактором с ежедневной суммы задолженности по факторинговой операции, списываются фактором со счета N 907 поставщика в день поступления последней суммы по факторингу от плательщика, если в договоре не предусмотрен иной порядок.

Полученная фактором сумма комиссионного вознаграждения отражается по статье "Плата за факторинговые операции".

Сумма полученных процентов за кредит отражается по статье "Полученные проценты по краткосрочным ссудам до 12 месяцев" счета N 960. Пеня, уплачиваемая плательщиком за просрочку платежа, учитывается по счету N 969 "Штрафы, пени, неустойки полученные".

14. При факторинговом обслуживании с правом регресса срок с момента выдачи кредита до его погашения определяется в договоре между поставщиком и фактором.

15. При регрессе фактором поставщику могут быть возвращены неоплаченные платежные документы, по которым поступил отказ плательщика от акцепта, либо извещение банка плательщика (на повторный запрос фактора) о неоплате требования и нахождении его в картотеке N 2 в случаях несоблюдения сроков оплаты или других условий, оговоренных в договоре по факторингу.

Поставщик обязан в течение одного дня после получения от фактора соответствующих документов перечислить платежным поручением в пользу последнего неоплаченные плательщиком суммы и плату за кредит.

При отсутствии средств на расчетном счете поставщика обслуживающий его банк помещает платежное поручение в картотеку N 2 с начислением пени в установленном порядке.

Фактор в день поступления средств от поставщика посылает извещение в адрес банка плательщика и самого плательщика о регрессе требования и указание восстановить на платежном документе первоначальные реквизиты поставщика.

Если же после получения средств от поставщика на счет фактора поступили средства от плательщика, фактор обязан в тот же день вернуть их поставщику.

16. При закрытом факторинге плательщики не ставятся в известность о кредитовании продаж фактором.

В этом случае средства от плательщиков в оплату принятой к факторингу дебиторской задолженности поступают на расчетный счет поставщика. Поставщик обязан не позднее следующего рабочего дня сдать в обслуживающий его банк платежное поручение на перечисление со своего расчетного счета суммы платежа, причитающейся фактору.

С выходом данного Порядка письмо Госбанка СССР от 12.12.89г. N 252 в Республике Беларусь в практической работе не используется.

Управление расчетов и платежной системы

РОССИЯ

○ *И снова — объединение*

В Москве объявлено о слиянии Столичного банка сбережений (СБС) и профсоюзного банка "Согласие". Объединенный банк получит название "Столичный банк сбережений (банк для профсоюзов и трудящихся)". В результате образуется мощный финансовый институт, который сможет претендовать на место в первой десятке российских банков.

Столичный банк сбережений учрежден в 1989 году. Контролирует до 6% рынка частных вкладов, имеет семь региональных филиалов, каждому из которых подчиняется сеть сберкасс. СБС — один из лидеров на российском рынке пластиковых карточек. Активы банка превышают 5,5 трлн.рублей.

АПБ "Согласие" учрежден в 1990 году Всеобщей конфедерацией профсоюзов, профцентрами государств СНГ, их территориальными профцентрами. Банк имеет сеть филиалов в промышленных центрах России, а также в Украине. Его активы превышают 300 млрд. рублей.

Объединенный банк предполагается превратить в акционерное общество открытого типа с уставным капиталом в 100 млрд.рублей.

По словам его руководства, банк намерен совершить беспрецедентный шаг — сделать всех граждан, имеющих счета в СБС и "Согласии", своими акционерами, в результате чего число последних превысит 2 млн. человек.

Объединенный банк сможет принять более активное участие в реализации региональных программ (в частности, программ ЕБРР по поддержке малого и среднего бизнеса), намерен уделить серьезное внимание банковскому обслуживанию россиян, проживающих в ближнем зарубежье, а также иностранцев, поддерживающих с РФ постоянные контакты.

○ *Сообщайте свой новый адрес*

Центробанк России намерен ужесточить контроль за коммерческими банками, которые меняют свое местонахождение, не предупреждая заинтресованных лиц. В сообщении главного управления ЦБ РФ уточняется, что "при выяснении фактов смены почтового адреса банка и отсутствии официальной информации об этом в учреждения ЦБ к банкам-нарушителям будут применяться санкции в соответствии с законодательством вплоть до отзыва банковской лицензии". Подобная мера принята в связи с участившимися жалобами клиентов и вкладчиков коммерческих банков на кредитные учреждения столицы.

Финансово-консалтинговое общество "Инкотраст"

INKO TRUST

"Работая с профессионалами, Вы экономите время, деньги ,людские ресурсы и ... нервы"
ФКО "Инкотраст"

Обращайтесь, мы:

Для Вас - приобретем акции приватизируемых предприятий
- окажем услуги по ведению реестра акционеров
- предложим обширную сеть агентов

У Вас - купим акции приватизируемых предприятий

Ваши интересы - представим Ваши интересы на фондовой бирже

тел./факс 27-63-15 г.Минск, ул.Киселева, 20



Тел./факс (0172) 76-82-63, тел.(0172) 20-48-98.

Ремонт и реконструкция бассейна и спортивной школы сегодня – оздоровление и обучение плаванию Ваших детей завтра.

Нуждаемся в Вашем содействии и поддержке!
р/с 700111 в отд. "Сотрудничество"
БББ г.Минска, код 745.

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ

руководителей предприятий, менеджеров высшего и среднего руководящего звена, руководителей основных отделов и секторов принять участие в семинаре

"СТРАТЕГИЧЕСКИЙ МЕНЕДЖМЕНТ ПЕРСОНАЛОМ – УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ РИСОВКА ГРИД"

13—17 ноября 1995 г. г.Минск

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.
г.Минск, ул.Захарова,76

Т.И.Василевская. "Налоги. Методика исчисления. Пути оптимизации" (Минск: ООО "Скарына", 1995г., 126с.).

Учтены все изменения, внесенные в налоговое законодательство и инструкции по вопросам исчисления и уплаты налогов, действующие на 1 августа 1995г.

Налоговые платежи и отчисления систематизированы, имеются методические рекомендации и примеры, что позволит налогоплательщикам и контролирующим органам четко и оперативно выполнять все указания, обеспечит их взаимодействие.

Пособие подготовлено ООО "Скарына" в кратчайшие сроки, по мере выхода новых инструктивных материалов оно будет дополнено и переиздано.

По вопросам реализации обращаться по тел.в Минске 76-90-61.

ИСКУССТВЕННАЯ КОЖА

от фирмы **АКТИВ**

ТЕЛ. в Минске (0172) 25-85-96.
в Речице (02340) 3-29-37.

СП ІНТЭРГРАФ

ПРОИЗВОДСТВО ПЕЧАТЕЙ ШТАМПОВ И ВИЗИТОК

Качество гарантируется.
Предлагаем самоокрашивающиеся аппараты, штемпельные подушки, мастики австрийской фирмы COLOP.
(разрешение на изготовление печатей)
пр. Машерова, 11
☎ 23-93-31

Фирма постоянно реализует партиями от 20 тонн сахар, муку. Оформляем таможенные документы.
Телефон в Киеве (044) 245-44-88.

Ваши документы всегда будут в порядке

RUSSA

Металлические шкафы для документов
Минск, Белинского 19; т/ф: 621279, 622228

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ ДИРЕКТОРОВ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И АРЕНДНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ГЛАВНЫХ БУХГАЛТЕРОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СЛУЖБ НА СЕМИНАР

"ПРИВАТИЗАЦИЯ В БЕЛАРУСИ: ПРЕОБРАЗОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И АРЕНДНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ОТКРЫТЫЕ АКЦИОНЕРНЫЕ ОБЩЕСТВА"

14—17 ноября 1995г., РСК "Раубичи"

"БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ И ПРИВАТИЗАЦИЯ"

31 октября — 2 ноября 1995г., г.Минск

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

НВФ "НИИЭВМсервис"

Техническое и программное обеспечение, обслуживание, проекты "ПОД КЛЮЧ"

Тел.: (0172) 36-00-45, 36-12-05

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ОБЪЯВЛЯЕТ О НАБОРЕ СЛУШАТЕЛЕЙ НА КУРСЫ, проводимые в рамках программы TACIS Европейского Союза при участии международной консалтинговой фирмы Price Waterhouse

"ВОПРОСЫ ОРГАНИЗАЦИИ И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ: ПОДГОТОВКА МЕНЕДЖЕРОВ"

Курсы проводятся по следующим темам:

"ФИНАНСЫ И УЧЕТ"

Лектор: Рэйчел Сарджент, менеджер, аудитор фирмы Price Waterhouse, Великобритания (13—17, 20—24 ноября 1995г.)

"РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ И МЕНЕДЖМЕНТ ИЗМЕНЕНИЯМИ"

Лектор: Д.Ванден Айнде, старший консультант, Management Resources Europe, Бельгия (4—8, 11—15 декабря 1995г.)

Программа данного курса и уровень преподавания соответствуют уровню мини-MBA (Магистр Бизнесадминистрирования).

В случае, если вы решите принять участие в этой уникальной программе, пожалуйста, сообщите нам по телефонам:

35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

ШТОРЫ - ЖАЛЮЗИ

ФИРМА "ВЛАС"

современная защита от солнечных лучей и посторонних глаз, надежная, удобная, уютная
тел. 0172 / 206-697, 265-014

ВОЗМОЖНО ЛИ УСПЕШНО ЗАНИМАТЬСЯ БИЗНЕСОМ В БЕЛАРУСИ?

БИЗНЕС-ШКОЛА "ТАЙПИНГ" УТВЕРЖДАЕТ, ЧТО ДА!

Любому человеку, привыкшему думать и анализировать, легко проследить связь между нашей развалившейся экономикой и самыми животрепещущими проблемами сегодняшнего дня. Слишком часто в угоду сиюминутным политическим выгодам приносились в жертву выгоды социально-экономические. Нас столь долго и упорно оберегали от "шоковой терапии" в области экономики, что на сегодняшний день полностью исчезла терапия, а остался один шок. Но это уже, пожалуй, из области "черного" юмора.

Давайте остановимся на условиях, в которых приходится работать белорусским бизнесменам — людям, поистине уникальным. У нас по сути отсутствуют соответствующие современной социально-экономической реальности гражданское, финансовое, хозяйственное, трудовое, налоговое, банковское и другие законодательства. В таких условиях заниматься честным бизнесом становится практически невозможно. Зато любая деятельность в обход артикулов и параграфов мгновенно превращает предпринимателя в объект пристального внимания рэкета. Экономика все больше "уходит в тень": по разным оценкам, от 40 до 60%. А все это — порождение правового хаоса и бюрократического произвола.

Теперь обратим внимание на нашу систему налогообложения. Мало того, что она носит фискальный характер, но чем дальше, тем больше она обретает очертания пресса для выжимания досуха, вне зависимости от того, физическое ли мы, частное лицо или юридическое — субъект хозяйствования.

Белорусским бизнесменам приходится вести хозяйственную деятельность в условиях постоянно меняющихся законов и правил, причем отнюдь не в их пользу. Возможно, именно поэтому лучшие разработки западных специалистов в наших условиях не дают достаточного эффекта. Перед огромным количеством руководителей не только частных, но и государственных предприятий стоит одна проблема: как удержаться "на плаву". Об успешном расширении своего дела многие даже и не мечтают. Но, надо полагать, практически любая проблема разрешима, если найти к ее решению правильный подход. И именно этому обучают директоров предприятий в бизнес-школе "ТАЙПИНГЕ", причем находить решения, не выходя за рамки закона.

Основу подготовки бизнесменов в "ТАЙПИНГ" составляют программы законов "живого" маркетинга с ярко выраженной белорусской спецификой.

Итак, давайте кратко рассмотрим те преимущества, которые даст руководителям обучение в бизнес-школе "ТАЙПИНГ", учитывая, что в программе школы теоретические основы — лишь вступление. Главное — практика. И преподаватели, в первую очередь, — практики. Среди них замечательные юристы, в том числе и юристы-законодатели, советники по маркетингу при коммерческих фирмах и банках, специалисты по внешнеэкономической деятельности с богатейшим опытом работы за рубежом и с деловыми партнерами в экономически развитых странах, главные бухгалтеры и главные экономисты серьезных коммерческих фирм. Они вам помогут научиться на высоком профессиональном уровне, успешно — вне зависимости от внешних факторов — проводить финансовые операции, руководить производством, работать в сфере торговли, посредничества, услуг и т.д. Таким образом, вы сможете сохранить основное направление деятельности своей фирмы, ставшее временно невыгодным, за счет других, более доходных на сегодняшний день.

Слушателей курсов ориентируют на серьезные коммерческие структуры, тщательно анализируя причины их успехов и неудач. Таким образом, вы будете учиться не на своих, а на чужих ошибках. Вам помогут сформировать пакет идей, главное в котором — самореализация, повышение управленческой квалификации и направленность на успех. Великолепная психологическая подготовка поможет вам как руководителю всегда держать под контролем любую ситуацию, правильно выбирать линию деловых переговоров, находить общий язык как с партнерами по бизнесу, так и с подчиненными. Вы сможете полнее развить в себе качества лидера, присущие каждому руководителю.

В "ТАЙПИНГЕ" вы получите великолепную возможность подобрать себе хорошую команду профессионалов: менеджеров, способных работать в любой области бизнеса, бухгалтеров, умеющих минимизировать расходы, секретарей, подготовка которых соответствует международному уровню, то есть достойных специалистов.

Вы научитесь контролировать деятельность всех звеньев своей фирмы, особенно финансовую; свободно оперировать полученными данными и оптимально их использовать; сумеете с минимальным ущербом выйти из любой неблагоприятной ситуации и быстро найти пути не только восстановления утраченного, но и приумножения своего капитала.

Но главное, что вы сможете постичь, — это великая наука: вести по-настоящему свое дело. И пусть это прозвучит уже совсем фантастично — "ТАЙПИНГ" поможет вам спланировать свою работу на годы вперед, даже в наше непредсказуемое время.

"ТАЙПИНГ" всегда готов пойти навстречу своим слушателям. Здесь могут обучаться по специальной краткосрочной интенсивной программе и жители других городов. По договоренности частные фирмы и государственные предприятия могут подготовить в "ТАЙПИНГЕ" необходимых себе специалистов высокого класса.

Многие люди смогут найти себя, получив в бизнес-школе новую, престижную, высокооплачиваемую и интересную профессию, позволяющую найти хорошую работу в достаточно солидной фирме. Но и к своим слушателям "ТАЙПИНГ" предъявляет высокие требования. Сертификат о ее окончании получают лишь самые целеустремленные и ответственные, ведь именно выпускники определяют имидж школы. А он очень высок, и терять его "ТАЙПИНГ" не намерен.

Итак, господа бизнесмены или будущие бизнесмены, если вы заинтересовались, остановите свой выбор на бизнес-школе "ТАЙПИНГ", а там приложат все усилия, чтобы вы не пожалели об этом выборе.

Вас ждут по адресу:
г.Минск, ул. Сурганова, 45, кор.3, 8 этаж.
Контактный телефон: 318-558.

Геннадий ГРАДСКИЙ
ИРМа "Эскриблес"

ЧТОБЫ УВИДЕТЬ ВОСХОД, ДОСТАТОЧНО ПЕРЕДВИНУТЬ СТУЛ

Кальварийская улица, Молодежная, Харьковская, Домашевский пер.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ ФИРМЫ VOLIS COMPANY

САЛОН-МАГАЗИН ул. Харьковская 15
тел.(0172) 768 836, т./ф.546 902, 768 308

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ НА **КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ АТТЕСТАТА УЧАСТНИКА РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ К СДАЧЕ КВАЛИФИКАЦИОННОГО ЭКЗАМЕНА В ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНСПЕКЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ**

13—17 ноября 1995г., г.Минск (дневные курсы, с 9.00 до 17.00 ежедневно) с 20 ноября по 1 декабря 1995г., г.Минск (вечерние курсы, с 18.00 до 21.00 ежедневно)

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

совместно с Мюнхенской консалтинговой фирмой DR.WIESELHUBER & PARTNER. приглашает принять участие в программе менеджмент-трейнинга "ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ В ПЕРЕХОДНОМ ПЕРИОДЕ "ПЛАН-РЫНОК"

20—24 ноября 1995г.
Как добиться целостного успеха для фирмы. Анализ внутренних потенциалов фирмы и целостной концепции стратегии фирмы.

4—8 декабря 1995г.
Как добиться "выздоровления" предприятия в кризисном периоде. Выделение источников убытков предприятия и целостная концепция реструктуризации и санации предприятий легкой промышленности в переходном периоде.

18—22 декабря 1995г.
Как повысить доходность и стабильность фирмы за счет международных рынков. Освоение новых экспортных рынков легкой промышленности и международная кооперация.

15—19 января 1996г.
Как завоевать платежеспособных и перспективных клиентов. Разработка и внедрение эффективной политики сбыта и мощной организации сбыта легкой промышленности.

Данный проект реализуется в рамках программы технической помощи МИД Германии Республике Беларусь в 1995г.

Слушатели, успешно прошедшие курс обучения, получат сертификат фирмы DR.WIESELHUBER & PARTNER.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76.



Мало интереса у иностранцев к нашей промышленной собственности

Если белорусские предприниматели и граждане еще проявляют интерес к недвижимости в нашей стране, то об иностранцах этого не скажешь. Почему?

Заинтересованность иностранцев в объектах нашей промышленной собственности пока выражена очень слабо. Доказательством тому служит низкая активность их участия в аукционах, покупке акций приватизируемых предприятий. И это при том, что оценка имущества большинства предприятий в процессе первичной приватизации явно занижена.

Главная причина — неконкурентоспособность продукции большинства белорусских предприятий на мировом рынке и невозможность поднять эту конкурентоспособность без очень серьезной технической и технологической модернизации производства.

На фоне приватизации, оставляющей контрольные пакеты акций в руках трудовых коллективов и государства, это превращается в камень преткновения именно на первоначальном этапе разгосударствления. В дальнейшем, правда, могут произойти серьезные перемены. Но уже не столько через выкуп иностранными инвесторами акций предприятий, ориентированных прежде всего на первичную переработку экспортного сырья, сколько путем создания на базе соответствующих производств новых СП.

Интерес иностранных предпринимателей к объектам промышленной собственности сдерживает и низкая рентабельность производства, которая обусловлена отсутствием платежеспособности населения, высокими налогами. Кроме того, дополнительными сдерживающими факторами по-прежнему остаются политическая нестабильность и характерный для Беларуси, как ни для какой иной страны, риск возникновения конфликта между интересами предпринимателя (хозяина предприятия) и интересами его сотрудников (наемного персонала).

Таким образом, участие иностранных инвесторов в приватизации крупных объектов промышленной собственности, которое способствовало бы технологическому перевооружению и совершенствованию системы управления предприятиями, обеспечило бы освоение новых видов высококачественной продукции. Такое участие — пока больше желание промышленников нашей страны, нежели иностранных предпринимателей.

Впрочем то, что активность иностранного капитала в приватизации промышленной собственности низка, может оцениваться и положительно. При таком положении дел интеграция иностранного капитала с уже прошедшими первичную приватизацию отдельными белорусскими предприятиями пойдет более естественно и эффективно, с наибольшим выигрышем как для конкретных предприятий, так и для страны в целом.

В значительно большей мере по сравнению с другими составляющими рынка недвижимости зарубежные предприниматели проявляют интерес к объектам малой приватизации. Стремление иностранных компаний к приобретению в собственность офисных помещений, гостиниц, магазинов начинает преобладать над желанием получить их в аренду. Это стремление особенно характерно для фирм, желающих основательно закрепиться на нашем рынке. В первую очередь это компании, продвигающие на белорусский рынок свои товары, а также предлагающие новые виды услуг в гостиничном сервисе и туризме, общественном питании, банковском обслуживании.

Относительный рост активности иностранных предпринимателей в этом секторе рынка можно считать стабилизирующимся, однако спрос здесь очень избирателен.

Во-первых, по географии котируются прежде всего Минск и приграничные города Гродно и Брест, а также уникальные в природном и ландшафтном отношении зоны потенциального туризма и отдыха.

Во-вторых, избирательность этого спроса проявляется в четкой ориентации преимущественно на валютную форму возмещения инвестиций. Как правило, в подобных случаях речь идет о создаваемой иностранными гостиничными компаниями и торговыми фирмами автономной системе сервиса, ориентированного преимущественно на приезжающих к нам иностранных граждан, причем системы, уже привычной для них, и поэтому без серьезной конкуренции со стороны соответствующих отечественных структур.

Интерес иностранных граждан к объектам малой приватизации будет в ближайшее время бурно нарастать. Однако и подобная избирательность сохранится еще довольно долго. Причем в этой сфере, как ни в какой другой, иностранные инвесторы в наименьшей степени заинтересованы в сотрудничестве с белорусскими партнерами. Стремясь защитить свою коммерческую идею и автономность функционирования валютных объектов, они обычно стараются взять на себя все: от разработки проекта до его воплощения с помощью иностранных подрядчиков и эксплуатации на уровне мировых стандартов.

Итак, прямой интерес зарубежных инвесторов в промышленных объектах белорусской недвижимости сегодня скорее исключение, чем норма. И это естественно: то, что для нас остается ценным в недвижимости, совсем необязательно является таковым для иностранного потребителя, а тем более для инвестора.

Как реагировать на эту ситуацию? Адекватно. Разработать концепцию привлечения на отечественный рынок недвижимости иностранных потребителей и инвесторов (над чем сейчас и работает научно-исследовательский центр белорусской ассоциации "Нерухомасць"). В общем плане такая работа предполагает улучшение правовой среды и условий для предпринимательства в Республике Беларусь. Это задача государственная. Риэлтерам же важно найти свою нишу, создать информационную систему, способную оперативно доводить до иностранных юридических и физических лиц данные о рынке недвижимости в нашей стране. И вместе с заинтересованными партнерами постараться интегрировать белорусскую сеть в международную. Другой важной задачей может стать адресная ориентация, подача и реклама инвестиционных проектов. Причем дифференцированная: не просто "за границу", а конкретно на Америку, Германию, Китай или Израиль.

Главное — ориентироваться на конкретный потребительский спрос, конкретные объекты недвижимости и кропотливо искать за рубежом компании или граждан, которые рискнули бы "примерить на себя" нашу недвижимость.

Василий ХРОЛ,
президент белорусской ассоциации "Нерухомасць"

На "карте помощи" Беларуси не существует

В головном офисе белорусской ассоциации "Нерухомасць" состоялась встреча руководства и членов ассоциации с господином Стивом Батлером, консультантом от Всемирного банка правительств Российской Федерации и Республики Беларусь по проблемам недвижимости и регистрации прав на недвижимое имущество. За "круглым столом" присутствовали представители деловых кругов, фирм и государственных учреждений Республики Беларусь. Встреча продолжалась несколько часов и вызвала чрезвычайный интерес участников.

Стив Батлер ответил на множество вопросов, высказал свое мнение на происходящие события в области рынка недвижимости нашей страны, поделился своим собственным опытом. Безусловный интерес представляют конкретные и достаточно откровенные ответы господина Стива Батлера, которые, уверены, будут интересны как профессионалам, так и простым гражданам.

Вопрос: Существуют ли в США организации, аналогичные белорусской ассоциации "Нерухомасць"?

Ответ: Да, существуют. Более того, общественные объединения имеют очень большое влияние на сферу рынка недвижимости. К примеру, я сам являюсь членом "Ассоциации американских юристов", которая насчитывает в своих рядах 400 тыс.представителей; ежегодный взнос каждого составляет 350 долларов. Государство предоставляет членам ассоциации лицензии, и если кто-то выбывает из ассоциации — автоматически лишается государственной лицензии. Ассоциация имеет офисы в Вашингтоне и в каждом из штатов.

Вопрос: Как продвигаются разработки законодательства в области недвижимости в правительственных кругах Российской Федерации и Республики Беларусь и будут ли большие различия в законах этих стран?

Ответ: Думаю, большого различия не предвидится, однако скорость движения различна. Создается впечатление, что белорусское руководство не очень хорошо ориентируется в этой области. Вносимые нами предложения мало принимаются во внимание. В России же реформы, безусловно, протекают быстрее, но об их сути нам иногда многое неведомо.

Вопрос: В США достаточно развита процедура общественного владения домом, или кондоминиума. Каковы выгоды от этого?

Ответ: В России принято решение о концепции кондоминиума. Приватизация квартир — первый шаг на этом пути. Однако,когда вы купили квартиру, вы с беспокойством смотрите на весь дом, который разваливается. Квартира — это только часть целого. Качество и цена квартир зависят напрямую от того же водопровода, лифта, крыши и т.д. В США граждане совместно владеют не только своим домом, но и объединяются в целые кварталы, имеют свои спортивные площадки, библиотеки, бассейны.

Вопрос: На чьем балансе будет находиться такой комплекс и кто его будет обслуживать?

Ответ: В России это сложный вопрос из-за формы собственности. Баланс будет переведен на кондоминиум. Сложность еще и в том, что ЖЭСы отчаянно сопротивляются, так как теряют большую власть и деньги. На основе кондоминиума действует принцип тендера, в результате которого цена падает, а качество возрастает. Обслуживание домов производят частные компании. В США брокерские ассоциации сами занимаются эксплуатацией домов. Членом кондоминиума может стать местная власть и иметь право голоса. Кондоминиум — это не коммерческое предприятие, а юридическое лицо.

Вопрос: Складывается впечатление, что российские чиновники квалифицированнее белорусских и с ними проще работать. Так ли это?

Ответ: Давайте проведем грань между способностью и информацией. Способности приблизительно одинаковы, но в России рынку недвижимости уделяется гораздо больше внимания, а следовательно, и больше информации. В Беларуси люди, которые принимают решения, не вполне понимают и знают "справочные рамки". Есть и много других сложностей.

Вопрос: Программы в Российской Федерации финансируются госдепартаментом США. Откуда нам взять информацию?

Ответ: Помогать никто не будет. Большая часть финансирования идет в Россию, где ожидается больший эффект. Помощь будет тем, кто продвигается вперед. Но и она в будущем, возможно, сократится. Однако не стоит опускать руки, всегда надо искать возможности для сотрудничества, в том числе и с неправительственными организациями, такими как "Ассоциация строителей домов", "Ассоциация оценщиков" и другими. Я бы не игнорировал такие контакты и в Европе. Швеция, Финляндия проводят свои независимые программы в России, Япония — в СНГ. Надо обратиться в посольства этих стран и напрямую попросить о помощи.

Вопрос: Мы посылали письма в Москву и Киев, но получили ответ: "На "карте помощи" такого государства, как Беларусь, не существует". Нас интересуют в первую очередь учреждения обучения и подготовки кадров вроде Института экономики города в России.

Ответ: Программы помощи ориентированы на плановое долгосрочное обучение, а не на разовое. Необходимо создавать курсы, целый образовательный поток, иначе это будет убыточное дело. В Беларуси получается замкнутый круг — нужны специалисты, но без рынка они не вырастут, а чтобы появился цивилизованный рынок, необходимы специалисты.

Вопрос: Господин Батлер, как вам видится перспектива развития рынка недвижимости в Республике Беларусь?

Ответ: В Беларуси так же, как и в России, практика идет впереди законодательства. Как только начинают формироваться рынки, их уже трудно остановить. Это то же самое, что выпустить джина из бутылки. Говоря серьезно, Беларуси необходимы следующие законы: Гражданский кодекс, "О регистрации прав на недвижимое имущество", "Об ипотеке", "О кондоминиуме", Земельный кодекс. И если будут приняты эти пять вышеперечисленных законов, то у вашей страны появятся отличные перспективы.

Владимир ЯКИМУК

НИДЕРЛАНДЫ

Все хотят покупать, но мало кто – продавать

На днях делегация белорусской ассоциации "Нерухомасць" с официальным визитом посетила Королевство Нидерландов, страну, уровень развития которой можно назвать одним из самых высоких в мире. Впечатлениями об этой поездке делится директор информационно-аналитического центра белорусской ассоциации "Нерухомасць" Нина ГРИНЮК.

Целью поездки явилось изучение опыта работы Голландской ассоциации брокеров недвижимости (NVM) — самого крупного общественного объединения страны, имеющего в своем составе 2200 членов (фирм и компаний, занятых в сфере недвижимости). NVM была образована в 1983 году путем слияния двух основных организаций, до сих пор действовавших на рынке недвижимости Королевства Нидерландов — Голландского союза специалистов недвижимости и брокерской ассоциации Амстердама. В целом NVM сегодня имеет более чем вековой опыт организации деятельности риэлтеров. Главными целями своей деятельности NVM считает информационное обеспечение практических брокеров, поддержку и защиту их интересов в отношениях с официальными государственными структурами и частными предприятиями, а также всеобъемлющую разноуровневую профессиональную подготовку специалистов. Штат ассоциации насчитывает 120 человек: 50 — информационный департамент, 40 — департамент помощи и поддержки, 30 — учебный департамент. Ни один из практических риэлтеров не имеет права учредить свою фирму или организовать любую другую деятельность в сфере недвижимости, не имея сертификата о прохождении учебной подготовки в системе NVM. Существует многолетняя стабильная связь с правительственными организациями в сфере совершенствования законодательства в области недвижимости, подготовки государственных документов, организации программ по осуществлению взаимодействия всех участников рынка недвижимости.

С точки зрения покупки недвижимости, в Нидерландах приходится сталкиваться с очень большим количеством процедурных моментов. Законы этой страны по отношению к покупателям недвижимости предельно строги и крайне детализированы. Даже у самих голландцев сущесвуют квоты на приобретение объектов недвижимости, поэтому лишь 30% голландцев — собственники того жилья, в котором живут, остальные же — арендаторы. Далеко не везде можно купить целый дом — в хороших местах с трудом удается найти даже квартиру. Существенное отличие Нидерландов от других стран состоит в том, что люди в этой стране крайне неохотно расстаются с недвижимостью. Поэтому обилия объектов на продажу, как, например, в нашей стране, здесь не увидите. Причем продаются в основном только новые здания.

В течение двадцатого века в Нидерландах ни разу не было зафиксировано снижения цен на недвижимость (даже тогда, когда в Лондоне и Париже они падали в 2-3 раза). Цены устойчиво растут примерно на 5-7% в год. Подавляющее большинство объектов находится в таком прекрасном состоянии, что трудно желать чего-то лучшего: вместе с покупкой квартиры или дома вы приобретаете еще и некую инфраструктуру, обязательными элементами которой являются гараж или паркинг, цветник, оборудованная вплоть до мелочей кухня, камин, батареи с регулируемой температурой и еще много приятных мелочей.

В Нидерландах крайне затруднена спекуляция недвижимостью. Существует закон, не позволяющий продавать объект недвижимости по более высокой цене до истечения определенного срока с момента покупки. Впрочем, ничто не мешает перепродавать купленную недвижимость позже и получать гарантированную прибыль. И тем не менее таких случаев в реальности происходит очень мало. Объяснить это можно, наверное, только одной причиной: чем больше что-то недоступно, тем больше это хочется иметь. Видимо, огромные трудности, которые приходится преодолеть на пути к нидерландской недвижимости, заставляют покупателя ценить купленный объект настолько, что перепродажа его кажется уже немыслимой. Были случаи, когда особо удачные покупки через год возрастали в цене примерно на 25%, что можно рассматривать как очень выгодные инвестиции. И тем не менее счастливые обладатели этой недвижимости так и не находили в себе сил с ней расстаться.

Нидерланды — страна главенства Закона. И лучше не стоит пытаться обойти его и попробовать применить приемы оперирования недвижимостью, которые зачастую можно встретить у нас. Единожды нарушив закон, вы вряд ли сможете еще раз посетить Королевство Нидерландов — разве что по поддельным документам.

Но во всех существующих ограничениях и санкциях есть свои прелести. Отчасти благодаря им Голландия была и остается одной из самых безопасных стран мира. Здесь законопослушный гражданин застрахован практически от любых неприятностей. Таким образом, это страна, наилучшим образом подходящая для честных, интеллигентных и богатых людей.

Платежный баланс Республики Беларусь

Январь-июнь 1995 года

Методологические пояснения к построению платежного баланса

Балансовые таблицы за I полугодие 1995 года (таблица 1) подготовлены в соответствии с методологией, приближенной к международным требованиям, предъявляемым к составлению платежного баланса новым пятым изданием "Руководства по платежному балансу" Международного валютного фонда (1993 г.).

Текущий счет формируется как сумма четырех балансов: товаров, услуг, доходов и текущих трансфертов. Балансы товаров и услуг базируются на данных Министерства статистики и анализа Республики Беларусь после согласования с Государственным таможенным комитетом, Министерством внешнеэкономических связей и Национальным банком республики. Импорт товаров, отраженный по ценам SIF, скорректирован в цены FOB исходя из среднего коэффициента 5.5%, полученного в ходе анализа доли грузовых перевозок и услуг по страхованию в общем объеме импорта товаров. По представлению Государственного таможенного комитета товарная гуманитарная помощь за январь—июнь 1995 года составила 30 млн.долл. против 0.8 млн.долл., учтенных Минстатом, поэтому статья импорта "поставка товаров в порядке безвозмездной помощи и оказания дара" пересчитана по таможенной статистике.

Одно из нововведений касается трансфертов: согласно методологии СНС выделяются две их категории — текущие и капитальные, что привело к учету трансфертов в разных счетах платежного баланса: текущие трансферты отражаются в счете текущих операций, капитальные — в капитальном и финансовом счете.

В платежном балансе за I полугодие 1995 года капитальные трансферты составили 3.7 млн.долл. и соответствуют объемам безвозмездной помощи иностранных государств, инвестированным в экономику Республики Беларусь.

Счет капитала переклассифицирован в капитальный и финансовый счет в соответствии с новой методикой МВФ. В этом счете наиболее широко представлена статья "другие инвестиции", которая включает совокупность таких данных, как: дебиторская и кредиторская задолженность, коммерческое кредитование по бартеру и клирингу (коммерческие кредиты), поступление иностранных ссуд и погашение основного долга (средний и долгосрочный капитал), движение средств на счетах предприятий за рубежом (прочий краткосрочный капитал), изменения требований и обязательств банковского сектора (краткосрочный капитал) и резервные активы.

В платежном балансе сальдо капитального и финансового счета не совпадает со счетом текущих операций по абсолютным величинам, что обусловлено получением информации из различных источников. Для балансировки специально предусмотрена статья "ошибки и пропуски". Эта статья по своей экономической природе не относится ни к одной из статей платежного баланса, поэтому выделяется отдельно. В предлагаемом балансе показательна только сумма по итоговому столбцу, так как она балансирует расчеты в валюте по странам ближнего зарубежья со странами дальнего зарубежья. Отрицательное значение статьи означает допущенные статистические погрешности либо в учете импорта, который фактически должен быть выше, либо в полноте отслеживания активных операций коммерческих банков.*

Комментарии к платежному балансу за январь—июнь 1995г.

Счет текущих операций

Республика по-прежнему остается нетто-потребителем иностранного капитала. Дефицит счета текущих операций за январь—июнь 1995 года составил 1817.8 млрд.руб. (157.4 млн. долл.), или 4.2% ВВП, в том числе дефицит текущего счета по странам СНГ — 4503.4 млрд.руб. (389.6 млн. долл.), а сальдо счета текущих операций с иностранными государствами сложилось положительным 2685.6 млрд.руб. (232.2 млн. долл.).

Счет текущих операций, I полугодие 1995 года

	млн. долл.	млрд. бел.руб.
Страны СНГ	-389.6	-4503.4
Иностранные государства	232.2	2685.6
Сальдо по счету	-157.4	-1817.8

За анализируемый период преобладало движение реальных ценностей в экономику республики: чистый экспорт товаров и услуг сложился в размере 1870.9 млрд.руб. (-162 млн.долл.). Сложившееся в первом полугодии дефицитное сальдо текущих операций платежного баланса свидетельствует о превышении валовых внутренних инвестиций над национальными сбережениями. Однако необходимо отметить, что сложившаяся экономическая ситуация в Республике Беларусь — снижение уровня инфляции, высокие процентные ставки, стабилизация реального и номинального курса национальной валюты, торможение спада производства, либерализация внешней торговли — способствовала выравниванию платежного баланса республики. Как итог этого можно рассматривать достижение положительного уровня счета текущих операций за июнь месяц в размере 407 млрд.руб. (35.3 млн.долл.).

Со странами СНГ в январе—июне экспорт товаров составил 11850.8 млрд.руб. (1025.5 млн.долл.), или 27.5% ВВП, импорт 17007.0 млрд.руб. (1471.6 млн.долл.), или 39.4% ВВП. За текущий период 1995 года в сравнении с январем—июнем 1994 года произошло снижение экспорта товаров на 25.9% (в долларовом исчислении он вырос на 51.3%), импорта соответственно на 16.9% (26.6%). В январе—июне значительно вырос экспорт продукции химической промышленности (химических волокон в 1.3 раза, капролактама в 5 раз), продукции машиностроения (металлорежущих станков в 1.6 раза). Резко сократились поставки в страны СНГ шин для автомобилей, мотоциклов, часов, радиоприемников. Наметилась тенденция сокращения рынков сбыта экспортной продукции в странах СНГ.

В структуре импорта приоритетными по-прежнему остаются топливно-энергетические ресурсы, хотя наметилась тенденция к их снижению в общем обьеме импорта от 65.7%—67.8% в январе—феврале текущего года до 50% в июне. За январь—июнь текущего года поставки нефти составили 5.4 млн.т и возросли в 1.2 раза по сравнению с прошлым годом, газа — 6.6 млрд.куб.м и сократились на 14.5%. Другими наиболее значимыми импортируемыми товарами являются неблагородные металлы (6—15%), продукция химической промышленности (7—11%), машины и аппараты (5—9%). За анализируемый период в 2.7 раза возрос импорт зерновых культур из стран СНГ.

Структура экспорта и импорта Республики Беларусь со странами СНГ за I полугодие 1995 года

ЭКСПОРТ, всего 11850.8 млрд.руб. 100%	
Транспортные средства	19.5%
Машины и радиоаппараты	18.6%
Минеральные продукты	17.3%
Текстиль и текстильные изделия	9.8%
Химическая продукция	4.7%
ИМПОРТ, всего 17007.0 млрд.руб. 100%	
Минеральные продукты	61.7%
Неблагородные металлы	10.5%
Химическая продукция	9.0%
Машины и радиоаппараты	6.5%

Помесячная динамика экспорта-импорта с января по июнь характеризуется ростом экспорта в марте и июне по отношению к началу года и фактически постоянным уровнем импорта. В июне сложилось положительное сальдо торгового баланса в размере 296.5 млрд.руб. (25.7 млн.долл.), что объясняется прежде всего падением импортных поставок нефти на 18.27% по отношению к маю, природного газа — на 23,1%.

Торговый баланс. Дефицит торгового баланса за январь—июнь текущего года сложился в размере 3018.6 млрд.руб. (261.4 млн.долл.), или 7.0% ВВП (Программой неотложных мер по выходу Республики Беларусь из кризиса предусматривалось превышение совокупного импорта над экспортом в размере 6% от ВВП). По странам СНГ отрицательное сальдо торгового баланса за анализируемый период оценивается в размере 5156.2 млрд.руб. (446.1 млн.долл.), или 12.0% ВВП. В торговле с иностранными государствами наблюдается положительное сальдо в размере 2137.6 млрд.руб. (184.7 млн.долл.), или 5.0 % ВВП. Дефицит торговли со странами СНГ на 41.5% покрывается активным балансом внешней торговли с иностранными государствами.

Торговый баланс Республики Беларусь, I полугодие 1995г., млн.долл.

	Товарооборот	%	Экспорт	%	Импорт	%	Баланс
Страны СНГ	2497.1	64.2%	1025.5	56.5%	-1471.6	70.9%	-446.1
Иностранные государства	1392.3	35.8%	788.5	43.5%	-603.8	29.1%	184.7
Всего	3889.4	100.0%	1814	100.0%	-2075.4	100.0%	-261.4

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь в январе—июне текущего года сложился в размере 44937.4 млрд.руб. (3889.4 млн.долл.), по сравнению с аналогичным периодом прошлого года он вырос на 4.4% (по расчетам Национального банка). В настоящее время в статистике внешней торговли республики сложилась ситуация, когда нельзя достоверно оценить рост-падение товарооборота внешней торговли к соответствующему периоду прошлого года, так как отсутствуют статистика цен экспорта-импорта и методика расчета темпов роста-падения объемов внешней торговли в натуральном выражении.

Со странами дальнего зарубежья внешнеторговый оборот увеличился на 48.6%, ближнего — сократился на 20.2% в сопоставимых ценах. Доли объемов внешней торговли со странами дальнего и ближнего зарубежья остались практически на том же уровне.

Экспорт республики за анализируемый период составил 2095.4 млрд.руб. (181.4 млн.долл.); по сравнению с I полугодием 1994 года вырос на 19.5% (по расчетным данным НБ). Импорт республики за январь—июнь сложился в объеме 2397.8 млрд.руб. (2075.4 млн.долл.); по сравнению с I полугодием прошлого года сократился на 22.6%. Международная торговля остается одной из важнейших черт экономики республики: экспорт составляет 48.6% ВВП, импорт — 55.6% ВВП.

Основным торговым партнером Беларуси со странами СНГ по-прежнему остается Российская Федерация, ее удельный вес в общем объеме внешней торговли составил 54.2%, а в объеме внешней торговли со странами СНГ — 84.6%. Экспорт товаров с иностранными государствами достиг 9108.6 млрд.руб. (788.5 млн.долл.), или 21.1% ВВП, импорт 6971.0 млрд.руб. (603.8 млн.долл.), или 16.2% ВВП. По сравнению с соответствующим периодом экспорт вырос на 78.4%, импорт — на 22.1%. Помесячная динамика экспорта-импорта за I полугодие характеризуется циклическим ростом импорта, в связи с чем в июне сложилось отрицательное сальдо торгового баланса с иностранными государствами.

В сфере расчетов по экспортным поставкам значительно вырос объем экспорта за СКВ; за январь—июнь 1995 года он составил 79.4% от общего объема экспорта (за соответствующий период 1994 года — 54%). В январе—феврале, мае—июне текущего года наблюдалось превышение поступления в республику валютной выручки по сравнению с объемами экспорта за СКВ, это свидетельствует о репатриации в республику выручки прошлых периодов, что является еще одним доказательством увеличения притока капитала в экономику республики за рассматриваемый период.

В структуре экспорта в иностранные государства преобладают: продукция химической промышленности (волокна, нити синтетические, удобрения, капролактам) — 19—45% в общем объеме экспорта; текстиль и изделия легкой промышленности — 18—25%; транспортные средства (тракторы, грузовые автомобили, мотоциклы) — 5—15%; неблагородные металлы — 7—10%. За анализируемый период возрос экспорт неблагородных металлов в 2.7 раза; металлорежущих станков — в 2.6 ; капролактама в 7; мотоциклов в 1.65; тракторов — в 1.5; калийных удобрений — в 1.4 раза. В структуре импорта преобладают химическая продукция, одежда, машины и оборудование, транспортные средства. Для помесячной динамики импорта с января по июнь текущего года характерно, с одной стороны, резкое снижение импорта инвестиционных товаров машин и оборудования с 35.2% в январе до 7% в июне из общего объема импорта, химической продукции — с 29% в феврале до 9% в июне; с другой стороны, повышение импорта одежды (в т.ч. ношеной) с 11% в январе до 39% в июне; транспортных средств (в т.ч. легковых автомобилей) с 2% в январе до 18% в июне. Закупки сахара сократились на 31.7%, зерновых культур на 7.1%, растительного масла увеличились в 3.7 раза.

Структура экспорта и импорта Республики Беларусь с иностранными государствами за I полугодие 1995 года

Экспорт, всего 788.5 млн.долл. 100%	
Текстиль и текстильные изделия	21.7%
Химическая продукция	17.1%
Транспортные средства	14.3%
Машины и радиоаппараты	14.2%
Продукция растениеводства	6.2%
Импорт, всего 615.8 млн.долл. 100%	
Химическая продукция	32.6%
Текстиль и текстильные изделия	21.9%
Транспортные средства	9.9%
Неблагородные металлы	8.6%
Пластмассы и резиноизделия	6.2%

Основными торговыми партнерами среди иностранных государств остаются Германия, Польша и страны Прибалтики (среди стран Прибалтики по объемам внешней торговли на первое место вышла Латвия). Удельный вес товарооборота с этими странами в объеме внешней торговли с иностранными государствами составляет 21.7%, 11.5% и 11.9% соответственно. В торговле с Германией импорт превышает экспорт, торговый баланс с Польшей и странами Прибалтики складывается активным для республики.

Услуги. Баланс международных услуг за первое полугодие 1995 года сведен с положительным сальдо 1147.7 млрд.руб. (99.4 млн.долл.); экспорт составил 2792.5 млрд.руб. (241.9 млн. долл.), импорт — 1644.8 млрд.руб. (142.5 млн.долл.). Со странами СНГ сальдо баланса услуг сложилось положительным в размере 667.6 млрд.руб. (57.7 млн.долл.); с иностранными государствами — 480.1 млрд.руб. (41.7 млн.долл.).

Баланс услуг Республики Беларусь, I полугодие 1995г., млн.долл.

	Экспорт	%	Импорт	%	Баланс
Страны СНГ	63.4	26.2	-5.7	4.0	57.7
Иностр. гос-ва	178.5	73.8	-136.8	96.0	41.7
Всего	241.9	100.0	-142.5	100.0	99.4

В структуре предоставляемых услуг странам СНГ преобладают услуги по транзиту нефти и газа через территорию Республики Беларусь, которые составили за первое полугодие текущего года 56.0% от общего экспорта услуг; в структуре импорта услуг из стран СНГ преобладают услуги грузового железнодорожного транспорта — 38.2%; туристические услуги — 29.4% и воздушные пассажироперевозки — 7.8%.

Из структуры экспорта-импорта услуг с иностранными государствами выделяются одни и те же группы: грузовые транспортные перевозки и туристические услуги. Но если в экспорте услуг в эти страны грузовые транспортные перевозки занимают 46.2% (в основном это услуги железнодорожного транспорта — 26.2%), то в импорте они заняли всего лишь 30.6%, преобладающая часть из которых предоставлена с помощью автомобильного транспорта (9.7%). Обратная картина происходит с туристическими услугами: их экспорт за первое полугодие 1995 года составил лишь 5.4% от общего объема экспорта услуг в эти страны, а импорт — 26.4%.

Доход. Баланс услуг капитала сложился отрицательным в размере 351.4 млрд.руб. (30.4 млн.долл.) и определился суммой процентов, выплаченных республикой иностранным кредиторам преимущественно по долгосрочным государственным кредитам.

Трансферты. Сальдо трансфертов определилось положительным в размере 404.4 млрд.руб. (35 млн.долл.), в т.ч. гуманитарная помощь из дальнего зарубежья составила 29.9 млн.долл.

Капитальный и финансовый счет

Итоговое сальдо капитального и финансового счета платежного баланса, равное 289.2 млн. долларов, обусловлено чистым притоком финансового капитала в республику или превышением инвестиций над сбережениями. Основное влияние на этот показатель оказывает величина ввозимого капитала в форме прямых инвестиций в объеме 337.9 млн.долл., из которых основную долю (334.1 млн.долл.) занимает инвестирование в экономику республики из стран ближнего зарубежья. Величина указанных инвестиций объясняется специфическим отражением операций, связанных с поставкой в республику нефти для переработки и последующим экспортом нефтепродуктов. Так, импорт нефти за I полугодие 1995 года составил 5.4 млн. тонн на сумму 5040.4 млрд.руб., за этот же период экспортировано нефтепродуктов на сумму 1994.8 млрд.руб. По предварительным оценкам, стоимость нефтепродуктов без стоимости услуг по переработке составляет 1173.4 млрд.руб., или 23% от стоимости ввезенной нефти. Очевидно, что оставшаяся часть продуктов переработки реализуется на внутриреспубликанском рынке.

Нефтепереработка

	млн. тонн	млрд. руб.
Импорт нефти Нефтепродукты без стоимости услуг по переработке	5.4	5040.4
Суммарный экспорт включает:	1.1	1994.8
Экспорт нефти Нефтепродукты без стоимости услуг по переработке	1.1	1173.4
Экспорт услуг Сумма оказанных услуг по переработке	—	821.4
Остаток нефти	4.3	3867.0

С учетом действующей методологии учета таких операций в платежном балансе стоимость ввезенной нефти отражается по импорту товаров (дебет) с одновременной кредитовой проводкой по введенной статье "прямые инвестиции", что условно отражает временное размещение на экономической территории республики реальных активов российских коммерческих структур. В данном случае практически невозможно разделить эту сумму (3 867.0 млрд.руб.) на объемы денежных средств, оставленных импортерами в республике в виде депозитов, взносов в уставные фонды совместных предприятий и так далее, и объемы средств, переведенных в обход банковской системы республики в связи с неотслеживаемостью указанных операций. Объем прямых инвестиций по странам дальнего зарубежья остается крайне незначительным и составляет 3.8 млн.долл., что составляет 0.2% от общего объема привлеченных средств. В разделе "другие инвестиции" отражаются краткосрочные и долгосрочные коммерческие кредиты, ссуды и займы (включая использование кредитов Международного валютного фонда), наличные деньги и ресурсы, дебиторская и кредиторская задолженности.

В значительной степени общее положительное сальдо капитального и финансового счета связано с движением капитала в республику в форме привлечения кредитов, которые имели в основном долгосрочный характер.

Из стран дальнего зарубежья за I полугодие 1995 года на государственном уровне привлечено 202.8 млн.долл., что на 78.5 млн.долл. превышает сумму кредитов, полученных Республикой Беларусь за I полугодие 1994 года. Финансовый кредит, предоставленный МВФ, составляет 50.3% от общей суммы привлеченных под гарантию правительства денежных средств.

Кредиты, привлеченные под гарантию правительства (долгосрочные)

тыс.$

	страна	Получено кредитов			
		I полугодие 1994 года		I полугодие 1995 года	
		размер	уд.вес	размер	уд.вес
1	Германия	64914	52.2	73475	36.2
2	КЕЭС	664	0.5	-	-
3	Австрия	4651	3.7	4139	2.0
4	Испания	-	-	-	-
5	ЕБРР	6300	5.1	9282	4.6
6	США	10000	8.0	12000	5.9
7	Япония	-	-	—	50.3
8	МВФ	-	-	102100	0.9
9	МБРР	37747	30.4	1800	-
	ВСЕГО	124276	100	202796	100

Другая половина заимствований осуществлялась в форме товарных кредитов, полученных на финансирование отдельных проектов. Основным кредитором в этой группе по-прежнему остается Германия, удельный вес которой в общей массе кредитов составляет 36.2% (73.5 млн.долл.), что на 8.6% выше, чем в I полугодии 1994 года. США предоставили кредитов на сумму 12.0 млн.долл.

В I полугодии 1994 года существовала просроченная задолженность в сумме 19.0 млн.долл. по основному долгу и 8.4 млн.долл. по начисленным процентам за пользование кредитом, в январе—июне 1995 года просроченная задолженность практически отсутствует.

Поступление денег в республику было обеспечено также выплатой половины основной части долга Республикой Узбекистан в размере 71.0 млрд.руб. (6.2 млн.долл.).

Коэффициент обслуживания внешнего долга, рассчитываемый как отношение графика погашения основного долга и процентов по нему к экспорту товаров и услуг, сложился в I полугодии 1995 года на уровне 6.2% , в 1994 году его значение составляло 3.3%, что свидетельствует о возрастании объемов привлеченных кредитов более чем в три раза при одновременном увеличении экспорта в 1.7 раза. В мировой же практике критическим считается значение этого показателя на уровне 25%. Структура привлеченных в республику кредитов сложилась таким образом, что 32% выплат по внешним обязательствам приходится на уплату процентов по основному долгу (так, за первое полугодие 1995 года — 40.8 из 127.7 млн.долл.), в то время, как за этот же период 1994 года

(Окончание на 20 стр.)

* С точки зрения платежного баланса данные операции представляют собой размещение банками-резидентами средств за рубежом и возникновение дебиторской (т.е. со знаком "-") задолженности в стране составления ПБ по отношению к стране-получателю этих средств.

Платежный баланс Республики Беларусь

(Окончание. Начало на 19 стр.)

их доля составляла 42%. Основными кредиторами республики в отчетном периоде по-прежнему остаются страны дальнего зарубежья (более 99.9%).

Процесс внешних заимствований негосударственным сектором в I полугодии 1995 года развивался достаточно активно. Если за весь 1994 год было использовано 6.9 млн.долл. иностранных кредитов, то только за первое полугодие 1995 года было привлечено 10.6 млн.долл., из которых объем краткосрочных займов составил 7.9 млн.долл. (удельный вес привлеченных кредитов из стран ближнего зарубежья — 14.8% (0.4 млн.долл.).

Одним из факторов, влияющих на возникновение положительного итогового сальдо капитального и финансового счета, явилось появление за шесть месяцев текущего года кредиторской задолженности по государственному сектору в сумме 250.5 млн.долл. (из нее просроченная 28.2 %), удельный вес задолженности республики перед странами ближнего зарубежья в размере 69.6%. Рассматривая ситуацию, сложившуюся со странами дальнего зарубежья, нужно отметить появление за первое полугодие 1995 года просроченной дебиторской задолженности на сумму 17.7 млн.долл., что составляет 33.5 % в общей сумме дебиторской задолженности и показывает превышение ее над кредиторской на 12.3 млн.долл.

Задолженность предприятий

Вид задолженности	СБЗ млрд.бел.руб.	СБЗ млн.$	СДЗ млн.$	Всего млн.$
	ВСЕГО			
Дебиторская	-1486.7	-129.0	-67.4	-196.4
Кредиторская	2008.8	174.3	76.2	250.5
Сальдо	522.1	45.3	8.8	54.1
	из нее ПРОСРОЧЕННАЯ			
Дебиторская	-403.6	-35.1	-17.7	-52.8
Кредиторская	751.5	65.3	5.4	70.7
Сальдо	347.9	30.2	-12.3	17.9

Статья "краткосрочный капитал банковский сектор" имеет положительное сальдо в размере 44.9 млн.долл., что свидетельствует о чистом увеличении пассивов коммерческих банков. Однако положение на рынках банковских капиталов стран ближнего и дальнего зарубежья диаметрально противоположно: так по рассматриваемой статье по странам ближнего зарубежья имеется отрицательное сальдо в размере 60.2 млрд.руб. (или 4.9 млн.долл.), что свидетельствует о чистом увеличении активов коммерческих банков, в то время как со странами дальнего зарубежья наблюдается превышение объемов пассивных операций коммерческих банков над активными, что объясняется значительным снижением валовых иностранных активов на 62.3 млн.долл. по сравнению с остатками средств на 1 января 1995 года (это произошло в основном за счет уменьшения остатков на корреспондентских счетах банков). Таким образом положительный итог по данной статье в основном обусловлен положительным сальдо по счету "краткосрочный капитал банковский сектор иностранные государства".

Наблюдается также снижение валовых иностранных пассивов на 11.0 млн.долл. главным образом из-за уменьшения обязательств по аккредитивам по иностранным операциям, а также из-за сокращения объемов депозитов в иностранной валюте банков-нерезидентов.

Отрицательное сальдо по статье "коммерческие кредиты другие сектора" обусловлено предоставленным республикой коммерческим кредитом в размере 36.8 млн.долл., что вызвано неравноценной бартерной торговлей (превышение экспортных поставок над импортными). По сравнению с прошлым годом отмечается незначительное увеличение данного показателя на 0.14 млн.долл. несмотря на прирост поставок по бартеру с 261.3 млн.долл. по экспорту за январь—июнь 1994 года до 283.1 млн.долл. и увеличению бартерной торговли по импорту на 52.7 млн.долл. Наибольшее отрицательное влияние на сальдо данной статьи оказало вынужденное кредитование торговых партнеров из стран бывшего СССР по клиринговым соглашениям на сумму 341.6 млрд.руб., или 29.7 млн.долл.

Характер движения средств на счетах предприятий за рубежом за первое полугодие 1995 года носит несколько отличительный характер от ситуации, имевшей место в соответствующем периоде прошлого года. За шесть месяцев 1995 года счета резидентов Беларуси за границей увеличились на 2.9 млн.долл., тогда как в 1994 году наблюдалось снижение активов предприятий за рубежом на сумму 4.7 млн.долл.

Изменение резервных активов Национального банка на 200.5 млн.долл. уменьшает итог счета капитала и финансового счета. За полугодие указанная величина на 135.9 млн.долл. превышает уровень прошлогоднего показателя. Объем валовых иностранных активов равен 480.6 млн.долл., что характеризует увеличение активных операций Национального банка на 73.7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Валовые иностранные пассивы увеличились на 218.2 млн.долл. Это вызвано существенным увеличением обязательств Национального банка перед Международным валютным фондом, что связано с получением 2-й транши кредита МВФ в размере 102.1 млн.долл.

Аналитическое представление платежного баланса

Данные платежного баланса в течение I полугодия свидетельствуют об устойчивом дефиците счета текущих операций, который складывается из торгового баланса, баланса услуг и дохода и баланса текущих трансфертов. На конец анализируемого периода отрицательное сальдо по текущему счету сложилось на уровне 169.4 млн.долл. Дефицит торгового баланса в размере 273.4 млн.долл. был частично профинансирован положительными итогами по счетам текущих трансфертов и услуг (134.4 млн.долл.). Учитывая, что приток в республику трансфертов в виде гуманитарной помощи и превышение оказываемых республикой услуг над получаемыми носят постоянный характер, можно рассматривать указанные статьи как источник частичного покрытия дефицита текущего счета. На 30.4 млн.долл. увеличивает дефицит счета отрицательное сальдо статьи "доход", что обусловлено выплатой процентов иностранным кредиторам за полученные республикой кредиты.

Таблица 1

Аналитическое представление платежного баланса за 6 месяцев текущего года по консолидированным данным в млн.долларов США

Счет текущих операций	**-187.4**
Торговый баланс	**-261.4**
Экспорт	1814.0
Импорт	-2075.4
Услуги	**99.4**
Оказанные нерезидентам	241.9
Оказанные нерезидентами	-142.5
Доход	**-30.4**
Текущие трансферты (без учета полученной гуманитарной помощи)	5.0
Счет операций с капиталом и финансовый счет	**381.5**
Капитальный счет	**3.7**
Капитальные трасферты	3.7
Финансовый счет	**379.1**
Прямые инвестиции	337.9
Другие инвестиции	41.2
Коммерческие кредиты	**-0.6**
государственный сектор	36.2
другие секторы	-36.8
Средний и долгосрочный капитал	**-19.3**
государственный сектор	-21.8
другие секторы	2.5
Краткосрочный капитал	**46.1**
банковский сектор	44.9
другие секторы	1.2
Прочий краткосрочный капитал	**15.0**
государственный сектор	17.9
другие секторы	-2.9
Чистые ошибки и пропуски	**-131.8**
Избыток финансирования	**62.3**
Финансирование платежного баланса	**-62.3**
Гуманитарная помощь	30.0
Использование кредитов, привлеченных под гарантию правительства	106.9
Просрочено платежей по обслуживанию официального внешнего долга	1.3
Резервные активы	-200.5

В макроэкономическом анализе дефицит счета текущих операций означает превышение инвестиций над внутренними сбережениями, то есть свидетельствует о спонтанном финансировании пассивного сальдо текущего счета притоком иностранного капитала, что обусловлено более высокими процентными ставками в республике нежели за рубежом. Из аналитического представления платежного баланса (таблица 2) следует, что за I полугодие баланс республики имел по этой причине излишек финансирования по линии государства в размере 62.3 млн.долл. Приведенные в таблице данные наглядно показывают, что излишек финансирования обусловил рост резервных активов Национального банка в результате активной покупки валюты последним, то есть постоянное превышение предложения над спросом сделало необходимым скупку валюты в объемах, обеспечивающих поддержание курса на уровне, благоприятствующем экспортерам республики.

Помесячная тенденция изменения инвестиций в течение полугодия в зависимости от соответствующих процентных ставок, размеров депозитов и ежемесячного уровня инфляции свидетельствует, что наибольшей величины объемы депозитов и инвестиций достигли в последние месяцы, когда процентные ставки снизились в 7 раз, а инфляция более чем в 15 раз.

Этот факт свидетельствует о возрастании доверия иностранных инвесторов к вложению средств в экономику Беларуси в связи со стабилизацией валютного курса на уровне, дающем возможность получать дивиденды.

Платежный баланс Республики Беларусь
1995 год
Январь--Июнь

	млрд.руб. сбз	млрд.руб. сдз	млрд.руб. всего	млн.USD сбз	млн.USD сдз	млн.USD всего
I. текущий счет	-4 503.4	2 685.6	-1 817.8	-389.6	232.2	-157.4
а. торговый баланс	-5 156.2	2 137.6	-3 018.6	-446.1	184.7	-261.4
1. экспорт, в том числе	11 850.8	9 108.6	20 959.4	1 025.5	788.5	1 814.0
бартер	2 443.5	827.2	3 270.7	211.5	71.6	283.1
клиринг	646.1	0.0	646.1	56.1	0.0	56.1
2. импорт, в том числе	-17 007.0	-6 971.0	-23 978.0	1 471.6	-603.8	-2 075.4
бартер	-2 459.5	-745.6	-3 205.1	212.8	-64.5	-277.3
клиринг	-288.5	0.0	-288.5	-25.0	0.0	-25.0
б. услуги, сальдо	667.6	480.1	1 147.7	57.7	41.7	99.4
услуги, кредит	732.2	2 060.3	2 792.5	63.4	178.5	241.9
услуги, дебет	-64.6	-1 580.2	-1 644.8	-5.7	-136.8	-142.5
в. доход, сальдо	-16.4	-335.0	-351.4	-1.3	-29.1	-30.4
доход, кредит	15.9	1.2	17.1	1.4	0.1	1.5
доход, дебет	-32.3	-336.2	-368.5	-2.7	-29.2	-31.9
г. текущие трансферты, сальдо	1.6	402.8	404.4	0.1	34.9	35.0
трансферты, кредит	1.7	569.5	571.2	0.1	49.3	49.4
трансферты, дебет	-0.1	-166.7	-166.8	0.0	-14.4	-14.4
II. капитальный и финансовый счет	4 021.4	-668.1	3 353.3	347.3	-58.1	289.2
а. капитальный счет	0.0	42.7	42.7	0.0	3.7	3.7
капитальные трансферты (инвестиционные)	0.0	42.7	42.7	0.0	3.7	3.7
б. финансовый счет	4 021.4	-710.8	3 310.6	347.3	-61.8	285.5
1. прямые инвестиции	3 873.4	43.7	3 917.1	334.1	3.8	337.9
2. другие инвестиции	178.9	1 528.7	1 707.6	15.8	132.3	148.1
2.1. коммерческие кредиты	-167.4	161.1	-6.3	-14.6	14.0	-0.6
государственный сектор	174.2	242.7	416.9	15.1	21.1	36.2
актив	-1 083.1	-571.6	-1 654.7	-93.9	-49.7	-143.6
пассив	1 257.3	814.2	2 071.5	109.0	70.8	179.8
другие секторы	-341.6	-81.6	-423.2	-29.7	-7.1	-36.8
актив	-341.6	-81.6	-423.2	-29.7	-7.1	-36.8
пассив	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
2.2. средний и долгосрочный капита	73.2	936.2	1 009.4	6.4	81.2	87.6
государственный сектор	71.0	909.7	980.7	6.2	78.9	85.1
поступления	71.0	1 160.6	1 231.6	6.2	100.7	106.9
платежи	0.0	-250.8	-250.8	0.0	-21.8	-21.8
другие секторы	2.2	26.5	28.7	0.2	2.3	2.5
актив	-2.3	0.0	-2.3	-0.2	0.0	-0.2
пассив	4.5	26.5	31.0	0.4	2.3	2.7
2.3. краткосрочный капитал	-60.2	591.4	531.2	-4.9	51.0	46.1
банковский сектор	-60.2	577.7	517.5	-4.9	49.8	44.9
активы	-10 749.5	-699.5	-11 449.0	931.8	-61.0	-992.8
пассивы	10 689.3	1 277.1	11 966.4	926.9	110.8	1 037.7
другие секторы	0.0	13.8	13.8	0.0	1.2	1.2
активы	0.0	-77.3	-77.3	0.0	-6.7	-6.7
пассивы	0.0	91.0	91.0	0.0	7.9	7.9
2.4. прочий краткосрочный капитал	333.3	-160.0	173.3	28.9	-13.9	15.0
государственный сектор	347.9	-141.5	206.4	30.2	-12.3	17.9
активы	-403.6	-203.6	-607.2	-35.1	-17.7	-52.8
пассивы	751.5	62.1	813.6	65.3	5.4	70.7
другие секторы	-14.6	-18.5	-33.1	-1.3	-1.6	-2.9
активы	-2 481.7	-2 904.8	-5 386.5	215.4	-251.3	-466.7
пассивы	2 467.1	2 886.3	5 353.4	214.1	249.7	463.8
3. резервные активы	-30.9	-2 283.3	-2 314.2	-2.6	-197.9	-200.5
3.1. иностранная валюта	-30.9	-2 283.3	-2 314.2	-2.6	-197.9	-200.5
валовые иностранные активы	-2 074.8	-3 482.9	-5 557.7	179.9	-300.7	-480.6
валовые иностранные пассивы	2 043.9	1 199.6	3 243.5	177.3	102.8	280.1
III. ошибки и пропуски	482.0	-2 017.5	-1 535.5	42.3	-174.1	-131.8
IV. общий баланс	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

Возникший приток финансовых средств привел к сокращению иностранных активов и, следовательно, к изменению величины чистых инвестиционных доходов. Краткосрочным прогнозом такой ситуации обычно является тенденция к снижению валютного курса, которая сменится по мере выравнивания спроса и предложения оттоком валютных средств и, следовательно, тенденцией к росту валютного курса.

Помимо прочего, инвестирование в республику не носит долговременный характер, а следовательно, не может каким-либо образом повысить производительность экономики, обеспечив такую норму дохода на вложенный капитал, которая вызвала бы постоянный приток денежных средств. То есть очевидно, что существующий избыток финансирования является временным явлением, не способным в будущем обеспечить покрытие дефицита текущего счета.

Из изложенного можно сделать вывод, что состояние платежного баланса с дефицитом текущего счета и спонтанным краткосрочным финансированием его по счету капитала требует коррекции за счет резервных активов или создания экономических условий внутри страны, способствующих долгосрочным вложениям. Причем в тандеме эти меры должны сочетаться с такими факторами, как регулирование валютных курсов, бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политикой.

Концепция использования данных платежного баланса состоит в определении на их основе мер, дающих возможность регулирования платежного баланса. К таким мерам можно отнести определение оптимальных ставок рефинансирования, величины прямых инвестиций, гарантированных и негарантированных займов, объемов выпуска ценных бумаг в обращение.

На основе анализа текущего состояния платежного баланса можно сделать оценку, касающуюся в основном эмиссии ценных бумаг Национального банка, изменения ставки рефинансирования и валютного курса. Для этого необходимы совместные усилия отдела платежного баланса с рядом заинтересованных управлений и отделов Национального банка для определения соответствующих зависимостей показателей платежного баланса от реального валютного курса, оптимальных объемов резервов, эмиссии ценных бумаг, процентных ставок.

Баланс зарубежных инвестиций на 1 июля 1995 года

Иностранные государства

Чистая инвестиционная позиция республики с иностранными государствами на 1 июля 1995 года пассивная (-291.9 млн.$).

Основными статьями иностранных активов являются:

— международные резервы — 401.0 млн.$. 49% этой позиции приходится на депозиты Национального банка в иностранной валюте в банках-нерезидентах (194.6 млн.$), такую же долю (49%) составляют остатки на счетах Национального банка в иностранных банках, причем эта сумма возросла в 8 раз по сравнению с 1 января 1995 года и составила 194,7 млн.$.

— зарубежная валютная позиция коммерческих банков составляет 260,4 млн.$. Из этой суммы депозиты коммерческих банков за границей имеют 55% общей суммы, или 144,1 млн.$. За истекшие 6 месяцев текущего года данная сумма практически не изменилась (на 1 января 1995 года депозиты коммерческих банков за рубежом составляли 142,8 млн.$).

Из изложенного выше видно, что в связи с тем, что Национальный банк наращивает золотовалютные резервы, его валовые активы по сравнению с началом года значительно увеличились, чего не скажешь об иностранных активах коммерческих банков, рост которых за полугодие не наблюдался.

По-прежнему продолжается товарное кредитование республикой своих иностранных партнеров по бартеру. На 1.07.95 года кредит по бартерным операциям составил 243,5 млн.$.

Основной долей (66%) иностранных пассивов являются кредиты, полученные Республикой Беларусь. По состоянию на 1 июля 1995 года были привлечены следующие кредиты:

— частично или полностью погашаемые из бюджета:

Германия — 101,1 млн.$,

Европейское Экономическое Сообщество — 66,5 млн.$,

Соединенные Штаты Америки — 68,0 млн.$,

Международный валютный фонд — 199,7 млн.$,

Международный банк реконструкции и развития — 102,0 млн.$;

— кредиты, погашаемые за счет собственных средств заемщиков:

Германия — 223,7 млн.$,

Австрия — 25,4 млн.$,

Европейский банк реконструкции и развития — 17,3 млн.$,

Япония — 50,0 млн.$,

Испания — 4,8 млн.$;

— привлеченные иностранные негарантированные займы — 6,3 млн.$;

— банковские краткосрочные кредиты — 5,7 млн.$.

Страны СНГ

Чистая инвестиционная позиция республики со странами СНГ на 1 июля 1995 года, так же как и чистая инвестиционная позиция с иностранными государствами, пассивная (-6023,2 млрд.руб.).

В активах Беларуси учтены в качестве "других кредитов" средства резидентов, "замороженные" на счетах во Внешэкономбанке в Москве. Объем этих средств составил 2326,5 млрд.руб., или 202,3 млн.$.

2672,1 млрд.руб. "задолженность республики" определена как сумма неплатежей из стран СНГ в пользу Беларуси.

В отличие от инвестиционной позиции по иностранным государствам товарное кредитование по бартеру со странами СНГ уменьшилось по сравнению с I кварталом 1995 года и составило 130,8 млрд.руб.

Основными статьями пассивов Беларуси являются:

задолженность странам СНГ 6702,6 млрд.руб., в том числе России 6373,4 млрд.руб., из этой суммы задолженность за энергоресурсы 5155,1 млрд.руб.;

кредиты, полученные республикой от России 5197,8 млрд.руб. (451,3 млн.$) — кредиты, полученные правительством республики в 1993—1994 годах, и кредиты 1995 года на сумму 7,9 млрд.руб., из которых банковские кредиты составляют 5,8 млрд.руб. и негарантированный правительством кредит ПО "Гомельдрев" — 2,1 млрд.руб.

РЕАЛЬНЫЙ КУРС БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ ЗА 1 ПОЛУГОДИЕ 1995 г.

Реальный курс белорусского рубля (индекс) по отношению к доллару США и российскому рублю за январь—июнь рассчитан по базовым индексам к декабрю 1993 года. Уровень инфляции для иностранных государств взят как расчетный усредненный уровень для развитых и развивающихся стран в размере 2.5 %. Для стран СНГ взят уровень инфляции в России.

Результаты расчетов показывают, что в январе—апреле текущего года наблюдалось стабильное повышение реального курса белорусского рубля к доллару США от 123.7 % в январе до 215.4 % в апреле в условиях стабильного номинального курса национальной валюты. В апреле—июне реальный курс находился практически на одном уровне, что объяснялось совпадением темпов инфляции в Беларуси и в иностранных государствах.

Динамика инфляции, номинального и реального курса бел.рубля к доллару США

1995 год	Номинальный обменный курс			Инфляция в Беларуси	Инфляция в иностр. гос-вах	Реальный обменный курс
	бел.руб. за 1 $	доллар за 1 бел.рубль	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100
январь	11740	8.51789E-05	0.060	28.638	1.379	1.237
февраль	11670	8.56898E-05	0.060	38.288	1.413	1.623
март	11550	8.65801E-05	0.061	45.946	1.448	1.920
апрель	11500	8.69565E-05	0.061	52.608	1.485	2.154
май	11500	8.69565E-05	0.061	54.397	1.522	2.173
июнь	11500	8.69565E-05	0.061	55.757	1.560	2.173
июль	11500	8.69565E-05	0.061	58.656	1.599	2.230

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и страховых услуг"

(по состоянию на 23.10)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма (BRB)
		1 мес	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	
АКБ "Объединенный капитал", т. 687102, 687144	юрид. лица	по договоренности					100 млн.

Трастовые услуги

Наименование банка		Годовые процентные ставки (мес.)				Сумма (BRB)
		1	2	3	свыше 3	
АКБ "Объединенный капитал", т. 687102, 687144, 8-0172-101128	юрид. лица физ. лица	по договоренности				100 млн. 50 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
ФАКБ "Бел. нар. банк" №1, т. 641449, т./ф. 8-0172-100161	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687102, 687144	кратный 100 млн.	по договоренности											

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
ФАКБ "Бел. народный банк" №1, т. 641449	открытие трастовых счетов	бесплатно	свыше 40% годовых

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ФГ "Континент"	526587 523844	постоянно
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по копии п/п	"Диалог-Оптим"	331379	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	НБ+4%	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	"G.I.C"	233471	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАНА"	393933 329185	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	СП "Антарес"	526587 523844	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефоны
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	526587 523844

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11500	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	по дог.	по дог.	от 5000$	по дог.	по договоренности
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продаж	Сумма	Сроки	Примечани
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 *	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.52 0.063 по дог. по дог.	2.575 0.068 по дог. по дог.	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
ФГ "Континент, т. 526587, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
МП "НАИС", т. 644551, 631469, 649009	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 331379	СНГ	по дог.	по дог.	любая	по дог.	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	30–65	40–75	50–80	60–90	по договоренности					

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	Обмен твердых валют: USD, DM	любая	по договоренности
АО "Гермес-Бел", т. 396131, 396412	Обмен валют: USD, DM, RUR	любая	по договоренности

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Траст. компания "Сэкай", т. 337311, 334653, т./ф. 337827, г.Молодечно, т. (273) 70083, 71996	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США твердые валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Юридич. фирма, т./ф. 453141	США и другие государства	консультации, разработка схем, юридическое сопровождение, конфиденциальность	от 125$	от 1200$
Трастовая компания "Сэкай", т. 337311, 334653, т./ф. 337827, г.Молодечно, т. (273) 70083, 71996	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$

Фондовый рынок

Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	—	—	1800 руб. за 1 чек	от 10000 и более

Покупка-продажа ценных бумаг

Наименование	Эмитент	Покупка	Продажа	Количество
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42862	"Витебскдрев" "Гродненский ДОК"	— —	по договоренности по договоренности	от 1000 акций и более

УСЛУГИ СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ

Наименование	Вид страхования	Базовые тарифные ставки	Примечание
"Христианская миссия", т. 522107, 518023	накопительное жизни, имущества, грузов, кредитов, медицинское и др.	1–10%	—

Обслуживание оргтехники

Ремонт копировальной техники

Наименование	Вид ремонта	Форма оплаты
ООО "Миша М", т. 751005, 773005*	Восстановление электрографических цилиндров, пластин	любая

* Отечественная и импортная оргтехника.

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых и страховыхуслуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 626559.

Динамика реального курса белорусского рубля к российскому рублю за анализируемый период характеризуется резким повышением с января (138.8%) до апреля (253.6%) и заметным снижением его уровня к июню (208.8%).

На протяжении всего полугодия, за исключением января, при росте реального курса белорусского рубля изменения экспорта в иностранные государства происходили в том же направлении, что можно объяснить целенаправленной государственной политикой в области поддержки и расширения экспорта.

Динамика инфляции, номинального и реального курса бел.рубля к рос.рублю

1995 год	Номинальный обменный курс			Инфляция в Беларуси	Инфляция в России	Реальный обменный курс
	бел.руб. за 1 рос.рубль	рос.рубль за 1 бел.рубль	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100	индекс дек. 1993 = 100
январь	2.87	0.348	0.157	28.638	3.242	1.388
февраль	2.67	0.375	0.169	38.288	3.598	1.797
март	2.28	0.439	0.198	45.946	3.919	2.319
апрель	2.2	0.455	0.205	52.608	4.252	2.536
май	2.25	0.444	0.200	54.397	4.588	2.377
июнь	2.46	0.407	0.183	55.757	4.895	2.088
июль	2.58	0.388	0.175	58.656	5.159	1.987

Динамика экспорта-импорта рассмотрена отдельно по странам СНГ в белорусских рублях и иностранным государствам в долларах США во взаимосвязи с двумя важнейшими факторами — реальным курсом белорусского рубля и промышленным производством (в качестве базовых уровней взяты показатели декабря 1994 года). Объемы промышленного производства скорректированы на индекс цен на промышленную продукцию, объемы экспорта-импорта взяты в фактических ценах. Рассмотрена также помесячная, за январь—июнь, динамика указанных величин (помесячная динамика инфляции, номинального и реального курса бел.рубля к доллару США и российскому рублю в графиках и таблицах приведена в приложении).

Резкое повышение курса существенно ослабило влияние темпов падения промышленного производства на динамику экспорта: при наибольшем падении промышленного производства в апреле до 65.9% наблюдался самый высокий рост экспорта — на 132.2%. Динамика импорта сходна с динамикой экспорта с некоторым запаздыванием во времени, что отражает определенную зависимость импорта от экспортной валютной выручки.

Помесячная динамика импорта подтверждает прямую зависимость изменений импорта от курса: на самое большое изменение курса в феврале (31.2% по отношению к январю) импорт отреагировал ростом в марте на 78.6%. В отношении экспорта наблюдалось снижение темпов роста в мае — на 0.3%, в июне — на 4.3%. .

Среднее значение эластичности за январь—июнь экспорта и курса составило 0.95, экспорта и промышленного производства — 1.074. Среднее значение эластичности импорта и курса составило 1.07, импорта и промышленного производства — 1.205.

Изменение экспорта и импорта в иностр.гос-ва и реального курса бел.рубля по отношению к доллару

1995г.	Реальный обменный курс	Изменение экспорта	Изменение импорта	Индекс цен на продукцию промышленности	Изменение пром. произв-ва в пост. ценах
	индекс дек. 1994 = 100	индекс дек. 1994 = 100	индекс дек. 1994 = 100	дек. 1994 = 100	индекс дек. 1994 = 100
январь	1.226	0.907	0.793	1.440	0.917
февраль	1.609	1.033	0.826	1.598	0.880
март	1.903	1.229	1.475	1.790	0.850
апрель	2.135	1.322	1.250	1.930	0.659
май	2.154	1.318	1.782	1.978	0.726
июнь	2.154	1.262	1.957	1.998	0.891

Предварительные данные торгового баланса с иностранными государствами за июль—август текущего года показывают его ухудшение, что вызвано повышением уровня реального курса рубля к доллару США.

Изменения экспорта в страны СНГ фактически были согласованы с динамикой реального курса к российскому рублю: на значительные темпы роста курса экспорт отвечал изменением в противоположном направлении, на снижение курса — достаточно высокими темпами роста (178% в июне). На рассогласованности этой зависимости в марте сказалось влияние фактора сезонности.

промышленного производства. Падение импорта в июне на 16.8% при снижающемся курсе рубля вызвано регулируемым сокращением импорта топливно-энергетических ресурсов. Снижение реального курса белорусского рубля к российскому рублю в апреле—июне можно рассматривать как одну из причин достижения положительного сальдо торгового баланса со странами СНГ.

Помесячная динамика экспорта-импорта характерна значительным ростом экспорта в марте — на 40.8% и июне — на 49.7% . Изменения импорта практически совпадают с динамикой курса и промышленного производства.

Расчетная эластичность экспорта и курса к российскому рублю за январь—июнь составила — 1.07, импорта — 0.92; эластичность экспорта и промышленного производства составила 1.095, импорта — 0.941.

Изменение экспорта и импорта в СНГ и реального курса бел.рубля по отношению к рос.рублю

1995г.	Реальный обменный курс	Изменение экспорта	Изменение импорта	Изменение пром.произв-ва в фактич.ценах
	индекс дек.1994 = 100	индекс дек.1994 = 100	индекс дек.1994 = 100	индекс дек.1994 = 100
январь	1.017	0.666	0.955	1.320
февраль	1.094	0.890	1.066	1.406
март	1.281	1.253	1.207	1.521
апрель	1.327	0.811	1.108	1.273
май	1.298	0.948	1.141	1.436
июнь	1.187	1.420	0.950	1.780
июль	1.132			

При снижении курса с апреля более четко прослеживается зависимость изменения экспорта от изменения прмышленного производства. Динамика импорта совпадает с изменениями курса и

Сегодня под этой рубрикой "НЭГ" публикует перечень фирм Болгарии, желающих установить партнерские отношения с предприятиями и организациями республики.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ФИРМ БОЛГАРИИ

Код	Вид деятельности	Желаемое сотрудничество
	Сельскохозяйственные продукты, продукты питания, пищевая промышленность	
1	Специализируется на переработке сои, кукурузы, пшеницы, крапивы и смесей из них на муку для медицинских, пищевых и фуражных целей. Основные продукты: необезжиренная мука из сои "Натюрпо", высококачественная кукурузная мука "Мейс", пшеничная мука высшего качества, обезжиренное подсолнечное, кунжутное масло, мука из крапивы.	Ищет контакты с производителями диетического питания, питания общего предназначения, кондитерских изделий, фуража для молодых и высокопродуктивных животных, домашних любимцев, экзотических птиц.
	Оборот: $23 тыс. Количество служащих: 4. Год создания: 1991	
2	Перерабатывает и консервирует овощи и фрукты. Производит и предлагает к продаже яблочный концентрат, томатную пасту, томатный сок, нектары, пастеризованные фруктовые и овощные консервы, консервированные овощи с мясом.	Ищет коммерческих партнеров по реализации готовой продукции, обмену новыми технологиями и ноу-хау.
	Количество служащих: 350. Год создания: 1894	
3	Занимается производством и торговлей овощами, фруктами и зерновыми. Производит томаты, арбузы, картофель, перец, персики, десертный виноград на экспорт и др.	Ищет покупателей фруктов и овощей, зерновых (пшеницы), подсолнечного семени, фасоли и др.
	Год создания фирмы: 1979	
4	Компания осуществляет инжиниринг в области строительства малых предприятий для пищевой промышленности, коммерческие операции с сырьем и готовой продукцией для химической и пищевой промышленности, производства алкогольных напитков и торговли ими. Предлагает комплексное проектирование, конструирование и строительство объектов "под ключ", поставку и оптовую продажу двуокиси титана (TiO_2), красок и лаков, производит и предлагает к продаже виски, джин, водку, ракию и бренди торговой марки "Altes Plovdiv".	Ищет контакты по совместному инвестированию проектов.
	Оборот: $76 тыс. Количество служащих: 9. Год создания: 1993	
9	Производит и предлагает к продаже все виды пшеничной муки, зерна, макаронных изделий, экструдированных продуктов питания на основе зерновых.	Желает установить торговые связи для расширения своих рынков и развития совместной деятельности.
	Количество служащих: 1830. Год создания: 1913	
10	Производит товары и услуги для пищевой промышленности. Продукция: сахар, сахарные изделия, спирт, полиграфические продукты.	Ищет рынки для реализации своей продукции и новые технологии.
	Оборот: $18 тыс.	
	Текстиль, трикотаж, кожаные изделия, одежда и обувь	
26	Производит дамские шубы и пальто из натуральных кож, готовую одежду, занимается деревообработкой и торговлей.	Ищет контакты с распространителями своей продукции и родственными фирмами для организации совместного производства.
	Оборот: $273 тыс. Количество служащих: 17. Год создания: 1992	
27	Развивает свою деятельность в различных областях — производстве текстиля, трикотажа, стеклопластика, металлообработке. Основные продукты: носовые платки, мужская, женская и детская готовая одежда, постельное белье, скатерти, подвенечные платья и аксессуары, спортивная одежда, галстуки, ванны из стеклопластика, багажные прицепы.	Ищет контакты для расширения сбыта своей продукции и развития совместной деятельности.
	Оборот: $303 тыс. Количество служащих: 300	
28	Развивает свою деятельность в области легкой промышленности. Производит и предлагает к продаже вискозные подкладочные материалы, торгует текстилем из шелка.	Проявляет интерес к созданию совместного производства и торговле шелковыми и искусственными тканями.
	Оборот: $606 тыс. Количество служащих: 240	
30	Производит и предлагает к продаже детскую, женскую, спортивную одежду и другие швейные изделия.	Проявляет интерес к бизнес-контактам в области собственной деятельности.
	Год создания: 1989	
31	Производит и предлагает к продаже готовую одежду и обувь, осуществляет телекоммуникационное строительство и продает телекоммуникационные элементы. Торговля.	Ищет новые возможности для осуществления телекоммуникационного строительства.
	Год создания: 1990	
32	Производит и предлагает к продаже корабельные канаты из полиамидной нити и пропилена толщиной от 4 до 96 мм и длиной в одном рулоне 220 м, диаметром от 6 до 60 мм и длиной в одном рулоне 75 м.	Желает развивать взаимовыгодное сотрудничество с родственными фирмами.
	Бумага, книгопечатание, издательская деятельность, информационная индустрия	
82	Производит и предлагает к продаже гофрированный картон (двух-, трех- и пятислойный), микрогофрированный картон, транспортные упаковки (американского типа и штанцованные) и др.	Желает установить деловые контакты с фирмами стран Восточной Европы.
	Оборот: $2 млн.909 тыс. Количество служащих: 250. Год создания: 1971	
83	Развивает рекламную деятельность в Болгарии, Македонии, организует рекламу и налаживание общественных и деловых контактов с болгарскими производителями и представителями, пресс-конференции, деловые встречи, ярмарки, распространение иностранной бизнес-информации в Болгарии.Основные продукты и услуги фирмы включают: адаптацию рекламных материалов иностранных фирм к болгарскому рынку, производство видео- и печатных торговых материалов, распространение рекламных материалов по телевидению, радио, в газетах.	Ищет контакты с фирмами, желающими рекламировать свою деятельность в Болгарии, России, Македонии. Предлагает партнерство рекламным фирмам, производящим фото- и видеотехнику, в их представлении в Болгарии, контакты с производителями видеофильмов для совместной деятельности.
	Количество служащих: 4. Год создания: 1992	
84	Осуществляет набор, печать, переплет книг, журналов, брошюр, рекламных материалов, газет. Производит этикетки, полуфабрикаты для упаковки и готовую упаковку, канцелярскую бумагу и др.	Предлагает поставку материалов и услуги в области полиграфии.
	Количество служащих: 158	
85	Производит и предлагает к продаже детали из полимеров, картонные упаковки для косметики, рельефные эмблемы, занимается швейным производством.	Ищет партнеров для сотрудничества в области новых технологий, инновации и техническую помощь.
	Оборот: $454 тыс. Количество служащих: 250. Год создания: 1966	
86	Развивает деятельность в области сито-, офсетной и теплой печати. Проектирует и производит клейкие этикетки из полимерной, полиэфирной, бумажной и металлической фольги, алюминиевые таблички, эмблемы, рекламные материалы, малые упаковки.	Предлагает свою продукцию и оформительские услуги фирмам всех отраслей.
	Оборот: $303 тыс. Количество служащих: 80. Год создания: 1965	
	Химические продукты, фармация, каучуковые и пластмассовые изделия, стекло и фарфор	
90	Осуществляет электростатическое пылевое окрашивание, проектирование и производство стальных конструкций, предлагает вакуумно-упаковочные формы, изделия из пластмассы.	Ищет партнеров для осуществления взаимовыгодных проектов в области производства.
	Оборот: $21 тыс. Количество служащих: 10. Год создания: 1994	
91	Работает в области лекарственных средств из натуральных продуктов. Производит и предлагает к продаже лекарственные травы, смеси из них и их фармакологические производные. Торгует экологическими, диетическими продуктами питания на основе лекарственных трав, овощей и фруктов.	Ищет возможности для экспорта своей продукции. Желает установить контакты с партнерами для развития совместной деятельности и получения инвестиций.
	Оборот: $30 тыс. Количество служащих: 8. Год создания: 1995	
92	Одна из ведущих фирм с большим опытом в области микробиологического производства. Основными продуктами являются антибиотики для животноводства, готовые лекарственные препараты и др.	Желает установить контакты для развития совместной производственной и коммерческой деятельности. Особый интерес проявляет к сотрудничеству со странами СНГ.
	Оборот: $758 тыс. Количество служащих: 1200. Год создания: 1961	
94	Одна из ведущих фирм в Болгарии в парфюмерной области. Производит и предлагает к продаже эфирные масла (розовое, лавандовое, базиликовое, масло дикой герани, розарона и др.), натуральные ароматические продукты (конкреты, резиноиды, абсолютные масла), фитоэкстракты для косметики и фармацевтики, эмульгаторы для косметической и пищевой промышленности, парфюмерно-косметические артикулы.	Желает установить контакты с предприятиями ароматической, парфюмерно-косметической, фармацевтической промышленности и медицины для осуществления двусторонней торговли и совместной деятельности.
95	Производит фармацевтические и косметические продукты, металлические упаковки, субстанции. Основными продуктами производства являются ветеринарные и гуманные медикаменты, зубные пасты, субстанции, алюминиевые тюбики и аэрозольные флаконы из электролитной жести, не содержащей олова.	Ищет контакты в области маркетинга и продажи (экспорта) своих продуктов, импорта сырья и материалов. Желает установить сотрудничество в технологической области и создать совместные производства.
	Оборот: $4545 тыс. Количество служащих: 526	
97	Ведущее предприятие в Болгарии по производству стекла и стеклотары. Развивает активную коммерческую деятельность в стране и за границей.	Желает установить деловые контакты с фирмами стран Восточной Европы.
	Оборот: $18 тыс. Количество служащих: 1640. Год создания: 1962	
	Строительство и строительные материалы, переработка вторичного сырья	
108	Осуществляет проектирование и строительство всех видов зданий и комплексов, а также технологическое проектирование. Предлагает программные продукты для архитектурного проектирования.	Стремится установить контакты с фирмами, желающими инвестировать строительное производство и создание программных продуктов для архитектурного и градоустройственного проектирования и в области отдыха.
	Оборот: $378 тыс. Количество служащих: 40. Год создания: 1989	
109	Осуществляет жилищно-коммунальное строительство, производит и торгует бетонными изделиями.	Ищет контакты для выполнения заказов и реализации строительных объектов в стране и за границей. Желает развивать взаимовыгодную коммерческую деятельность.
	Оборот: $303 тыс. Количество служащих: 209. Год создания: 1977	

111 Развивает деятельность в области строительства. Ее основные продукты и услуги: теплофикация, водоснабжение, водоочистные станции, водопроводы и канализация, объекты по охране окружающей среды, коррекция русел рек, порогов и дорог. Желает развивать двустороннее сотрудничество, заключить договоры о строительстве и совместной деятельности.

Оборот: $378 тыс. Количество служащих: 204

113 Занимается производством керамических изделий — кирпича для перегородок зданий и терракоты. Производит хлеб и хлебопекарные изделия. Стремится к установлению контактов с целью развития совместной деятельности и реализации своей продукции.

Количество служащих: 10. Год создания: 1991

116 Работает в области строительства, производства строительных материалов, торговли. Основные продукты и услуги: жилища, промышленные здания, заводы, школы, детские заведения, офисы, магазины, сельскохозяйственные здания, храмы. Желает сотрудничать с фирмами по совместному строительству за границей и наладить контакты с коммерческими представителями по сбыту изделий.

Оборот: $636 тыс. Количество служащих: 240. Год создания: 1966

117 Работает в трех областях: строительстве, швейном производстве, посредничестве с недвижимым имуществом. Продукты и услуги: жилищное и промышленное строительство, строительно-ремонтные услуги, производство готовой дамской, мужской, детской одежды, белья, спортивной, джинсовой, рабочей и официальной одежды. Желает установить контакты с производителями и торговцами строительными материалами, машинами и оборудованием для строительства. Проявляет интерес к созданию специальных и кооперированных производств, к работе с материалами заказчика. Желает расширить свое швейное производство и рынки сбыта продукции.

Оборот: $354 тыс. Количество служащих: 62. Год создания: 1991

Металлы и металлические изделия, машины и аппараты, машиностроение

124 Осуществляет литье алюминиевых сплавов с газовым противодавлением и под давлением. Производит и предлагает к продаже алюминиевые ободы, отопительные радиаторы, опорные валики и все виды алюминиевых отливок для автомобильной, электронной, пищевой и других индустрий. Хотела бы экспортировать литые алюминиевые ободы, радиаторы, опорные валики и другие отливки по заявке клиента, а импортировать алюминиевые сплавы.

Оборот: $4 млн.545 тыс. Год создания: 1973

125 Работает в области машиностроения и автомобилестроения. Производит взрыватели, стрелковое оружие, сверлильные станки, прессы, деревообделочные машины, патроны быстросменные и цанговые, амортизаторы для автомобилей, запасные части к ним. Желает установить коммерческие контакты для расширения рынков сбыта продукции и развивать совместную деятельность с родственными фирмами.

Год создания: 1967

126 Разрабатывает, производит и монтирует вентиляционные системы, оборудование для кондиционирования воздуха и части для них. Основной продукцией являются алюминиевые регулируемые вентиляционные решетки и воздуховоды. Ищет возможности для кооперирования, расширения рынков и получения новых заказов.

Оборот: $606 тыс. Количество служащих: 55. Год создания: 1990

129 Осуществляет литье, ковку и обработку цветных металлов, вырабатывает пластмассовые изделия, шприц-формы, гальванические покрытия - оцинкование, никелирование, протравливание. Основные продукты: бытовые и промышленные водомеры, электрические исполнительные механизмы и сервомоторы, электромагниты и стартерные реле. Желает установить сотрудничество в вышеуказанных технологических областях, коммерческое сотрудничество. Ищет партнеров для реализации своих основных продуктов.

Оборот: $3 млн. Количество служащих: 430. Год создания: 1966

130 Занимается производством запасных частей и нестандартного оборудования в области машиностроения и металлообработки. В номенклатуру изделий входят запасные части, детали и узлы, формовочные комплекты для упаковочного и строительного стекла, нестандартное оборудование, фуражемолки, электроутюги, бытовые товары и др. Ищет контакты с фирмами, специализирующимися в области машиностроения и металлообработки, партнеров для осуществления совместных производственных и коммерческих проектов. Проявляет интерес к сотрудничеству с фирмами-производителями электроутюгов или торговцами ими.

Оборот: $76 тыс. Количество служащих: 45. Год создания: 1971

Электротехника и электроника. Машины и оборудование, точная механика

196 Одна из ведущих фирм в Болгарии по производству низковольтной коммуникационной аппаратуры, электроприводов до 70 кВт, электрооборудования, комплектной аппаратуры управления и защиты трехфазных и монофазных потребителей. Желает развивать различные формы сотрудничества в области производства, ищет рынки для экспорта своих изделий и для импорта материалов.

Оборот: $2 млн.273 тыс. Количество служащих: 900. Год создания: 1949

197 Производит и предлагает к продаже бытовые электроприборы, электрические водонагреватели с эмалированным резервуаром вместимостью 10л, 50л, 80л, 120л, бытовые центрифуги и др. Желает наладить коммерческие контакты и организовать совместное производство в области своей деятельности.

Оборот: $2 млн.879 тыс. Количество служащих: 200. Год создания: 1987

198 Проектирует и производит комплектные низковольтные устройства — электрические щиты для питания, регулирования и защиты потребителей и групп потребителей электроэнергии. Ищет партнеров для расширения экспорта своей продукции, а также для создания совместных предприятий или представительства.

Количество служащих: 350. Год создания: 1961

199 Имеет многолетний опыт в области электротехнической промышленности. Производит и предлагает изделия для электропроводки: переключатели, контакты, штепсели, штекеры, кнопки, электровыключатели, предохранители и др. Хочет установить контакты для развития совместной производственной и коммерческой деятельности.

Оборот: $2 млн.879 тыс. Количество служащих: 1280. Год создания: 1901

200 Производит силовые (от 1,6 до 200 MVA и напряжением до 400 кВт) трансформаторы, приборы для измерения тока и напряжения (от 35 до 145 кВт), специальные трансформаторы (до 50 MVA), ступенчатые регуляторы и аппаратуру высокого напряжения. Осуществляет проектирование, конструирование и внедренческую деятельность в области электротехники, информационное обслуживание, коммерческую и транспортную деятельность. Ищет контакты с фирмами из электротехнической области для развития совместной производственной и коммерческой деятельности, стремится к расширению рынков для своей продукции и получению заказов.

Оборот: $8 млн.424 тыс. Количество служащих: 1030. Год создания: 1991

Древесина, мебель, деревообработка

225 Производит и предлагает к продаже детали из дерева, паркет, мебель. Ищет коммерческие контакты и сотрудничество с фирмами — производителями материалов и технологии для развития совместной деятельности.

226 Фирма с большим опытом в области деревопереработки и механической обработки древесины. Основные продукты: двери, окна и деревянные сборные дома. Хотела бы развивать двустороннее сотрудничество с фирмами стран Восточной Европы.

Оборот: $758 тыс. Количество служащих: 260. Год создания: 1940

227 Производит мебель из массивной хвойной древесины: столы, стулья, комоды, хлебницы, ящики для цветов различных видов и др. Хотела бы установить контакты с целью расширения своей коммерческой деятельности, рынков реализации продукции и модернизации производства.

Оборот: $303 тыс. Количество служащих: 90. Год создания: 1994

228 Фирма с многолетним опытом в области лесного хозяйства и лесозаготовок производит семена, саженцы. Перерабатывает дикорастущие грибы, лечебные травы и др. Заготавливает строительный материал из дерева и дрова. Ищет партнеров для совместной производственной деятельности.

Оборот: $227 тыс. Количество служащих: 200. Год создания: 1893

229 Занимается производством и сбытом в области деревообработки. Осуществляет импорт и экспорт, располагает собственным фирменным магазином. Основные продукты: древесностружечные плиты, фанерованные плоскости, фанера для мебельной промышленности, облицовочная и строганная фанера для мебели из местного и экзотического материала, распиленные материалы, паркет и др. Желает установить контакты с производителями и поставщиками карбамид-формальдегидного клея, лиственной и хвойной древесины (для распиливания и изготовления облицовочной фанеры, включая экзотические виды мебели). Ищет контакты с коммерческими структурами для осуществления импорта и экспорта.

Количество служащих: 410. Год создания: 1961

Торговля

244 Осуществляет коммерческую деятельность с электро- и автокарами, запасными частями. Предлагает к продаже деревянные бочки. Хочет расширить свои коммерческие контакты в стране и за рубежом.

Оборот: $227 тыс. Количество служащих: 25. Год создания: 1991

245 Развивает коммерческую деятельность с разнообразными товарами. Ищет контакты с коммерческими структурами и торговцами в стране и за рубежом.

Оборот: $182 тыс. Количество служащих: 6. Год создания: 1991

246 Осуществляет торговлю различными товарами, импорт-экспорт. Хочет установить контакты с фирмами для создания смешанного предприятия и совместной торговли, экспорта-импорта и маркетинга.

Год создания: 1988

247 Развивает деятельность в области торговли различными товарами, содержания ресторанов, туризма, торгового посредничества. Проявляет интерес к совместной деятельности в области туризма.

Оборот: $30 тыс. Количество служащих: 20. Год создания: 1990

248 Импортирует и экспортирует продукты питания. Производит пищевые продукты. Хотела бы установить контакты для развития двусторонней коммерческой деятельности.

Оборот: $76 тыс. Количество служащих: 5. Год создания: 1990

Материал подготовлен к печати АО "Белорусские экономические новости", Фондом поддержки предпринимателей и редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты". Тел.: 30-39-60, 30-39-65. Факс 27-89-60

Производственный календарь на 1996 год

Дни недели	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь
Понедельник	**1** 8 15 22 29	5 12 19 26	4 11 18 25	1 **8** **15** 22 29	6 13 20 27	3 10 17 24
Вторник	2 9 16 23 30	6 13 20 27	5 12 19 26	2 9 16 **23** 30	7 14 21 28	4 11 18 25
Среда	3 10 17 24 31	7 14 21 28	6 13 20 27	3 10 17 24	**1** 8 15 22 29	5 12 19 26
Четверг	4 11 18 25	1 8 15 22 29	7 14 21 28	4 11 18 25	2 **9** 16 23 30	6 13 20 27
Пятница	5 12 19 26	2 9 16 23	1 **8** **15** 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31	7 14 21 28
Суббота	6 13 20 27	3 10 17 24	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 25	1 8 15 22 29
Воскресенье	**7** 14 21 28	4 11 18 25	3 10 17 24 31	**7** **14** 21 28	5 12 19 26	2 9 16 23 30

Дни недели	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Понедельник	1 8 15 22 29	5 12 19 26	2 9 16 23 30	7 14 21 28	4 11 18 25	2 9 16 23 30
Вторник	2 9 16 23 30	6 13 20 27	3 10 17 24	1 8 15 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31
Среда	3 10 17 24 31	7 14 21 28	4 11 18 25	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 **25**
Четверг	4 11 18 25	1 8 15 22 29	5 12 19 26	3 10 17 24 31	**7** 14 21 28	5 12 19 26
Пятница	5 12 19 26	2 9 16 23 30	6 13 20 27	4 11 18 25	1 8 15 22 29	6 13 20 27
Суббота	6 13 20 **27**	3 10 17 24 31	7 14 21 28	5 12 19 26	**2** 9 16 23 30	7 14 21 28
Воскресенье	7 14 21 28	4 11 18 25	1 8 15 22 29	6 13 20 27	3 10 17 24	1 8 15 22 29

Плановый фонд рабочего времени

Количество дней и часов	Январь	Февраль	Март	I кв.	Апрель	Май	Июнь	II кв.	I полугод.	Июль	Август	Сентябрь	III кв.	Октябрь	Ноябрь	Декабрь	IY кв.	II полугод.	Всего за год
Календарные дни	31	29	31	91	30	31	30	91	182	31	31	30	92	31	30	31	92	184	366
Рабочие дни (6-дневная рабочая неделя)	26	25	24	75	23	25	25	73	148	26	27	25	78	27	24	25	76	154	302
Рабочее время при 40-часовой рабочей неделе (час.)	174	167	156	497	151	166	165	482	979	175	179	167	521	181	158	165	504	1025	2004
Рабочее время при 36-часовой рабочей неделе (час.)	156	150	144	450	138	150	150	438	888	156	162	150	468	162	144	150	456	924	1812

Комментарий Министерства труда Республики Беларусь

Плановый фонд рабочего времени на 1996 год рассчитан по календарю шестидневной рабочей недели с выходным днем в воскресенье исходя из продолжительности ежедневной работы: при 40-часовой рабочей неделе — 7 часов, при сокращенной 36-часовой рабочей неделе — 6 часов.

При 40-часовой рабочей неделе продолжительность рабочих дней накануне выходных составляет 5 часов, а продолжительность предпраздничных дней, не совпадающих с предвыходными, — 6 часов.

В 1996 году 366 календарных дней, в том числе — 302 рабочих, 48 выходных и 15 праздничных.

Из общего количества рабочих дней — 47 предвыходных и 12 предпраздничных.

Плановый фонд рабочего времени на 1996 год составит при 40-часовой рабочей неделе 2004 часа и при 36-часовой рабочей неделе — 1812 часов.

Графики работы при пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями, составляемые на предприятиях с учетом конкретных организационно-технических условий, должны обеспечивать соблюдение годового фонда рабочего времени. При расчете часовых тарифных ставок и сдельных расценок 1996 года действуют среднемесячные нормы, установленные постановлением Министерства труда от 6 октября 1995г. N 83:

— при 40-часовой рабочей неделе — 166,7 часа;

— при 36-часовой рабочей неделе — 150,5 часа.

Если предприятие установило с учетом требований, предусмотренных законодательством, иные нормы рабочего времени (годовой фонд, среднемесячную продолжительность рабочего времени), то они должны быть отражены в коллективном договоре.

В соответствии с Законом "О праздничных днях в Республике Беларусь" с учетом дополнений и Законом "О порядке вступления в силу Конституции Республики Беларусь" в 1996 году праздничными днями являются:

1 января — Новый год;
7 января — Рождение Христово (православное рождество);
8 марта — День женщин;
15 марта — День Конституции;
7 апреля — Пасха — день первый;
8 апреля — Пасха — день второй (по календарю католической конфессии);
14 апреля — Пасха — день первый;
15 апреля — Пасха — день второй (по календарю православной конфессии);
23 апреля — Радуница (по календарю православной конфессии);
1 мая — Праздник труда;
9 мая — День Победы;
27 июля — День Независимости;
2 ноября — День памяти;
7 ноября — День Октябрьской революции;
25 декабря — Рождение Христово (католическое рождество).

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: *econ @ nepp. minsk. by*

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 24. 10. 1995 г.
Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79
Тыраж 37200 экз. Заказ № 5430
Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12